

**Терещенко Т.А.,**  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры финансов и кредита  
Краснодарского филиала РЭУ им. Г. В. Плеханова  
**Сидоренко И.С.,**  
студентка 4 курса  
направления Экономика  
профиль финансы и кредит  
Краснодарского филиала РЭУ им. Г. В. Плеханова

## **БАНКРОТСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

## **BANKRUPTCY OF ENTERPRISES OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Аннотация:** на сегодняшний день банкротство предприятий является массовой проблемой для развития современной экономики. Это обусловлено тем, что институт банкротства является неотъемлемой частью рыночного хозяйства, представляя собой неизбежный и объективно обусловленный результат функционирования рыночных отношений.

**Abstract:** For today, bankruptcy of the enterprises is a mass problem for development of modern economy. This is because the institution of bankruptcy is an integral part of the market economy, representing an inevitable and objectively conditioned result of the functioning of market relations.

**Ключевые слова:** банкротство, несостоятельность предприятия, финансовая устойчивость, платежеспособность, ликвидность.

**Keywords:** bankruptcy, insolvency of the enterprise, financial stability, solvency, liquidity.

В настоящее время экономический рост и благосостояние Российской Федерации находится напрямую под влиянием изменения эффективности государственного регулирования экономики, а также от качества менеджмента на уровне хозяйствующих субъектов. Именно эти факторы указывают на то, что банкротство хозяйствующего субъекта – самая наболевшая проблема для Российских организаций.

Бюджетный кодекс Российской Федерации определяет банкротство, как признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам или исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Законодательная практика выделяет три вида банкротства предприятия:

1. Реальное банкротство.
2. Временное или условное банкротство.
3. Преднамеренное или умышленное банкротство.
4. Фиктивное банкротство.

Реальное банкротство организации – неспособность восстановить свою платежеспособность в силу реальных потерь собственного и заёмного капитала. Высокий уровень потерь капитала, наличие огромной суммы кредиторской задолженности не позволяют вести нормальную производственно–хозяйственную деятельность.

Временное или условное банкротство – это состояние неплатежеспособности, которое вызвано существенной просрочкой ее кредиторской задолженности, а также большим размером дебиторской задолженности, затовариванием готовой продукцией, в то же время сумма активов организации превосходит объем её долгов.

Преднамеренное или умышленное банкротство характеризуется преднамеренным созданием руководителями и собственниками организации состояния ее неплатежеспособности, нанесением ей экономического вреда в личных интересах и интересах третьих лиц.

Фиктивное банкротство – это ложное объявление организацией о своей неплатежеспособности с целью введения в заблуждение кредиторов для получения от них отсрочки платежей по своим финансовым обязательствам или для получения скидки с долгов.

Причины банкротства хозяйствующего субъекта многообразны, так как это результат взаимодействия не только внутренних факторов, но и многочисленных факторов внешнего характера. Рассмотрим основные причины, приводящие к банкротству, которые изображены на рис. 1.

Предприятие попадает под категорию банкрота только в том случае, если у него имеются следующие признаки:

1. Наличие денежного долгового характера обязательств должника.

2. Неспособность удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам или же исполнить обязанность по уплате обязательных платежей в течение трех месяцев с момента даты их исполнения.

3. Наличие задолженности хозяйствующего субъекта на сумму не менее 500 тыс. руб. и не более 1 млн. руб.

4. Официальное признание несостоятельности арбитражным судом.

Политические причины	Внутренние причины	Косвенные причины	Экономические причины
<ul style="list-style-type: none"><li>• Излишний налоговый контроль;</li><li>• Нестабильность в финансово-кредитном секторе;</li><li>• Замедление платёжного оборота;</li><li>• Изменение условий экспорта, импорта;</li><li>• Противоречивость законодательства.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Стратегия компании;</li><li>• Принципы деятельности предприятия;</li><li>• Ресурсы и способы их использования;</li><li>• Качество маркетинга;</li><li>• Плохая система финансовой отчётности;</li><li>• Ненадёжные поставщики.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Корпоративные скандалы;</li><li>• Медленная реакция компании на изменения на рынке;</li><li>• Завышенная цена на продукцию;</li><li>• Рискованные нововведения;</li><li>• Резкое изменение стратегии.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Тяжелое экономическое состояние в стране;</li><li>• Низкий уровень дохода среди населения;</li><li>• Монополизация рынка;</li><li>• Процветание теневой экономики;</li><li>• Высокие темпы инфляции.</li></ul>

**Рис. 1** – Основные причины банкротства организации.

Предприятие попадает под категорию банкротства только в том случае, если у него имеются следующие признаки:

1. Наличие денежного долгового характера обязательств должника.

2. Неспособность удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам или же исполнить обязанность по уплате обязательных платежей в течение трех месяцев с момента даты их исполнения.

3. Наличие задолженности хозяйствующего субъекта на сумму не менее 500 тыс. руб. и не более 1 млн. руб.

4. Официальное признание несостоятельности арбитражным судом.

Законодательством РФ устанавливается также дополнительный признак банкротства организации – это превышение суммы её обязательств над стоимостью принадлежащего ей имущества, что напрямую говорит о неплатёжеспособности предприятия.

Исходя из данных критериев, в таблице 1 представлена динамика количества обанкротившихся организаций за 2014 – 2016 годы.

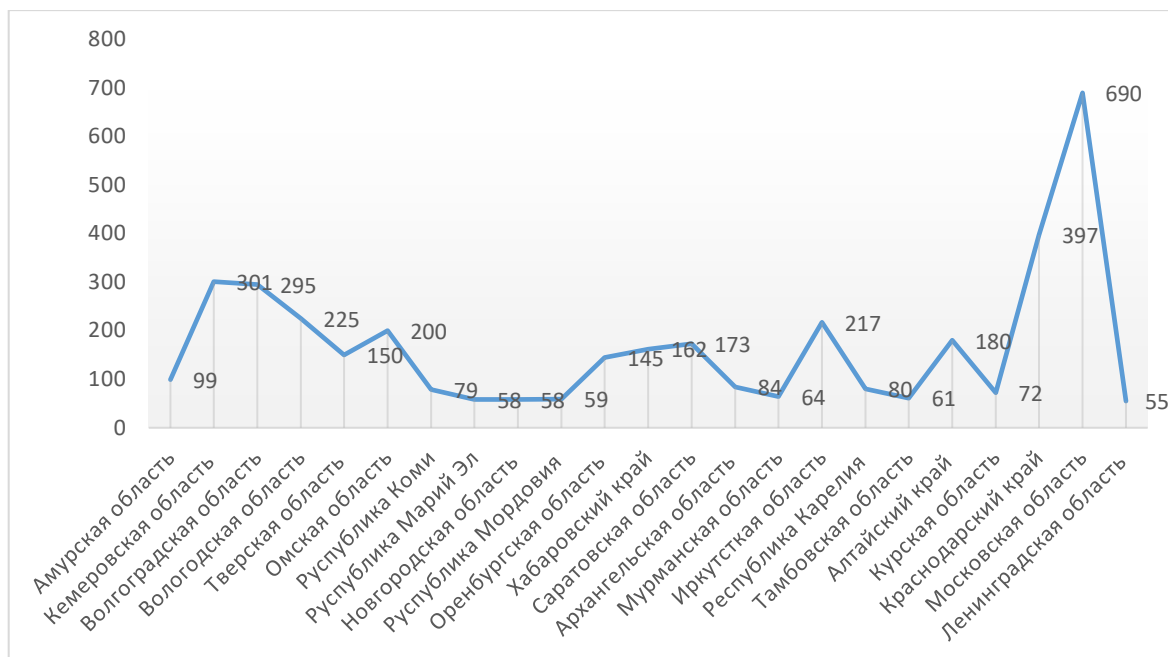
**Таблица 1.**

Динамика количества обанкротившихся организаций в целом по России, по непромышленным крупным секторам экономики и промышленным по видам деятельности за 2014 – 2016 годы.

Показатель	2014 год	2015 год	2016 год	Отклонение 2016 – 2014, (+;-)	Отклонение 2016 – 2015 (+;-)
Число юридических лиц банкротов за год в целом по России в т. ч.	12508	12591	12179	-329	-412
непромышленные сектора экономики:	х	х	х	х	х
Торговля	910	730	785	-125	+55
Строительство	626	545	654	+28	+109
Коммерческие услуги	551	561	568	+7	+17
Транспорт и связь	195	148	178	-17	+30
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	205	174	152	-53	-22
промышленные сектора экономики:	х	х	х	х	х
Электроэнергетика	111	103	106	-5	+3
Пищевая промышленность	110	67	70	-40	+3
Металлургия	56	60	62	+6	+2
Производство машин и оборудования, производство электрооборудования и производство транспортных средств и оборудования	94	69	74	-20	+5

Можно сделать вывод, что динамика банкротства юридических в целом за анализируемый период сократилась. Но, если рассматривать динамику банкротства по секторам экономики и видам деятельности, то в 2016 году, по сравнению с 2014 годом, наблюдается снижение числа обанкротившихся предприятий, за исключением таких секторов, как: строительство, коммерческие услуги, и металлургия. В 2016 году, по сравнению с 2015 годом, наблюдается резкое увеличение числа обанкротившихся предприятий за исключением сектора сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства. Данное увеличение числа обанкротившихся хозяйствующих субъектов связано напрямую с санкциями, которые естественно повлекли за собой финансовый кризис и в последствии к банкротству многих организаций РФ.

Для более глубокого изучения данной проблемы, необходимо проанализировать регионы с наибольшим удельным весом дел по банкротству хозяйствующих субъектов РФ за 2016 год, которая представлена на рисунке 2.



**Рис. 2** – Удельный вес дел по банкротству хозяйствующих субъектов в Российской Федерации за 2016 год.

Наибольшее количество обанкротившихся организаций: Кемеровская область, Волгоградская область, Краснодарский край и Московская область. Наибольший рост дел по банкротству в таких субъектах связан с высокой конкуренцией, снижением платёжеспособности, рискованные внедрения новшеств. Наименьшее число дел по банкротству приходится на такие субъекты РФ, как республика Коми, республика Марий Эл, Новгородская область, республика Мордовия, Тамбовская область и Ленинградская область.

Организация может заниматься чем угодно, но некоторые её характеристики, такие как способность расплатиться с текущей задолженностью собственными средствами, соотношение основных и оборотных средств, коэффициенты зависимости и манёвренности и многие другие показатели дают портрет предприятия и определяют к нему отношение как банков и партнеров, так и фискальных органов. Поскольку все эти показатели рассчитываются из баланса фирмы и определяются его структурой, то в настоящее время последней уделяется всё больше внимания.

На рисунке 3 представлены наиболее актуальные проблемы, препятствующие повышению финансовой устойчивости, которые на данный момент характерны для современных организаций в РФ.



**Рис. 3** – Актуальные проблемы, препятствующие повышению финансовой устойчивости предприятия.

Из рисунка 3 следует, что для современных организаций существует ряд проблем, препятствующих эффективному функционированию, повышению финансовой устойчивости и снижению вероятности банкротства организации. К таким проблемам следует отнести:

1. Неэффективность системы управления организации, которая, прежде всего, подразумевает под собой:

- отсутствие стратегии на краткосрочные результаты;
- недостаточное знание конъюнктуры рынка;
- низкий уровень квалификации менеджеров и персонала, отсутствие трудовой мотивации работников, падение престижа рабочих и инженерно-технического состава;
- неэффективность финансового менеджмента и управления издержками производства.

2. Отсутствие достоверной информации о финансово-экономическом состоянии организации для акционеров и руководителей, потенциальных инвесторов и кредиторов, а также для органов исполнительной власти, что значительно ухудшает инвестиционную привлекательность.

3. Снижение выручки организации, что, безусловно, влечёт за собой и снижение прибыли. Это может быть связано с такими проблемами, как:

– неоправданно высокие затраты. В данном случае для снижения затрат необходимо рассмотреть возможности снижения как постоянных, так и переменных затрат. В данном случае, руководителю организации необходимо провести анализ собственных затрат на производство и изучить цену и качество продукции потенциальных конкурентов.

#### 4. Недостаток собственных оборотных средств.

Данная проблема характеризуется превышением текущих обязательств организации над текущими активами. Недостаток собственных оборотных средств может привести к банкротству предприятия, поэтому изменения величины собственных оборотных средств от одного отчетного периода к другому анализируется с большим вниманием. Причинами недостатка могут быть:

- отсутствие средств у покупателя;
- снижение объёма реализации;
- наличие дебиторской задолженности.

Источниками покрытия недостатка собственных оборотных средств могут быть дополнительная прибыль от финансовой и инвестиционной деятельности (выпуск ценных бумаг, продажа внеоборотных активов, привлечение заёмных средств и т.д.)

5. Высокая доля дебиторской задолженности в активе баланса свидетельствует о том, что хозяйствующий субъект широко использует для авансирования своих покупателей товарный кредит. Это, в свою очередь, сказывается отрицательно на финансовой устойчивости в тех случаях, когда дебиторская и кредиторская задолженность не уравнивают друг друга, так как значительное превышение дебиторской задолженности делает необходимым привлечение дополнительных, а это, как правило, дорогостоящих источников финансирования.

Основными приёмами управления дебиторской задолженностью могут послужить: осуществление контроля за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности, определение конкретных размеров скидок при досрочной оплате, оценка возможности факторинга – продажи дебиторской задолженности.

#### 6. Неэффективное использование основных фондов.

Эффективность использования основных фондов определяется показателем фондоотдачи. На величину и динамику фондоотдачи влияют множество факторов, таких, как изменение структуры основных фондов, изменение степени использования основных фондов, изменение уровня специализации предприятия и другие.

Умело управляя данными факторами, которые, в свою очередь, влияют на величину фондоотдачи, например, увеличивая сменность и снижая время внутрисменных простоев, можно увеличить фондоотдачу. Эффективное использование основных фондов, как одного из элементов материально–вещественных факторов производства, способствует росту фондоотдачи и производительности труда, увеличению выпуска продукции, снижению себестоимости, росту прибыли и повышению финансовой устойчивости и инвестиционной привлекательности предприятия.

#### 7. Снижение платежеспособности организации.

Платежеспособность позволяет определить возможность предприятия своевременно расплачиваться по краткосрочным обязательствам с помощью ликвидных оборотных активов и одновременно продолжать бесперебойную деятельность. Это предполагает, что оборотные активы в форме дебиторской задолженности и части запасов могут быть превращены в денежные средства, достаточные для погашения краткосрочных долгов, числящихся на балансе предприятия.

Для того, чтобы устранить данные проблемы, наиболее часто применяются следующие мероприятия:

##### 1. Оптимизация расходов организации.

Несомненно, расходы являются неотделимой частью бизнеса, так как без них организация не сможет развиваться или работать. Она должна соблюдать три основных принципа работы, которые помогут избежать ненужных трат: планирование, контроль, дисциплина. Оптимизация расходов имеет ввиду контроль всех затрат, исследование источников их возникновения, проведение мероприятий по их снижению (уменьшение фонда оплаты труда, использование более дешевого сырья, работа с контрагентами, предлагающими лучшие условия, сокращение рекламного бюджета и т.д.).

##### 2. Реорганизация хозяйствующего субъекта.

Под реорганизацией подразумевается совокупность юридически значимых действий учредителей юридических лиц и государственных органов, которые направлены на осуществление перехода прав и обязанностей юридических лиц к другим в порядке правопреемства, а также совершаемых уполномоченным государственным органом актов государственной регистрации создания и ликвидации юридических лиц, изменений к их учредительным документам. Реорганизация чаще



всего используется для повышения эффективности деятельности предприятия и предотвращения несостоятельности. Существуют следующие формы реорганизации:

2.1. Слияние. При слиянии юридических лиц осуществляется переход прав и обязанностей к вновь возникшему юридическому лицу согласно передаточному акту.

2.2. Присоединение. При присоединении хозяйствующих субъектов к последнему переходят права и обязанности присоединенного юридического лица по передаточному акту.

2.3. Разделение. В результате разделения организации её права и обязанности переходят к вновь возникшим организациям в соответствии с разделительным балансом.

2.4. Выделение. При выделении из состава компании одной или нескольких компаний к каждой из них переходят права и обязанности реорганизованного хозяйствующего субъекта в соответствии с разделительным балансом.

2.5. Преобразование. При преобразовании юридического лица одного вида в юридическое лицо другого вида к возникшему переходят права и обязанности реорганизованного юридического лица согласно передаточному акту.

### 3. Реструктуризация кредиторской задолженности.

Для реструктуризации кредиторской задолженности необходимо проведение переговоров с кредиторами с целью получения уступок в виде уменьшения суммы задолженности или снижения процентной ставки.

#### 4. Разработка новых направлений в развитии предприятия.

#### 5. Увеличение выручки.

В данном случае предлагается увеличить выручку за счёт реализации активов, за счёт пересмотра кредитной политики организации и оптимизации продаж путём привлечения новых клиентов, предложения новой продукции, внедрения систем лояльности для покупателей).

Таким образом, банкротство предприятий Российской Федерации в условиях рыночной экономики становятся довольно частым явлением и носит положительную динамику. Несомненно, у любого предприятия могут возникнуть определённые сложности в работе, поэтому важно выявить предпосылки для несостоятельности на самых ранних этапах проявления, своевременно принять меры по их устранению, а также разработать мероприятия, которые снизят вероятность банкротства.

### **Список литературы:**

1. Единый Федеральный Реестр Сведений о Банкротстве [Электронный ресурс] - <https://bankrot.fedresurs.ru/>
2. Пидяшова О.П., Кравченко Т.Е., Терещенко Т.А. Оценка инвестиционной активности организаций в современных условиях (региональный аспект). Экономика и предпринимательство. 2016. № 4-1 (69-1). С. 433-439.
3. Терещенко Т.А., Темчура О.В. Состояние инвестиционного климата России на современном этапе развития. В сборнике: Современные научные исследования: исторический опыт и инновации Сборник материалов Международной научно-практической конференции. 2017. С. 66-69.
4. Петровская А.В. Риск как объект управленческой деятельности в организации. В сборнике: Социально-экономические проблемы развития предприятий и регионов. Международная научно-практическая конференция. Под редакцией Г.А. Резник. Пенза, 2003. С. 27-32.
5. Петровская А.В. Организационный механизм создания и функционирования фонда взаимного страхования субъектов малого предпринимательства. Сфера услуг: инновации и качество. 2014. № 7. С. 112-119.
6. Терещенко Т.А., Петровский Д.А. Практика планирования финансового результата деятельности организации. Вектор экономики. 2017. № 2(8). С. 27.
7. Терещенко Т.А. Стратегия интеграционного развития молочно-продуктового подкомплекса АПК Краснодарского края. В сборнике: Экономика и бизнес. Взгляд молодых Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции студентов и аспирантов. Челябинск, 2007. С. 11-15.