



РЭУ.РФ

РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Г.В. ПЛЕХАНОВА
КРАСНОДАРСКИЙ ФИЛИАЛ

КРАСНОДАРСКИЙ ФИЛИАЛ
ФГБОУ ВО
"РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Г.В. ПЛЕХАНОВА"

**СФЕРА УСЛУГ:
ИННОВАЦИИ И КАЧЕСТВО**

**SERVICES SECTOR:
INNOVATION AND QUALITY**

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ



РЭУ.РФ

РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Г.В. ПЛЕХАНОВА

№ 69

2023

Сфера услуг: инновации и качество

Services sector: innovation and quality

№ 69, 2023

Научно-практический журнал

Периодичность – 6 раз в год

Доступ к электронной версии <http://journal.reakf.ru/>

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) Эл № ФС77-80740

Учредитель:

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова"

Издатель:

Краснодарский филиал ФГБОУ ВО "Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова"

Главный редактор:

Е.О. Горецкая, доктор экономических наук, профессор

Редакционный совет:

Г.Л. Авагян, доктор экономических наук, профессор

Р.Л. Агабекян, доктор экономических наук, профессор

Г.Л. Баяндурян, доктор экономических наук, профессор

Е.Н. Белкина, доктор экономических наук, доцент

В.В. Бондаренко, доктор экономических наук, доцент

Л.А. Воронина, доктор экономических наук, профессор

А.А. Воронов, доктор экономических наук, профессор

Е.В. Горшенина, доктор экономических наук, профессор

А.В. Петровская, кандидат экономических наук, доцент

А.З. Рысьмятов, доктор экономических наук, профессор

Т.П. Хохлова, кандидат экономических наук, доцент

З.А. Шарудина, кандидат экономических наук, доцент

Р.В. Брюшков, кандидат технических наук, доцент

Верстка: Н.И. Криво

Корректор: Н.С. Лапшина

Редакция журнала: 350002 Краснодар, ул. Садовая, 23, телефон/факс (861) 201-10-71

Адрес в Internet: <http://journal.reakf.ru/> e-mail: reakf_publicaciya@mail.ru

© РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2011

©Краснодарский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2011

Возрастные ограничения: 16+

Статьи рецензируются

Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Сфера услуг: инновации и качество», допускается только с письменного разрешения редакции.

СОДЕРЖАНИЕ

<i>1. Александров С.Г.</i> К вопросу об инновационных подходах к физкультурному образованию и воспитанию обучающихся вузов.....	4-13
<i>2. Александров С.Г.</i> Потенциал традиционных элементов физической подготовки казаков в формировании патриотизма у кубанского студенчества.....	14-22
<i>3. Веселов Д.С., Власян В.В.</i> Устойчивое развитие как способ повышения эффективности внешнеэкономической деятельности.....	23-31
<i>4. Гец А.А., Марковская С.А.</i> Роль бухгалтерского учёта в системе управления.....	32-40
<i>5. Говорова И.И., Козырева Д.В.</i> Роль и значение анализа финансово-хозяйственной деятельности в управлении организацией.....	41-49
<i>6. Горецкая Е.О., Кухаренко Л.В., Гринько Н.А.</i> Проблемы и перспективы привлечения прямых иностранных инвестиций в России.....	50-60
<i>7. Горецкая Е.О., Мишинева Е.А.</i> Современные тенденции в международном движении капитала.....	61-69
<i>8. Дубовик Э.С., Трипкош Е.В.</i> Особенности бухгалтерского учета в условиях цифровой трансформации бизнеса.....	70-77
<i>9. Куцегреева Л.В., Лаврикова А.А.</i> Современное состояние и перспективы развития аграрно-промышленного комплекса Краснодарского края.....	78-87
<i>10. Куцегреева Л.В., Сердюк Д.А.</i> Критерии оптимизации структуры капитала организации.....	88-98
<i>11. Маслова Д.В., Говорова И.И.</i> Бухгалтерский учёт и анализ финансово-хозяйственной деятельности: методы и инструменты для повышения эффективности бизнеса.....	99-106
<i>12. Пидяшова О.П., Баженова И.А.</i> Методы выявления и прогнозирования вероятности риска наступления банкротства компании.....	107-115
<i>13. Ходенков А.Л., Бируля А.Г., Круглик В.А., Пакалюк И.Д.</i> Особенности социально-экономического и культурного развития современного общества.....	116-123

УДК 796.011

*Александров С.Г.,
к.п.н., доцент
кафедры корпоративного и государственного управления
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

К ВОПРОСУ ОБ ИННОВАЦИОННЫХ ПОДХОДАХ К ФИЗКУЛЬТУРНОМУ ОБРАЗОВАНИЮ И ВОСПИТАНИЮ ОБУЧАЮЩИХСЯ ВУЗОВ

ON THE ISSUE OF INNOVATIVE APPROACHES TO PHYSICAL EDUCATION AND UPBRINGING OF UNIVERSITY STUDENTS

Аннотация: вузовское физическое воспитание – одно из основных составляющих факторов гуманитарного образования студенчества, комплексное педагогическое воздействие на бакалавра и будущего профессионального специалиста.

Обновление общества вызывает необходимость активного поиска новых подходов к организации образования в высшей школе. Требуется конверсия программ и методик физвоспитания обучающихся по предмету «Физическая культура».

Существующие подходы в организации физического воспитания и спортивной подготовки студентов вузов требуют коррекции и пересмотра в связи с возникшим запросом общества, предусматривающим формирование специализированных прикладных двигательных умений и навыков, в соответствии с возникшей общественно-политической необходимостью.

Сохраняется острая необходимость в поиске новых форм и методов вузовского физкультурного обучения и воспитания, не наработаны оценки эффективности предлагаемых концепций, их соответствие основным принципам и положениям существующей методологии гуманитарной науки.

Для повышения показателей здоровья и физического развития, а так же интереса к физкультурным занятиям назрела потребность в обновлении содержания программы физического воспитания в вузе посредством внедрения научно обоснованных инновационных программ физического воспитания и спортивной тренировки.

Annotation: physical education at the university is one of the main components of the higher humanitarian education of students, the result of a comprehensive pedagogical impact on the personality of a bachelor and a future professional specialist.

The renewal of society necessitates an active search for new approaches to the organization of education in higher education. Conversion of programs and methods of physical education of students studying in the discipline "Physical culture" at the university is required.

The existing approaches in the organization of physical education and sports training of university students require correction and revision in connection with the emerging demand of society, providing for the formation of specialized applied motor skills in accordance with the emerging socio-political need.

There is an urgent need to search for new forms and methods of university physical education and upbringing, assessments of the effectiveness of the proposed concepts have not been developed, their compliance with the basic principles and provisions of modern methodology of humanities.

In order to improve health and physical development indicators, as well as interest in physical education, there is a need to update the content of physical education programs in universities through the introduction of scientifically based innovative physical education and sports training programs.

Ключевые слова: физкультурное образование, физическая культура, физическое воспитание, инновации, студенты, обучающиеся вузов, гуманитарное образование, двигательные качества, умения, навыки.

Keywords: physical education, physical culture, physical education, innovations, students, university students, humanitarian education, motor qualities, skills, skills.

Результаты исследования и их обсуждение.

В настоящее время в российском обществе сохраняется проблема низкого уровня физического развития и двигательной активности студентов, отсутствие глубоких знаний о здоровом образе жизни [1, 6].

Некоторая часть «студенческого сообщества» формально относится к обязательным занятиям по физической культуре в вузе, выражая индифферентное отношение физическому самосовершенствованию [3].

Количество студентов вузов, освобожденных по состоянию здоровья от физических нагрузок на практических занятиях по физической культуре, в том числе и

в КФ РЭУ им. Г.В. Плеханова, остаётся стабильно высоким, в отдельных группах, в среднем составляя от 15% до 25% от списочного состава обучающихся [11].

Всё это свидетельствует о снижении показателей здоровья и физической подготовленности студенчества.

Приоритетной задачей преподавателя (тренера) должно выступить создание условий для формирования у студентов навыков саморазвития и самосовершенствования, повышения интереса к укреплению здоровья и приобщению к ценностям здорового образа жизни, становлению необходимых двигательных качеств и навыков, улучшению осанки и пропорциональности фигуры [2, 4, 10].

Отечественными и зарубежными исследователями проделана работа по выявлению важных направлений, инновационных форм и методов современного физического воспитания [7, 9, 12, 25, 26].

В настоящее время существующий подход к образованию - репродуктивно-ориентированный. Он связан с ретрансляцией знаний от педагога к обучаемому. Между тем, инновационное образование носит общественно-ориентированный характер, обеспечивающий творческо-продуктивную составляющую образовательного процесса [24].

Инновации как продукт создания новых знаний и идей реализуются в практическом применении с целью удовлетворения потребностей социума и государства.

Внедрение инноваций в учебную деятельность определяет взаимодействие педагога с обучаемыми не только в качестве руководителя, но и участника образовательного процесса.

Современные образовательные технологии представляют инновационные подходы к обучению, основанные на использовании современных информационных и коммуникационных технологий, интерактивных методов, активного взаимодействия преподавателей и студентов. Они позволяют создавать условия для активного и самостоятельного участия студентов в образовательном процессе, а также способствуют индивидуализации обучения, адаптации к различным формам обучения [15,19, 27].

Использование физкультурно-оздоровительных технологий представлено значимым направлением инновационной деятельности в области физкультуры и спорта.

В настоящее время продолжается поиск результативных новаций в области формирования физической культуры личности студенческой молодежи.

Здесь предпочтительно применение научно-методических разработок, предоставляющих возможность комплексного воздействия на студентов современных средств и форм активной двигательной деятельности, в зависимости от пола и особенностей развития, уровня здоровья и подготовленности, интересов и мотивов.

Для использования в вузах предпочтительны физкультурно-спортивные и оздоровительно-рекреационные технологии, предусматривающие применение различного оборудования и инвентаря: оборудование для физкультурно-оздоровительных программ и занятий (степ-платформа, эспандеры, фитболы, гимнастические палки, боди-бары, гантели, мячи резиновые, медболы, аксессуары для йоги (гимнастические маты, пояса, блоки), кольца для пилатеса, резиновые ленты, скакалки, диски и доски для баланса, массажеры [16, 17, 18, 23].

Инновационные образовательные технологии, в том числе, включают компьютерные программы и интерактивные учебные материалы, онлайн-курсы и платформы дистанционного обучения, мультимедийные презентации, вебинары и видеоконференции, проектные задания.

Современные мобильные приложения предлагают широкий спектр возможностей для физкультурного обучения и спортивной тренировки. Специальные мобильные приложения позволяют отслеживать показатели двигательной активности, фиксировать результативность тренировочного процесса, формировать, совершенствовать и индивидуализировать тренировочные воздействия [14].

Данные технологии индивидуализируют процесс обучения. Используя онлайн-курсы и платформы дистанционного обучения, обучаемым предоставляется возможность осваивать материал, подбирать задания в соответствии с уровнем подготовки, развивать творческое мышление, способность к самостоятельной работе.

Преимущества интерактивных технологий обучения выражаются в интенсификации обучения, активизации учебной мотивации студентов, повышении чувственного и интеллектуального восприятия материала.

Применение «виртуальной реальности» – один из инновационных технологических подходов в сфере физкультуры и спорта, позволяющий создавать и имитировать разные тактико-технические ситуации с помощью специальных устройств, виртуальных очков, шлемов, указок и т.д.

Таким образом, применение «виртуальной реальности» может стать действенным средством развития двигательных умений и навыков, подготовки в командных видах спорта, создавая симуляцию соревнований.

Широкое распространение получили специальные онлайн-платформы, предлагающие обучающие курсы и материалы по физвоспитанию и спортивной тренировке. После регистрации на подобной платформе, студентам предоставляется возможность прохождения обучающих или развивающих программ в удобное для них время, самостоятельно изучать материал, дистанционно взаимодействовать с преподавателями [22].

Вместе с тем, активное применение современных образовательных технологий в виде онлайн-уроков или видео-материалов, может привести к снижению двигательной активности и мотивации к занятиям, негативно отразиться на состоянии здоровья студентов, ввиду длительного нахождения в статическом положении перед монитором планшета или компьютера.

Кроме того, применение данных образовательных технологий способно вызвать отсутствие непосредственного взаимодействия между студентами, снизить контроль со стороны преподавательско-тренерского состава вуза.

Необходимо предоставлять студентам свободный и осознанный выбор состава средств подготовки в рамках «Элективных дисциплин по физической культуре и спорту», физических упражнений и видов спорта, (йога, стретчинг, пилатес, кросс-фит, атлетическая гимнастика, аэробика, легкая атлетика, футбол, баскетбол, волейбол, настольный теннис и т.д.). Следует придерживаться индивидуализации в создании учебно-тренировочных групп [5, 13, 20, 21].

Составление комплексов упражнений и «игровых элементов» зависит от следующих целей:

- развитие физических качеств;
- совершенствование двигательных умений и навыков;
- общее оздоровление организма;
- рекреационно-реабилитационное воздействие;
- наращивание мышечной массы;
- формирование «красивой фигуры».

Преподаватель-предметник должен грамотно формулировать задачи и добиваться их выполнения, основываясь на «багаже знаний», понимании механизмов

физкультурно-педагогических воздействий на занимающихся, с учетом особенностей, как отдельной личности, так и спортивного (учебного) коллектива, в целом.

Доказан положительный эффект воздействия современной ритмичной техно,- поп-музыки в «разминочной» части занятия. При этом в завершающей, «заминочной» части тренировки, а так же на занятиях по йоге, стретчингу или пилатесу предпочтительно фоновое присутствие спокойной этно,- фолк-музыки [8].

Помимо развития физической формы, следует повышать роль студенчества в получении знаний о физической культуре и спорте. В последствии это позволит обучающимся трансформировать полученные теоретические знания в практические умения и навыки. Приветствуется проведение конференций, презентаций и круглых столов, «мозговых штурмов» и дискуссий по актуальным проблемам физической культуры и спорта в системе вузовского образования.

Для усиления эффекта внедрения инноваций в вузовскую систему образования, следует предусмотреть: усиление материально-технического оснащения физвоспитания и спортивной подготовки (стадионы, залы, спортплощадки, современное оборудование и тренажеры, компьютерная техника и соответствующее программное обеспечение; квалифицированный профессорско-преподавательский и тренерский состав.

Заключение.

Современные образовательные технологии играют важную роль, обеспечивая эффективное обучение в вузе. Они позволяют студентам активно взаимодействовать, развивать навыки и способности, повышать мотивацию к занятиям активной двигательной деятельностью.

При этом необходимо учитывать ограничения и проблемы, связанные с использованием этих технологий и совершенствовать их в соответствии с потребностями и требованиями образовательной среды.

В частности, использование мультимедийных средств обучения мотивирует студентов к выполнению учебной деятельности, улучшает образовательные, когнитивные и информационные компетенции, а также развивает любознательность и мышление.

В целом, различные образовательные инновационные технологии могут трансформироваться, в зависимости от запросов социума и формирования личности обучаемых.

Особенность данного технологического подхода состоит в личностно-ориентированном взаимодействии по типу «преподаватель ↔ студент», в ходе которого вырабатываются навыки совместной деятельности. Студент будет выступать здесь активным участником образовательного процесса.

Для внедрения подобных новаций в практику, педагог должен быть максимально осведомлён в данной сфере, разбираться в развивающихся информационных технологиях.

Таким образом, использование социальных сетей и фитнес-сайтов, платформ электронного обучения, компьютерных программ и телефонных приложений может быть использовано для стимулирования интереса к физическому воспитанию, распространению знаний среди студенческой молодежи для освоения соответствующих программ, выявления возможных ошибок, самоконтроля и оценки динамики обучающе-развивающих воздействий.

В то же время, подобные виртуальные занятия и программы обучения способны затруднить процесс непосредственного общения участников сообщества и тренировки «в off-line», получения обратной связи от тренерско-инструкторского состава.

Список литературы:

1. Акнаева Н.С. О значении физической культуры в обеспечении умственной и двигательной работоспособности студентов вузов // Актуальные вопросы гуманитарных и социальных наук: Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Чебоксары: Среда, 2022. - С. 168-170.

2. Александров С.Г. Физическое воспитание студентов вузов с ориентацией на использование традиционных казачьих средств подготовки // Актуальные проблемы современной науки: Материалы VII Международной научно-практической конференции молодых ученых, аспирантов, магистрантов и студентов. – Краснодар: ККИ (РУК), 2019. - С. 280-282.

3. Александров С.Г., Дудникова С.Ю. Отношение студентов к физической культуре и спорту: социологический анализ // Наука и образование: актуальные вопросы, проблемы теории и практики: Сборник научных трудов Национальной (всероссийской) научно-практической конференции. – Краснодар: КФ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2020. - С. 67-70.

4. Александров С.Г., Маркосян О.Р., Пидяшова А.А. К вопросу об эффективных видах физкультурно-спортивной деятельности в условиях вуза // Сфера услуг: инновации и качество. - 2021. - № 57. - С. 24-33.

5. Александров С.Г., Потапова А.Д. Роль самостоятельных занятий физической культурой и спортом в жизни студентов вузов // Сфера услуг: инновации и качество. - 2021. - № 56. - С. 30-41.

6. Александров С.Г., Ревтова В.Д. О способах повышения интереса студентов вузов к занятиям физкультурой и спортом // Сфера услуг: инновации и качество. - 2022. - № 61. - С. 12-20.

7. Александров С.Г., Соловьева А.С. К вопросу о модернизации физкультурного образования и воспитания студентов вуза // Сфера услуг: инновации и качество. - 2022. - № 59. - С. 24-34.

8. Бондарь А.И., Александров С.Г. Физическая культура как средство борьбы со стрессом у студентов // Молодые исследователи: взгляд в прошлое, настоящее, будущее: Сборник научных статей по материалам докладов и сообщений II Международной студенческой научно-практической конференции. – Смоленск: СФ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2022. -С. 48-53.

9. Вагнер Р.Е., Борисова М.В., Мусохранов А.Ю. Современные физкультурно-оздоровительные технологии и их применение в физическом воспитании студентов высших учебных заведений [Электронный ресурс] // Научное обозрение. Педагогические науки. – 2020. – № 5. – С. 41-45 [Режим доступа]: URL: <https://science-pedagogy.ru/ru/article/view?id=2326> (Дата обращения: 25.12.2023 г.).

10. Варибрус И.В., Александров С.Г. Социально-психологические аспекты взаимосвязи успехов студентов в спорте, образовании и будущей профессии // Актуальные вопросы гуманитарных и социальных наук: Материалы II Всероссийской научно-практической конференции. – Чебоксары: Среда, 2022. - С. 23-24.

11. Гусева Е.С., Александров С.Г. К вопросу об оценке физического развития студентов Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова // Молодые исследователи: взгляд в прошлое, настоящее, будущее: Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. – Смоленск: СФ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2022. - С. 82-86.

12. Данильчук В.Д., Александров С.Г. К вопросу о применении самобытных казачьих конных состязаний, игр и упражнений в физической подготовке студенческой

молодежи Кубани // Россия и мировое сообщество: проблемы демографии, экологии и здоровья населения. сборник статей II Международной научно-практической конференции. – Пенза: ПГТУ, 2019. - С. 60-63.

13. Жданов С. И. Основы физической культуры и здорового образа жизни студента: Учебно-методическое пособие. – 2-е изд., стер. – М.: Флинта, 2020. – 96 с.

14. Змеева Е.П. О влиянии "социальных сетей" на развитие физической культуры личности студенческой молодежи // Современные тенденции и проблемы науки в развитии цифровых и инновационных технологий: Сборник научных трудов студентов VI Международной научно-практической конференции преподавателей и студентов. – Краснодар: КФ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2022. - С. 160-174.

15. Инновационные разработки в спорте высших достижений [Электронный ресурс]. - [Режим доступа]: URL: <http://fitnesburg.ru/ivanovi/364-innovatsionnye-razrabotki-v-sporte-vysshihdostizheniy> (Дата обращения: 25.12.2023 г.).

16. Коробко А.Д., Александров С.Г. Об активизации вовлеченности студентов вуза в физкультурно-спортивную деятельность // Современные тенденции и проблемы науки в развитии цифровых и инновационных технологий: Материалы VI научно-практической конференции. – Краснодар: КФ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2022. - С. 194-203

17. Лубышева Л.И. Спортзация в системе физического воспитания: от научной идеи к инновационной практике // Теория и практика физической культуры. - 2017. - № 2 (50). - С. 75.

18. Матвеев Л. П. Теория и методика физической культуры (введение в теорию физической культуры; общая теория и методика физического воспитания): Учебник для вузов. -4-е изд. – М.: Спорт, 2021. – 520 с.

19. Морозов О. В. Управление здоровьесберегающей деятельностью студентов вуза: Монография. – 2-е изд., стер. – М.: Флинта, 2021. – 162 с.

20. Пономарёв Г. Н. Физическая культура и спорт в системе образования. Инновации и перспективы развития. – С-Пб.: Санкт-Петербургский государственный университет, 2020. – 316 с.

21. Сорокина Д.А., Александров С.Г. Элективные дисциплины по физической культуре и спорту как ресурс повышения двигательной активности студентов вуза // Студенческий спорт: состояние и перспективы развития: Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции. – Сургут: СургГУ, 2022. - С. 93-96.

22. Сушко Д.И. О влиянии физических упражнений на мозговую деятельность человека // Проблемы и перспективы развития экономики и образования в Монголии и России: Сборник материалов Международной научно-практической конференции Улан-Баторского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова. – Чебоксары: Среда, 2023. - С. 297-303.

23. Четверикова А.Д., Александров С.Г. О видах физкультурно-спортивной деятельности, предпочтительных для занятий студентами вузов // Горизонты науки: Сборник научных трудов VI Всероссийской студенческой научно-практической конференции. Смоленск: СФ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2022. - С. 89-93.

24. Шаломанова А.О. Инновации в оздоровительно-физкультурной деятельности // Физическая культура, спорт, здоровье: Сборник тезисов работ молодых ученых. - Саратов: Наука, 2021. - С.53-55.

25. Johnson, M. & Garcia, A. (2018) Impact of physical culture on academic performance and cognitive abilities in university students.

26. Martinez, R. & Turner, S. (2019) Promoting physical culture through innovative teaching methods in higher education.

27. Smith, A. (2019) Formation of students' physical culture: theoretical approaches and practical implications.

УДК 796.011

*Александров С.Г.,
к.п.н., доцент
кафедры корпоративного и государственного управления
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

**ПОТЕНЦИАЛ ТРАДИЦИОННЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ФИЗИЧЕСКОЙ
ПОДГОТОВКИ КАЗАКОВ В ФОРМИРОВАНИИ ПАТРИОТИЗМА У
КУБАНСКОГО СТУДЕНЧЕСТВА**

**THE POTENTIAL OF TRADITIONAL ELEMENTS OF PHYSICAL TRAINING OF
COSSACKS IN THE FORMATION OF PATRIOTISM AMONG THE KUBAN
STUDENTS**

Аннотация: в сложившейся геополитической ситуации, современных мировых социально-экономических и культурных вызовов значительно повышается роль патриотического воспитания в социальном, духовном, нравственном и физическом совершенствовании студенческой молодежи России. Военно-патриотическое воспитание студенчества становится одной из приоритетных задач госполитики в области высшего образования. На базе КФ РЭУ им. Г.В. Плеханова проведено социально-педагогическое исследование, рассматривающее вопрос приобщения студентов к патриотическим ценностям.

Annotation: in the current geopolitical situation, modern world socio-economic and cultural challenges, the role of patriotic education in the social, spiritual, moral and physical improvement of Russian students is significantly increasing. Military-patriotic education of students is becoming one of the priorities of state policy in the field of higher education. On the basis of the Krasnodar branch of Plekhanov Russian University of Economics, a socio-pedagogical study was conducted, considering the issue of introducing students to patriotic values.

Ключевые слова: студенты вузов, патриотическое воспитание, физическая подготовка, народные игры и состязания, кубанское казачество, физическая культура, спорт.

Keywords: university students, patriotic education, physical training, folk games and competitions, Kuban Cossacks, physical culture, sports.

Результаты исследования и их обсуждение. В вузах недостаточно активна деятельность по патриотическому воспитанию студенческой молодежи. Происходящие политико-экономические и культурно-исторические события подтверждают необходимость повышения в обществе традиционного российского «патриотического сознания». Необходимость формирования гражданственности и патриотизма у российского студенчества так же значительно возрастает [8, 10, 16, 21].

В вузах остаётся недостаточно эффективным процесс нравственно-патриотического воспитания. Не на должном уровне осуществляется военно-патриотическая деятельность [14].

У некоторой части студенчества не достаточно сформирована культура поведения и «чувство патриотизма», произошла девальвация духовности и нравственных принципов [15].

Утрачены нравственные ориентиры, наблюдается проявление равнодушия к окружающим и «мировоззренческий цинизм». Зачастую, присутствует пренебрежение к «старшему поколению» и пожилым людям, игнорируется героическое боевое прошлое и настоящее нашей страны [11, 20].

Факторами, ограничивающими качество военно-патриотического воспитания студенчества, выступает дефицит соответствующих учебно-методических материалов, раскрывающих содержание патриотического воспитания, а так же особенностей военно-прикладной подготовки студентов, в т.ч. с учетом народного «казачьего колорита», применения самобытных казачьих средств подготовки. Не предусмотрено ознакомление студенческой молодежи с культурно-историческим наследием кубанского казачества, в контексте боевой, патриотической и физподготовки [2, 4, 5, 9].

В сложившихся условиях преподаватель высшей школы должен культивировать у обучаемых «дух патриота», объединяющий любовь к Родине и готовность к её защите в военное время.

Из университета выходят не просто специалистом, но и сложившимся гражданином, который любит свою родину и готов своей дальнейшей работой вкладываться в развитие экономики и безопасности страны [12].

Для юношей-студентов особую актуальность приобретает вопрос культивирования «патриотического сознания», верности Родине, готовности к защите

России от внешней угрозы и посягательств на безопасность и целостность российского государства, стремление к воинской службе [18].

Ключевым направлением данной работы должно выступить формирование комфортных условий для развития личности активного патриота и гражданина России, обладающего психологической готовностью и необходимыми прикладными навыками для отстаивания ее интересов [6, 7].

Таким образом, вопросы патриотического и гражданско-правового воспитания личности российского студенчества сохраняют высокую актуальность [13, 17].

В контексте исследования, понятие «патриотизм» выступает ярким проявлением «народного самосознания» и представляется чувством, выражающим любовь к своему народу, беспокойство за его успехи и чаянья, гордость за победы Отечества.

«Отечество» здесь – понятие родственное «Родине», но более глубокое по нравственно-духовному содержанию. Мера любви к Отечеству сопоставима только с любовью к родителям. Потеря Родины означает утрату личного достоинства и счастья.

Реализуемый в вузах процесс физического воспитания сопровождается определенными недостатками, снижающими качество решаемых воспитательных задач.

При этом существующее стандартизованное программно-нормативное и организационно-методическое обеспечение по предметам «Физическая культура», «Основы безопасности жизнедеятельности» и «Военная подготовка» не учитывают специфику кубанского региона, климатогеографические, этнические, общественные и культурные традиции казачества [3, 19].

Недостаточно наработаны научные программы и методики организации процесса физического воспитания и военно-прикладной подготовки студенческой молодежи Краснодарского края.

Таким образом, данные факторы значительно ограничивают осуществление патриотического воспитания вузовского студенчества, в т.ч. отождествляющего себя с казачьим населением Кубани.

Военно-прикладная и физическая подготовка студентов Кубани должна быть ориентирована на практическое применение традиционных элементов казачьей военно-физической подготовки.

Всё обозначенное будет культивировать в студенческой среде ценности патриотизма и гражданственности.

Существующие в вузах Краснодарского края учебные программы по предмету «Физическая культура» до настоящего времени не содержат средства физподготовки, способствующие освоению культурных ценностей и традиций кубанского казачества [1].

Целью настоящего исследования выступило повышение уровня патриотизма в студенческой среде путем применения в учебно-воспитательном процессе самобытных казачьих средств подготовки, ориентированных на приобщение к исторически сложившимся культурным ценностям региона.

В процессе проведения исследования:

- подготовлена программа «Патриотическое воспитание обучающихся вузов»;
- обозначены действенные механизмы патриотического воспитания студенческой молодежи (средства, формы, методы);
- разработаны критерии определения уровня «патриотического сознания» студенчества;
- экспериментально доказана эффективность предложенной программы;
- подготовлены педагогические рекомендации по патриотическому воспитанию обучаемых высшей школы.

Сожаление вызывает сложившаяся ситуация, при которой в образовательных учреждениях высшего звена патриотическому воспитанию уделяется недостаточное внимание.

Итоги наблюдения и тестирования продемонстрировали неудовлетворительный уровень физической подготовленности более чем у 30 % студентов 1 курса очной формы обучения. Хронические заболевания и отклонения в состоянии здоровья имеет более 25 % обучаемых.

При осуществлении военно-патриотической работы в вузах, акцентирование внимания должно быть направлено на двигательную подготовленность обучаемых, совершенствование физических и психологических качеств личности для профессионального самоопределения и военной службы. Исполнение воинского долга вызывает высокую морально-психологическую активизацию личности, проявление значительных физических усилий.

Регулярные и целенаправленные занятия физической культурой и спортом с использованием прикладных элементов «казачьей подготовки» создадут благоприятные предпосылки для становления двигательных способностей и

нравственно-волевых качеств личности, необходимых для службы в вооруженных силах Российской Федерации.

В результате проведенного исследования прослежены структура и содержание физической подготовки кубанского казачества в дореволюционный период и в настоящее время. Изучена мотивационно-потребностная сфера студентов в занятиях физической культурой и спортом. Выявлены показатели физического развития и двигательной подготовленности обучаемых 1-2 курсов Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова. Подготовлена и апробирована методика применения народных казачьих средств подготовки в программе физического воспитания в вузе.

Самобытные подвижные игры казачества выступили эффективной формой физвоспитания и двигательной подготовки, средством социализации в обществе, усвоения традиционных норм и правил, воспитания позитивных черт характера, гармоничного формирования личности в целом.

В процессе исследования осуществлен комплексный подход к исследованию вопроса применения казачьих игр и упражнений, как факторов патриотической подготовки студенческой молодежи Кубани.

Осуществлена систематизация средств и форм физического воспитания и подготовки кубанских казаков. Получены новые данные о динамике патриотического воспитания студентов, вовлеченных в занятия народными видами игр и состязаний кубанского казачества. В результате проведения педагогического исследования доказана эффективность патриотического воспитания студентов с использованием народных казачьих игр и состязаний в учебно-воспитательной работе вуза.

Результаты исследования дополняют историю, теорию и методику физической культуры сведениями о системе физического воспитания кубанского казачества, арсенале средств физической подготовки казаков.

Среди основных мотивов занятий самобытными казачьими играми и упражнениями в вузе являются: "Подготовка к воинской службе", "Повышение силы, ловкости и работоспособности", "Укрепление здоровья" (ответы более 65 % респондентов);

За применение самобытных игр и состязаний кубанских казаков на физкультурных занятиях высказалось более 80 % анкетированных.

В числе причин интереса к народным средствам казачьей подготовки, обучаемыми названы: «Получение новых знаний о традициях и обычаях казачества»,

«Повышение физической подготовленности», «Для развлечения» (более 75 % ответов респондентов).

Число обучаемых вуза, продемонстрировавших высокий уровень «патриотических чувств», а так же желающих служить в вооруженных силах России, на завершающем этапе исследования увеличилось вдвое.

Заключение.

Разработанная программа с применением самобытных средств физической подготовки кубанского казачества позитивно повлияет на характер патриотического воспитания обучаемых вуза.

По итогам исследования увеличилось количество обучаемых, желающих участвовать в военно-патриотической и спортивно-массовой работе в вузе. Большинство студентов-юношей показали улучшение физического развития и подготовленности. Сформировалось «патриотическое сознание», мотивированность к службе в вооруженных силах, уважительное отношение к историческому прошлому кубанских казаков.

Применение методики, предусматривающей использование подвижных игр и упражнений казаков в числе средств физвоспитания в вузах позволит приобщить студентов к историко-культурным традициям казачества, вызовет положительную динамику показателей физического развития и подготовленности.

В дальнейшем, при организации практических занятий по физподготовке со студентами преподавателю следует сформировать у занимающихся выраженную мотивацию к занятиям народными казачьими играми и упражнениями, а так же на регулярной основе осуществлять мониторинг эффективности предложенной методики.

Список литературы:

1. Акнаева Н.С. О значении физической культуры в обеспечении умственной и двигательной работоспособности студентов вузов // Актуальные вопросы гуманитарных и социальных наук: Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Чебоксары: Среда, 2022. - С. 168-170.

2. Александров С.Г. Генезис, систематика и технология использования народных игр кубанского казачества в физической подготовке учащихся кадетских корпусов: Автореферат дисс. канд. пед. наук. - Краснодар: КубГАФК, 1999. – 24 с.

3. Александров С.Г. Казачьи народные игры – резерв культурно-спортивного движения кооперативных организаций Кубани // Пути повышения эффективности

экономической и социальной деятельности кооперативных организаций: Материалы XII международной научно-практической конференции. – Краснодар, 2017. - С. 204-206.

4. Александров С.Г. Физическое воспитание студентов вузов с ориентацией на использование традиционных казачьих средств подготовки // Актуальные проблемы современной науки: Материалы VII Международной научно-практической конференции молодых ученых, аспирантов, магистрантов и студентов. – Краснодар: ККИ (РУК), 2019. - С. 280-282.

5. Александров С.Г., Белинский Д.В. Теоретико-прикладные аспекты применения казачьих подвижных игр в физическом воспитании студентов кооперативных образовательных учреждений // Бизнес. Образование. Право. - 2019. - № 3 (48). - С. 333-336.

6. Александров С.Г., Кауц А.Ю. Формирование "культуры тела" студентов вузов // Сборник научных статей профессорско-преподавательского состава и студентов Российских научно-образовательных учреждений. – Берлин: БФ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2021. - С. 313-319.

7. Александров С.Г., Маркосян О.Р., Пидяшова А.А. К вопросу об эффективных видах физкультурно-спортивной деятельности в условиях вуза // Сфера услуг: инновации и качество. - 2021. - № 57. - С. 24-33.

8. Александров С.Г., Ревтова В.Д. О способах повышения интереса студентов вузов к занятиям физкультурой и спортом // Сфера услуг: инновации и качество. - 2022. - № 61. - С. 12-20.

9. Александров С.Г., Соловьева А.С. К вопросу о модернизации физкультурного образования и воспитания студентов вуза // Сфера услуг: инновации и качество. - 2022. - № 59. - С. 24-34.

10. Виноградова Н.С. Развитие патриотического воспитания и студенческого самоуправления в профессиональных образовательных организациях и образовательных организациях высшего образования: Методическое пособие. – М.: Объединенный центр казачьего образования, 2019 – 56 с.

11. Джандаров Д.З. Патриотическое воспитание студентов средствами военно-прикладных упражнений: Автореферат дисс. канд. пед. наук. – Махачкала: ДагГПУ, 2011. – 27 с.

12. Дубровина Е. Как Трутнев предложил развивать патриотическое воспитание в вузах: Дальневосточный полпред считает, что о военном деле должно знать как можно больше молодежи // Ведомости. - 2023. - 05 июля. - С. 2-3.

13. Зиамбетов В.Ю. О необходимости допризывной военной подготовки и военно-патриотического воспитания студентов вузов [Электронный ресурс] // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 5. – С.11-20. – [Режим доступа]: URL: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=21536> (Дата обращения: 16.01.2024 г.).

14. Коган Е.А. Отношение студентов к патриотическому воспитанию в вузе // Человеческий капитал. - 2021. - №4 (148). - С. 203-210.

15. Лутовинов В.И. Военно-патриотическое воспитание российской молодежи: учебно-методическое пособие / Под общ. ред. С.В. Смутьского. – М.: Изд-во РАГС, 2010. – 170 с.

16. Нархов Д. Ю. Трансформация технологий патриотического воспитания в современном российском высшем образовании // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. – 2019. – Том 5. – № 1. – С. 62–75.

17. Радченко Д.Г., Кондратьев Т.А. Военно-патриотическое воспитание обучающихся в процессе освоения учебной дисциплины «Физическая культура и спорт» в вузах: Учебное пособие. – Красноярск: СибГУ им. акад. М.Ф. Решетнёва, 2019. – 146 с.

18. Самосват Д. Основные направления деятельности Министерства обороны Российской Федерации по военно-патриотическому воспитанию молодежи [Электронный ресурс] // Армейский сборник. – 2023. - № 3. – [Режим доступа]: URL: <https://army.ric.mil.ru/Stati/item/473080/> (Дата обращения: 16.01.2024 г.).

19. Сорокина Д.А., Александров С.Г. Элективные дисциплины по физической культуре и спорту как ресурс повышения двигательной активности студентов вуза // Студенческий спорт: состояние и перспективы развития: Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции. – Сургут: СургГУ, 2022. - С. 93-96.

20. Спасенников В.В., Монахова Л.Ю., Печников А.Н. Проблемы военно-патриотического воспитания студенческой молодежи в современных условиях [Электронный ресурс] // Современные проблемы науки и образования. – 2023. – № 2. –

[Режим доступа]. – URL: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=32471> (Дата обращения: 16.01.2024 г.).

21. Толмачев В.С. К вопросу о влиянии спорта на социум: социально-философский аспект // Психологически безопасная образовательная среда: проблемы проектирования и перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции. – Чебоксары: Лань, 2022. - С. 117-120.

УДК 339.5

*Веселов Д. С.,
к. э. н., доцент
кафедры экономики и цифровых технологий
Краснодарского филиала РЭУ им. Г. В. Плеханова*

*Власян В. В.,
обучающийся
кафедры экономики и цифровых технологий
Краснодарского филиала РЭУ им. Г. В. Плеханова*

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

SUSTAINABLE DEVELOPMENT AS A WAY TO INCREASE THE EFFECTIVENESS OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY

Аннотация: в статье исследуется, каким образом реализуется концепция устойчивого развития во внешнеэкономической деятельности субъектов экономики. Особое внимание уделяется перспективам развития данной концепции и ее роли в мировом хозяйстве.

Annotation: the article examines how the concept of sustainable development is implemented in the foreign economic activities of economic entities. Particular attention is paid to the prospects for the development of this concept and its role in the world economy.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, устойчивое развитие, глобализация, экономика.

Keywords: foreign economic activity, sustainable development, globalization, economics.

С древних времен народы взаимодействовали между собой с целью удовлетворения собственных потребностей и получения наибольшей прибыли. С развитием и глобализацией экономики человечество пришло к осознанию необходимости расширения внешнеэкономической деятельности. Однако, и процесс глобализации, и внешнеэкономическая деятельность имеют как положительные, так и негативные проявления, именно поэтому появилась необходимость в регулировании и декларировании деятельности участников внешнеэкономической деятельности.

Внешеэкономическая деятельность – совокупность предприятий и иных

субъектов экономики, связанная с внешней торговлей товарами, работами, услугами и результатами интеллектуального труда, а также инвестированием и производственной кооперацией с целью экономического сотрудничества с международными организациями, государствами и иными хозяйствующими субъектами и получения дополнительной прибыли [1, с. 214].

Внешнеэкономическая деятельность проявляется в следующих видах:

1. Внешняя торговля – предпринимательская деятельность в сфере международного обмена товарами, работами и услугами, в процессе, которой продажа за рубеж называется экспортом, а приобретение продукции – импортом.

2. Международное инвестирование – взаимодействие с иностранными инвесторами (частными инвесторами, предприятиями, различными формами объединений предприятий, государствами и объединениями государств) с целью расширения базы развития и выпуска продукции, направляемой на экспорт, в процессе которого осуществляется обмен технологиями, развитие на основе критериев конкурентоспособности и облегчения процессов реализации продукции на внешнем рынке за счет эффективного взаимодействия.

3. Производственная кооперация – при данном виде внешнеэкономической деятельности осуществляется процесс международного разделения труда с целью повышения эффективности различных предприятий, связанных между собой для производства общего продукта. При международной кооперации возникает взаимовыгодное сотрудничество, позволяющее каждому из предприятий, участвующих в кооперации гарантированно сбывать свою продукцию, а также снижать затраты ресурсов.

4. Валютные и кредитные операции – валютные операции сопровождают любую сделку на международном рынке, поэтому международные валютные и кредитные организации способствуют упрощению и развитию взаимовыгодных международных взаимодействий между участниками рынка [6, с. 380].

Внешнеэкономическая деятельность имеет массу позитивных и не лишена негативных проявлений. К числу положительных последствий внешнеэкономической деятельности относят:

1. Удовлетворение потребностей участников рынка: за счет экспорта участники внешнеэкономической деятельности получают прибыль, в то время как импорт позволяет удовлетворить внутренний спрос в товарах, которые необходимы

потребителям.

2. За счет функционирования на внешнем рынке увеличиваются объемы производства и сбыта продукции, а также продлевается жизненный цикл товара, к тому же увеличивается спрос на произведенную продукцию.

3. Приток иностранной валюты в экономики страны, что дополнительно способствует развитию экономики страны, помимо этого приток средств способствует расширению производства, что повышает инвестиционную привлекательность предприятия, региона и страны в целом.

4. Крупные предприятия в процессе экспорта имеют потребность в сырье, товарах и посреднических услугах, что дополнительно стимулирует малый и средний бизнес, которые являются поставщиками крупного бизнеса, что способствует развитию экономики страны;

5. Повышение эффективности производства, способствующее снижению затрат предприятия и повышения показателей эффективности, а также стимулированию научно-технического прогресса и внедрения мировых открытий в экономику страны, что, в свою очередь, окажет позитивный эффект на экономику региона и страны [5, с. 19].

К числу негативных проявлений внешнеэкономической деятельности относят:

1. Финансовые риски, которые могут привести к снижению прибыли предприятия, убыткам или банкротству предприятия.

2. Отсутствие спроса на продукцию предприятия из-за высокой конкуренции на мировом рынке.

3. Риски, вызванные изменением валютных курсов, что может привести к невыгодности осуществления деятельности;

4. Экономические и политические санкции, не позволяющие реализовывать товары и услуги на определенных рынках, что может привести к снижению оборачиваемости и порче продукции, что, в свою очередь, может привести к убыткам.

5. Снижение спроса на продукцию из-за финансовых и экономических кризисов [4, с. 47].

Однако, главными негативными проявлениями внешнеэкономической деятельности являются те, что возникают из-за жадности получения излишней прибыли участника внешнеэкономической деятельности. В погоне за дополнительной прибылью руководители международных организаций переносят производства в регионы с

наиболее низкой стоимостью труда, или в регионы с менее жестким экологическим законодательством, ради снижения себестоимости стремятся закупать более дешевое сырье. Таким образом, недобросовестные производители умышленно загрязняют окружающую среду, способствуют снижению или поддержанию низкого уровня жизни в странах третьего мира и развивающихся странах. В таком случае выгоду извлекают только производитель продукции за счет получения выручки в родной стране и на внешнем рынке.

Для устранения негативного воздействия была разработана концепция устойчивого развития.

Устойчивое развитие – процесс экономических и социальных преобразований, обеспечивающих рациональное использование природных ресурсов, направление инвестиций, ориентация научно-технического развития, совершенствование личности и институциональные изменения, при которых синергетическое взаимодействие всех перечисленных факторов укрепляют нынешний и совершенствуют будущий потенциал для удовлетворения человеческих потребностей [7, с. 79].

Структура устойчивого развития изображена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Структура устойчивого развития

Как видно из рисунка 1, устойчивое развитие – взаимодействие социального прогресса, экономического и экологического развития. Каждая из сфер имеет положительный эффект, а при взаимодействии с другой сферой проявляются другие

позитивные проявления. Так, при достижении устойчивого развития сочетаются все положительные проявления каждого составного элемента.

Таким образом, устойчивое развитие подразумевает не скачкообразный рост, а гармоничное развитие, при таком подходе снижается риск перепроизводства, не используются лишние ресурсы. Помимо этого, главным проявлением устойчивого развития является рациональное и оптимальное расходование ресурсов, в том числе и невозобновляемых, что под собой подразумевает одновременное удовлетворение потребностей потребителей при сохранении ресурсов для нынешнего и будущих поколений.

К целям устойчивого развития относят:

1. Ликвидация нищеты. Данный подход проявляется как в настоящем, так и в будущем для максимальной ликвидации бедности. Устойчивый экономический рост должен иметь инклюзивный характер для обеспечения устойчивых рабочих мест и равенства, при этой цели одновременно ликвидируется безработица.

2. Ликвидация голода. Продовольственный и сельскохозяйственный секторы становятся ключевыми элементами в борьбе с голодом и бедностью.

3. Повышение здоровья и благополучия. Обеспечение здорового образа жизни и благополучия независимо от возраста.

4. Повышение качества образования. Повсеместное повышение уровня и доступности образования, позволяющее бороться со всеми описанными проблемами и имеющее положительный экономический эффект в будущем за счет подготовки более квалифицированных кадров.

5. Гендерное равенство. Доступность всех благ должна проявляться независимо от пола человека.

6. Чистая вода и санитария. Распространение на территории всего мира сохранения водных и иных ресурсов, а также повышение санитарии и личной гигиены – основа устойчивого мира.

7. Недорогостоящая и чистая энергия. Решением экологических проблем, а также проблемы доступности энергии в бедных странах мира является повсеместное распространение зеленой энергетики.

8. Достойная работа и экономический рост - ключевые факторы устойчивого роста за счет пересмотра социальной и экономической политики.

9. Индустриализация, инновации, инфраструктура – перечисленные проявления

глобализации способны продвигать новые технологии, содействовать международной торговле и обеспечивать эффективное расходование ресурсов при одновременно справедливой оплате труда.

10. Снижение уровня неравенства внутри и между государствами – равный доступ к благам, позволяющий сократить неравенство как внутри региона, так и во всем мире, что будет способствовать гармоничному развитию.

11. Устойчивое развитие городов и городской инфраструктуры – обеспечение открытости, безопасности и экологической устойчивости городов и населенных пунктов, сокращение количества трупоб и перегруженности инфраструктуры;

12. Разумное потребление и производство. Устойчивое потребление, направленное на сохранение ресурсов и одновременно удовлетворение потребностей – одна из первоочередных целей устойчивого мироустройства и стабильной экономики;

13. Сохранение климата. Борьба с изменением климата требует глобального решения для сохранения устойчивости в настоящем и будущем.

14. Сохранение морских экосистем. Рациональное использование океанов, морей и морских ресурсов для сохранения биосферы, т.к. биологическое разнообразие имеет решающее значение для здоровья людей и планеты в целом.

15. Сохранение экосистем суши – способствование рациональному использованию ресурсов и восстановление экосистемы суши.

16. Защита прав человека – создание и развитие эффективных институтов для построения устойчивого и открытого общества.

17. Международное партнерство – способствование сотрудничеству государств и просвещению населения для взаимодействия на принципах и ценностях, направленных на удовлетворение интересов человечества.

По итогам 2022 года в перечисленных целях достигнуты следующие результаты: наивысший уровень нищеты сохраняется в Африке, ухудшение показателей зафиксировано в странах Западной Азии и Латинской Америки, однако совокупный показатель по всему миру имел незначительный прогресс. В сфере ликвидации голода зафиксировано ухудшение показателя, что вызвано последствиями пандемии коронавируса. Эксперты ООН отмечают, что пандемия перечеркнула предыдущие 4 года прогресса в борьбе с голодом и нищетой [2, с. 28].

Достигнут определенный прогресс в сферах здорового образа жизни, обеспечения качественного образования и гендерного развития, однако, для

достижения результатов необходимо увеличение темпов роста показателей. Все еще актуальна проблема рационального использования водных ресурсов, по данным показателям зафиксирован незначительный прогресс, что свидетельствует о необходимости наращивания темпов роста эффективности использования водных ресурсов т. к. в настоящее время более 733 млн. человек проживают в странах с высоким и критическим уровнем нагрузки на водные ресурсы.

Все еще сохраняются низкие уровни экономического роста по во многих странах мира. Задачи создания стойкой инфраструктуры близки к достижению, однако сохраняются высокий уровень травмоопасности на трети рабочих мест как в развитых, так и в развивающихся странах.

Пандемия также оказала влияние на рост неравенства доходов между странами, 20% людей все еще сталкивается с дискриминацией, количество беженцев в мире растет – перечисленные показатели в разы снизили прогресс в сфере борьбы с неравенством в 2022 году по отношению к прошлым годам.

На данный момент сохраняется проблема экологической устойчивости городов, так, по всему миру в настоящий момент сохраняется 1 млрд. жителей трущоб, показатель значительно сократился за последние 20 лет, однако мировые экономические кризисы оказывают воздействие на бедность, особенно в развивающихся странах. Эксперты ООН заявляют, что за прошедший отрезок 21 века зависимость человечества от природных ресурсов возросла на 65%, что в очередной раз доказывает необходимость увеличения темпов устойчивого развития и перехода на зеленую энергетику, что возможно при повсеместном соблюдении принципов устойчивого развития, в том числе и в внешнеэкономической деятельности. За 2022 год на 6% возросли выбросы углекислого газа, при этом странами не выполняются обязательства по мобилизации средств на борьбу с изменением климата в размере 100 млрд. долл., что замедляет процесс борьбы с изменением климата. Каждый год в мире уничтожается 10 млн. га. леса, что способно привести к вымиранию 40000 видов животных по всему миру.

Глобальные проблемы должны решаться на мировом уровне при взаимодействии государств и крупных компаний, так как крупные компании оказывают наибольшее воздействие как на международный, так и на внутренние рынки. Именно поэтому внешнеэкономическая деятельность способна ответить на международные вызовы посредством соблюдения требований устойчивого развития крупнейшими

компаниями, что заставит переориентироваться и малым и средним предприятиям, обеспечивающим крупный рынок. Данные изменения позволяют обеспечить устойчивый рост с соблюдением экологических требований на принципах возобновляемой энергетики, а также справедливым распределением ресурсов, что способствует развитию устойчивой инфраструктуры, снижению экономических проблем в сфере нищеты и голода, а также неравенства

Важно заметить, что в развитых и развивающихся странах крупные компании оказывают наибольшее воздействие на инициативы государств в сфере устойчивого развития, что объясняется их масштабами. Так, ТНК сталкиваются со снижением спроса на свою продукцию из-за осознанного потребления клиентов, отказывающихся от продукции компаний, чьи ценности не совпадают с их собственными, что приводит крупные компании к необходимости соблюдать требования концепции устойчивого развития. В настоящий момент в России уже более 250 крупных компаний из различных сфер добровольно ежегодно публикуют отчеты о результатах в сфере устойчивого развития, в числе таких компаний Сбербанк, Лукойл, Газпром, Норникель, Алроса, Роснефть, Росатом, Северсталь и другие.

Значительно роль устойчивого развития возрастет и в рамках локальных и региональных международных объединений, так в рамках БРИКС создана Платформа энергетических исследований по развитию зеленой энергетики, т.к. на страны-участницы приходится 42% производства электроэнергии.

Несмотря на то, что концепция устойчивого развития разрабатывалась и развивалась с 1970 года, в настоящее время принципы устойчивого развития развиваются не повсеместно и не во всех сферах, однако, заметно осознание правительствами и гражданами необходимости устойчивого развития для благополучия населения, сохранения планеты и распространения справедливых принципов. В таком случае при всеобщем сотрудничестве государств и крупных корпораций устойчивое развитие может быть достигнуто в ближайшие десятилетия, что позволит ликвидировать безработицу, удовлетворять интересы всех, взаимодействовать на принципах справедливости и уважения к потребителю. Подход устойчивого развития способен предложить международному сообществу и внешнеэкономической деятельности новую перспективу, основанную на гармоничном росте и стабильности.

Список литературы:

1. Буданова, Е. А. Внешнеэкономическая деятельность малых и средних предприятий в условиях либерализации внешнеэкономической деятельности / Е. А. Буданова // Актуальные проблемы образования и науки в эпоху цифровизации экономики и пути ее решения: Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, Москва, 14 ноября 2019 года. – Москва: ЧУ ВО «Институт государственного администрирования», 2020. – С. 213-216.
2. Веселов, Д. С. Оценка перспектив развития мировой экономики в современных условиях/ Д. С. Веселов, Е. О. Горецкая// Экономика: теория и практика, 2022.-№2 (70).-с. 26-30.
3. Игнатова, Ю. А. Общая характеристика инновационного подхода к организации деятельности предприятия-участника внешнеэкономической деятельности в современных условиях / Ю. А. Игнатова // Трибуна ученого. – 2020. – № 6. – С. 468-475.
4. Мабо, Ю. Б. Создание системы управления деятельностью организации-участника внешнеэкономической деятельности на принципах технологии контроллинга / Ю. Б. Мабо // Зеленый коридор. Наука и образование в таможенном деле. – 2022. – № 1(19). – С. 45-49.
5. Поникарова, П. Д. Логистические риски в деятельности предприятий внешнеэкономической деятельности / П. Д. Поникарова // Студенческий форум. – 2023. – № 23-2(246). – С. 18-20.
6. Iskevich, I. S. Forms of the legal regime of foreign economic activity / I. S. Iskevich, A. N. Popov // The World of Science without Borders: Материалы 7-ой Международной научно-практической конференции молодых учёных. Электронный ресурс, Тамбов, 14 февраля 2020 года. – Тамбов: Тамбовский государственный технический университет, 2020. – Р. 379-381.
7. Zhiganov, G. V. Assessment of the region's foreign economic activity in the implementation of strategic planning / G. V. Zhiganov // Dictum - Factum: from Research to Policy-making. – 2020. – No. 2. – P. 78-84.

УДК 657

*Гец А.А.,
обучающаяся ОСПО
по специальности «Коммерция (по отраслям)»
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Марковская С.А.,
начальник ОСПО, преподаватель
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

РОЛЬ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ

THE ROLE OF ACCOUNTING IN THE MANAGEMENT SYSTEM

Аннотация: бухгалтерский учет играет ключевую роль в системе управления любой организации. Он предоставляет информацию о финансовом положении, результате и денежных потоках компании, что является неотъемлемым элементом процесса принятия управленческих решений.

В первую очередь, бухгалтерский учет служит для контроля над финансовыми ресурсами предприятия. С помощью правильно организованной системы учета можно отслеживать доходы и расходы, учитывать активы и обязательства, а также контролировать оборотные средства. Такие данные помогают руководителям принимать обоснованные решения в области финансового планирования и бюджетирования.

Annotation: Accounting plays a key role in the management system of any organization. It provides information about the financial position, results and cash flows of the company, which is an integral element of the management decision-making process.

First of all, accounting serves to control the financial resources of an enterprise. With a properly organized accounting system, you can track income and expenses, account for assets and liabilities, and control working capital. Such data helps managers make informed decisions in the field of financial planning and budgeting.

Ключевые слова: роль, бухгалтерский учет, система управления.

Key words: role, accounting, management system.

Система управления (СУ) — это комплекс методов, процедур, технологий и инструментов, которые используются для эффективного управления организацией или процессом.

Основная цель СУ - обеспечить достижение стратегических и операционных целей организации или процесса, оптимизировать использование ресурсов и повысить

эффективность работы.

В состав системы управления обычно входят следующие компоненты:

1. Планирование - определение целей и задач, разработка планов действий и ресурсов для их достижения.
2. Организация - распределение задач и ролей между сотрудниками, создание формальной структуры управления.
3. Контроль - проверка выполнения задач, оценка результатов, сравнение с планами и корректировка при необходимости.
4. Мотивация - стимулирование и поддержка сотрудников в достижении целей, создание условий для вовлеченности и мотивации.
5. Информационная поддержка - сбор, анализ и обработка данных для принятия решений, обеспечение доступа к информации сотрудникам.
6. Развитие и обучение - подготовка сотрудников к выполнению задач, развитие навыков и компетенций, а также поиск новых подходов и инноваций.

Система управления может быть реализована как внутри организации, так и применяться для управления бизнес-процессами или проектами. Ее эффективность во многом зависит от правильного выбора методов и инструментов, а также от соответствия системы целям и особенностям организации или процесса.

Бухгалтерский учет играет ключевую роль в системе управления любой организацией, независимо от ее размера или типа деятельности и так же представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах организаций и их движении путем сплошного, непрерывного и документального учета всех хозяйственных операций. Бухгалтерский учет является главным источником информации, которая совершенно необходима на различных уровнях управления хозяйствующими субъектами для того, чтобы принимать адекватные решения [1].

Первоначально, бухгалтерский учет осуществляется с целью фиксации и систематизации всех финансовых операций, происходящих внутри организации. Это позволяет собрать информацию о доходах, расходах, активах и обязательствах, а также взаимодействии с клиентами, поставщиками и другими внешними сторонами.

Бухгалтерская отчетность - информация о финансовом положении субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, систематизированная в соответствии с требованиями Федерального

закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция). [2]

Однако, бухгалтерия не является только инструментом для фиксации данных. Она также выполняет ряд функций (рис.1).

Например, **аналитическую** функцию, позволяя управляющим принимать обоснованные решения на основе финансовых результатов деятельности компании, помимо этого включает в себя такие функции как:

Контрольная. Основной целью контрольной функции является минимизация рисков появления ошибок и мошенничества в финансовой отчетности. Это достигается путем установления строгих правил и процедур, контроля и проверок, а также применения автоматизированных систем учета и аудита.

Информационная. Данная функция бухгалтерского учета имеет огромное значение для предприятия, поскольку она обеспечивает объективную и надежную информацию о его финансовом состоянии.

Обеспечение сохранности имущества. Функция бухгалтерского учета имеет огромное значение для обеспечения сохранности имущества организации. Четкое и систематическое ведение бухгалтерского учета позволяет не только отслеживать все движения и изменения в составе активов, но и предоставляет полную финансовую гарантию безопасности имущества.

Обратной связи. Функция обратной связи является важным инструментом для регулирования и улучшения работы бухгалтерского учета. Она позволяет получать информацию о качестве и результативности проводимых операций, идентифицировать возможные проблемы и недочеты, и предпринимать соответствующие корректирующие действия.



Рисунок 1 – Функции бухгалтерского учёта

Бухгалтерские отчеты и анализ финансовых показателей позволяют выявить сильные и слабые стороны предприятия, а также оценить его финансовое положение и перспективы развития.

Бюджетирование играет значимую роль в системе управленческого учета (рис.2). Оно позволяет планировать и контролировать финансовые ресурсы компании, определять стратегические цели и задачи, а также исходя из решений, принимаемых руководством, просчитывать возможные финансовые последствия.



Рисунок 2 – Система управленческого учета

Если рассматривать систему управленческого учёта (СУУ) более подробно то это комплекс методов, процедур, инструментов и информационных систем, предназначенных для сбора, анализа, интерпретации и предоставления информации руководству о происходящих процессах и событиях в организации.

Целью СУУ является обеспечение руководителей и менеджеров организации актуальной и достоверной информацией для принятия эффективных управленческих решений. Она позволяет осуществлять планирование, оценку производительности, контроль и анализ результатов деятельности организации.

СУУ включает в себя различные подсистемы, такие как бухгалтерский учет, бюджетирование, управление финансами, управление качеством, управление персоналом и другие. Эти подсистемы работают в тесной взаимосвязи, предоставляя руководству комплексную информацию о деятельности организации.

Важной составляющей СУУ является использование современных информационных технологий и автоматизированных систем, которые позволяют собирать, обрабатывать и представлять информацию в удобном для руководства виде. Это упрощает и ускоряет процесс принятия решений, а также повышает качество анализа и прогнозирования.

Система управленческого учёта играет важную роль в современном бизнесе, помогая организациям достигать своих стратегических целей и повышать эффективность своей деятельности.

Бухгалтерский учет является неотъемлемой частью системы управления любой организацией. Он выполняет ряд важных задач, направленных на обеспечение эффективного функционирования и контроля финансовых операций.

Первая задача бухгалтерского учета – фиксация и классификация всех финансовых операций, происходящих в организации. Бухгалтеры отслеживают поступление и расходование денежных средств, движение материальных ценностей, а также все операции, связанные с оплатой труда. Запись этих операций позволяет получить полное представление о финансовом состоянии предприятия.

Вторая задача – обработка и систематизация полученной информации. Бухгалтерия осуществляет учет и анализ поступающих данных, что позволяет получить полную картину о текущем состоянии компании. Это важный инструмент для принятия управленческих решений и планирования дальнейшей деятельности.

Третья задача – формирование отчетности. Бухгалтерский учет обеспечивает составление финансовых отчетов, которые предоставляются руководству и заинтересованным сторонам. Точная и понятная финансовая отчетность является важным инструментом для оценки результатов деятельности организации, а также для принятия инвестиционных или кредитных решений.

Четвертая задача – контроль и анализ финансовых операций. Бухгалтерия идентифицирует возможные финансовые риски и аномалии в финансовой отчетности. Это позволяет руководству оперативно реагировать на возникающие проблемы и совершенствовать управленческие процессы.

Основная задача бухгалтерского учета в системе управления – обеспечить точность и надежность финансовой информации, а также обеспечить эффективное планирование и принятие управленческих решений. Благодаря бухгалтерскому учету организация может достичь стабильности и устойчивости в своей деятельности, что в

конечном итоге способствует достижению поставленных целей и успеху предприятия.

Бухгалтерский учет активно используется при принятии решений о финансировании предприятия. Он помогает оценивать финансовую состоятельность компании и привлекать инвестиции, кредиты или другие источники финансирования. Бухгалтерские показатели и отчетность являются основными источниками информации для банков, инвесторов и других заинтересованных сторон.

Вместе с тем, роль бухгалтерского учета в системе управления организацией невозможно переоценить. Он обеспечивает финансовую прозрачность и контроль, позволяет принимать обоснованные решения и управлять финансами компании. Эффективное использование бухгалтерии способствует финансовой устойчивости и развитию организации в современных условиях рыночной экономики, что крайне важно ведь финансовая устойчивость является неотъемлемой составляющей успеха предприятия. Она определяет его способность выживать и процветать в переменчивых условиях рынка, а также осуществлять долгосрочное планирование и реализацию стратегических целей.

Одной из основных причин, почему финансовая устойчивость имеет столь важное значение, является возможность обеспечения непрерывности бизнеса. Без достаточных финансовых ресурсов предприятие может столкнуться с проблемами в выплате заработной платы, оплате поставщикам, погашении долгов и финансировании текущих операций. Это может привести к нарушению доверия клиентов и партнеров, а также потере конкурентоспособности.

Кроме того, финансовая устойчивость предприятия играет важную роль в привлечении инвесторов и кредиторов. Компания, имеющая высокую финансовую стабильность, более привлекательна для потенциальных партнеров и спонсоров. Это может отразиться на возможности получить инвестиции или кредиты под более выгодные условия.

Однако достижение финансовой устойчивости требует серьезных усилий и компетентного управления финансами. Предприятие должно стратегически планировать использование финансовых ресурсов, эффективно контролировать расходы и доходы, управлять долгами и обязательствами. Кроме того, оно должно иметь резервные фонды и финансовые инструменты для минимизации рисков и преодоления кризисных ситуаций.

Более того, бухгалтерский учет служит основой для внешней и внутренней

отчетности. Финансовые отчеты, подготовленные в соответствии с принципами бухгалтерии, позволяют заинтересованным сторонам, таким как инвесторы, банки и государственные органы, оценить финансовое состояние и эффективность работы предприятия. Внутренние отчеты, в свою очередь, обеспечивают руководство компании информацией для анализа бизнес-процессов и принятия стратегических решений.

В добавок предшествующему, бухгалтерский учет играет важную роль в обеспечении исполнения налогового законодательства. Система учета позволяет правильно определить налоговую базу, вести декларирование и уплату налогов. Это особенно важно в условиях постоянно меняющихся налоговых норм и требований, соблюдение которых является залогом успешного функционирования предприятия.

Налоговая составляющая в бухгалтерском учете играет важную роль и имеет существенное влияние на финансовые результаты компании. Налоги — это обязательные платежи, уплачиваемые предприятием в государственный бюджет. Они являются одним из основных источников внебюджетных средств, а также важной составляющей дохода государства.

В бухгалтерском учете налоговая составляющая отражается в различных счетах и документах. В начале финансового года предприятие планирует налоговые платежи, определяет налоговую базу и производит оценку будущих налоговых обязательств. Отчетность включает налоговые расчеты, которые подлежат проверке налоговыми органами.

Основными налогами, которые учитываются в бухгалтерском учете, являются налог на прибыль и налог на добавленную стоимость. Первый облагает прибыль предприятия, а второй – продажи товаров и услуг. Кроме того, существуют и другие налоги, такие как налог на имущество, земельный налог, налог на транспортные средства и прочие, которые должны быть также учтены в бухгалтерском учете. Налоговая составляющая имеет свои особенности и требует деловой аккуратности и глубоких знания законодательства, касающегося налогообложения. Правильное учетное отражение, своевременная уплата и правомерные налоговые льготы являются неотъемлемой частью успешной работы предприятий. Разработка и реализация эффективных налоговых стратегий, а также учет и контроль за налоговой составляющей, помогают компаниям минимизировать налоговое бремя и улучшить свои финансовые показатели. Бухгалтерская служба занимается сбором и анализом информации о налоговых обязательствах, составлением налоговой отчетности

и предоставлением своевременной информации налоговым органам.

В целом, налоговая составляющая является важным аспектом бухгалтерского учета, который требует особого внимания и активного участия со стороны профессионалов в данной области. Осознанное ведение налогового учета позволяет компаниям не только соблюдать законодательные требования, но и добиться максимальной эффективности в использовании налоговых ресурсов.

Важно отметить, что в контексте макроэкономики, бухгалтерский учет помогает государственным органам и экономическим исследователям понять и оценить текущее состояние экономики страны в целом. Систематическое сбор и классификация финансовой информации, предоставляемой бухгалтерией, позволяет анализировать и оценивать такие показатели, как валовый внутренний продукт (ВВП), инфляция, безработица и другие макроэкономические данные. Эти данные важны для прогнозирования экономического роста, разработки политики и принятия стратегических решений.

В микроэкономике, бухгалтерский учет является неотъемлемой частью внутреннего управления предприятий и организаций. Он предоставляет финансовую информацию, необходимую для принятия таких решений, как определение цен товаров и услуг, планирование бюджета, контроль над расходами и доходами, а также оценку финансовой устойчивости предприятия. Бухгалтерская отчетность, составляемая на основе данных учета, позволяет анализировать финансовые показатели, такие как прибыль, рентабельность, ликвидность и способствует оценке эффективности предприятия в целом.

Следовательно, бухгалтерский учет играет ключевую роль в макроэкономике и микроэкономике, предоставляя финансовую информацию для анализа, принятия решений и обеспечения прозрачности в финансовой отчетности. Он не только помогает понять текущее состояние экономики страны в целом, но и обеспечивает эффективность и устойчивость внутреннего управления предприятий.

Исходя из общего положения и опираясь на совокупность всех ранее перечисленных и упомянутых факторов, бухгалтерский учет является неотъемлемой составляющей системы управления организацией. Он обеспечивает контроль над финансовыми ресурсами, предоставляет информацию для принятия управленческих решений, способствует поддержанию законности и обеспечению прозрачности деятельности. Эффективное использование бухгалтерского учета становится гарантом

успеха и устойчивого развития предприятия в современных условиях.

Список литературы:

1. Бухгалтерский учет и анализ : учебник для среднего профессионального образования / И. В. Захаров, О. Н. Тарасова ; под редакцией И. М. Дмитриевой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 415 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-16613-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].URL: <https://urait.ru/book/buhgalterskiy-uchet-i-analiz-531377>

2. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция).URL:https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/?ysclid=lr68m7s1z3123184748

УДК 657.62

*Говорова И.И.,
преподаватель ОСПО высшей категории
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Козырева Д.В.,
обучающаяся ОСПО
по специальности «Коммерция (по отраслям)»
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО - ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

THE ROLE AND SIGNIFICANCE OF ANALYSIS OF FINANCIAL AND ECONOMIC ACTIVITIES IN THE MANAGEMENT OF AN ORGANIZATION

Аннотация: в статье описывается значение анализа финансово-хозяйственной деятельности в управлении организацией, его роль, как одного из способов повышения эффективности предприятия. Анализ хозяйственной деятельности рассматривается как одна из функций управления производством. Большое значение уделяется взаимосвязи финансового анализа и других источников менеджмента, его влияние на увеличение результативности организации.

Annotation: the article describes the importance of analyzing financial and economic activities in the management of an organization, its role as one of the ways to increase the efficiency of an enterprise. Analysis of economic activity is considered as one of the functions of production management/ Great importance is paid to the relationship between financial analysis and other sources of management, its impact on increasing the organizations performance.

Ключевые слова: анализ финансово-хозяйственной деятельности, управление организацией, финансовый анализ, финансовое состояние.

Keywords: analysis of financial and economic activities, organization management, financial analysis, financial condition.

На сегодняшний день анализ финансово-хозяйственной деятельности (АФХД) оказывает большое влияние на показатели эффективности предприятия. Достаточно стремительное развитие внешней и внутренней экономики страны, научно-технический прогресс, повышение уровня образования и различные политические изменения

заставляют компании постоянно следить за своим финансовым состоянием. Достаточно всего одной ошибки в работе предприятия, способной привести к кризису или длительной стагнации.

Необходимость анализа финансовой деятельности обусловлена всеобщим прогрессом. Диагностика деятельности предприятия позволяет выявить реальные проблемы, а также факторы, влияющие на снижение прибыльности, с целью избежания дальнейших финансовых потерь.

Анализ хозяйственной деятельности также является необходимым инструментом для планирования будущей деятельности компании: внедрения новых технологий, реализация проектов, инвестиций и расширение как отдельных направлений, так и всей организации в целом.

Стоит сказать, что предметом изучения экономического анализа финансово-хозяйственной деятельности является деятельность самого предприятия, все процессы, которые оно осуществляет, их значение на рынке и влияние конечных результатов во внешней и внутренней экономике.

Главной целью АФХД является повышение эффективности организации за счет диагностики ее деятельности и рассмотрения всех результатов.

Оптимальным принципом эффективности хозяйственной деятельности считается максимальное осуществление плана при минимальных затратах, то есть использование минимума ресурсов для производства единицы продукции или оказания услуг. Положительным результатом работы является получение прибыли, негативным же эффектом являются убытки, которые терпит предприятие, при неправильно поставленных задачах и принятых способах их решения.

Задачами анализа финансово-хозяйственной деятельности являются [1]:

- 1) Изучение состояния анализируемого объекта на данный момент
- 2) Исследование состава и свойств объекта, его сравнение с аналогами и стандартами.
- 3) Вычисление динамики в состоянии объекта в разных временных промежутках
- 4) Выявление факторов, влияющих на изменение состояния объекта
- 5) Предвидение главных тенденций
- 6) Обоснование утвержденных управленческих решений

7) Планирование разработки дальнейших мероприятий для увеличения эффективности использования резервов предприятия.

Содержание анализа финансово-хозяйственной деятельности включает в себя рассмотрение работы предприятия с технической точки зрения, обеспечение его необходимыми ресурсами и продуктами – с точки зрения качества и конкурентоспособности на рынке.

Содержание экономического анализа исследуется в трех направлениях [3]: функциональном, процессном и элементном.

С функциональной точки зрения экономический анализ хозяйственной деятельности включает в себя различные виды деятельности, целью которых является достижение желаемого результата.

Процессный подход предполагает выявление возможных вариантов принятия решений руководящими лицами.

Экономический анализ деятельности может быть рассмотрен с элементной стороны, которая исследует связи между экономическими объектами, сравнивая и анализируя их.

Роль экономического анализа в управлении финансово-хозяйственной деятельностью продолжает расти в условиях рыночной экономики. Это связано с необходимостью повышения эффективности хозяйственной деятельности, оптимизации использования ресурсов, обеспечения высокой рентабельности бизнеса, конкурентоспособности организации, стабильного экономического роста и стратегической устойчивости.

На данном этапе развития экономики управленческие решения должны быть фундаментированными, мотивированными и оптимальными, а значит, такими, которые основаны на точных расчетах и многогранном экономическом анализе.

Экономические факторы, такие как процентные ставки, курсы валют, инфляция, налоги, имеют большое значение в принятии решений руководством. Будь то локальный или глобальный уровень, они могут оказывать непосредственное влияние на финансовое состояние компании.

Деятельность предприятия во многом зависит от внешних факторов, на большинство из которых организация не может никак повлиять. Только исследование проблемы, его влияния и оказываемого эффекта помогут предугадать возможные риски и рассчитать дальнейшие действия компании.

Существуют также внутренние факторы, зависящие от предприятия. При экономическом анализе выявляется основная угроза, и специалисты начинают работать над изменением сложившейся ситуации. Ниже представлена схема, характеризующая основные факторы, влияющие на деятельность предприятия.

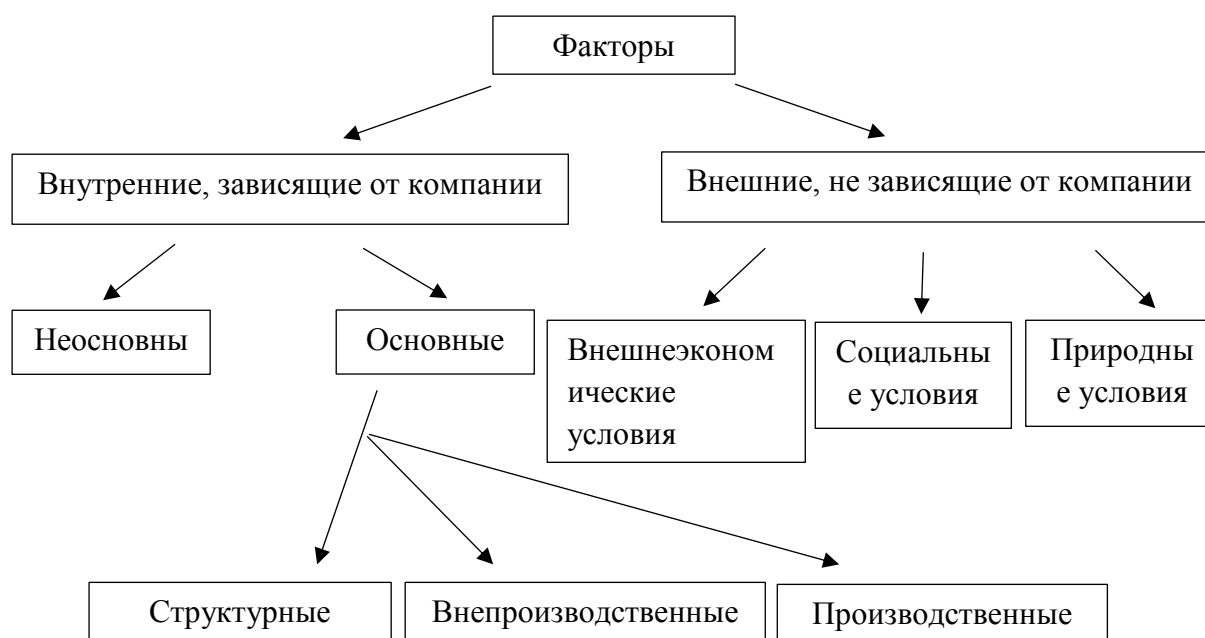


Рис. 1. Факторы, влияющие на деятельность предприятия.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности проводится в несколько этапов. Как правило, крупные компании нанимают специалиста, который сможет качественно выполнить свою работу. Но, стоит отметить, что руководитель предприятия сам должен определить:

1. Кому важно знать результаты анализа, кто непосредственно должен использовать полученные данные в своей работе?
2. Отчетный период
3. Источники информации для анализа

Далее следует выяснить состояние предприятия на прошлый и отчетный период, объём производства, выручку и затраты, условия работы.

Затем следует оценить показатели ликвидности предприятия и структуры капитала. После того, как будет изучен состав имущества, станет понятно, эффективно ли его использование.

Сопоставление текущего состояния предприятия с заданным планом – следующий этап в проведении анализа. Если будет выявлена достаточная разница между ними, следует провести анализ по факторному методу. При выявлении нормы, оценивается рентабельность.

Заключительный этап состоит в анализе структуры баланса. Главная задача – оценить возможные риски и способность предприятия преодолеть кризис и банкротство. Специалист исследует коэффициент утраты или восстановления платежеспособности. Высокий их показатель говорит о том, что предприятие сможет выйти из кризиса. [2]

Анализ финансово-хозяйственной деятельности связан со множеством других научных дисциплин:

- 1) Бухгалтерский учет
- 2) Финансирование и кредитование
- 3) Макро- и микроэкономика
- 4) Статистика
- 5) Технология производства
- 6) Экономическая теория
- 7) Математика
- 8) Организация и управление предприятием

Данные бухгалтерского учета являются основными источниками информации для проведения анализа. Основные показатели, характеризующие предприятие с экономической точки зрения, связаны с бухгалтерской отчетностью.

Стоит сказать, что необходимая информация для экономического анализа может быть взята из внутренних и внешних источников.

К внутренним источникам можно отнести документы, непосредственно связанные с предметом бухгалтерского учета. К ним относятся бухгалтерский баланс, первичные документы бухгалтерского учета, отчеты о затратах на производство и реализацию, данные синтетического и аналитического учета затрат на производство, отчет о движении денежных средств, пояснительная записка и так далее.

К внешним источникам можно отнести информацию о внешнем экономическом и политическом положениях страны, отраслевом и региональном положениях, а также положении предприятия на рынке, информацию о потребителях и конкурентах.

Методика финансового анализа позволяет определить платежеспособность и кредитоспособность, что необходимо для эффективной финансовой деятельности, а также для решения вопросов кредитования предприятия.

Информация о микроэкономике и макроэкономике позволяет понять причины кризиса в компании, обосновать изменения в работе и спланировать дальнейшее развитие компании, исходя из положения экономики как в отдельном регионе, так и в стране в целом.

Данные статистического учета являются информационной базой, а методика экономического анализа основывается на статистических методах исследования (сбор, группировка, обработка информации и так далее).

Анализировать процесс производства возможно только при наличии знаний особенностей технологий отрасли. Существуют как межгосударственные различия в технологиях производства, так и региональные отличия. При анализе хозяйственной деятельности учитываются оба фактора.

Экономическая теория дает теоретическую основу для проведения анализа, а экономический анализ содействует развитию экономической теории.

Методика экономического анализа предполагает широкое использование математических методов, позволяющих выявить влияние различных факторов на результаты деятельности предприятия.

Результаты экономического анализа служат информационной и рекомендательной базой для разработки бизнес-плана и принятия управленческих решений.

Связь АФХД с управлением организацией очень велика. Одной из основных задач предприятия является разработка стратегии успешного функционирования на рынке. После проведения финансового анализа, предприятие может предпринять верные решения о дальнейшем развитии. Тем самым анализ хозяйственной деятельности позволяет управлять финансами и служит инструментом для принятия важных управленческих решений. Метод анализа, как функции управления предприятием можно отобразить в схеме:

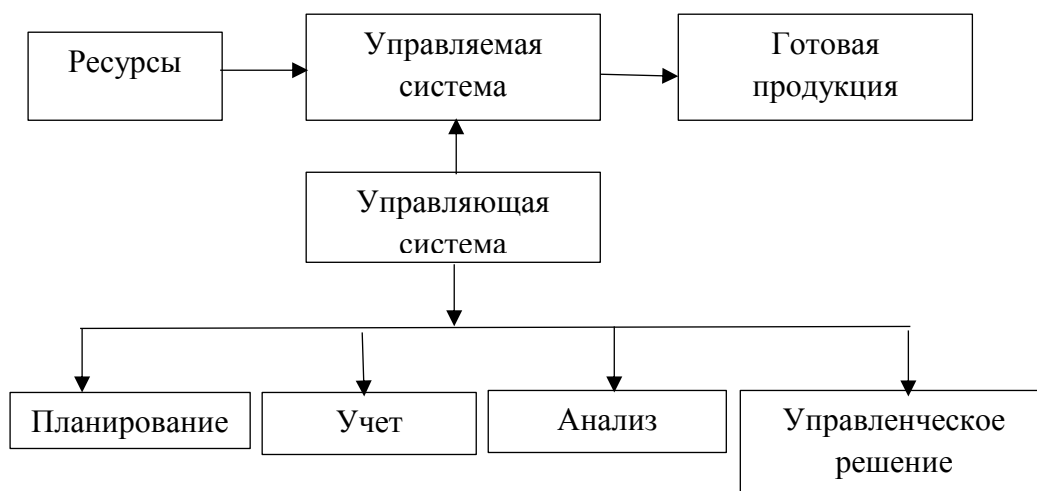


Рис.2 АФХД как одна из функций управления производством

Для управления организацией важно иметь полную информацию о процессах производства и планирования. Ведение учета является одной из функций управления. В него входит регулярный сбор, организацию и интеграцию информации, необходимой для управления производством и планированием.

С помощью финансового анализа можно получить информацию о динамике развития национальной экономики. В течении анализа информация проходит аналитическую обработку. То есть сравниваются результаты прошлого периода с иными показателями, определяется влияние различных факторов на значение действующих показателей. На основе результатов анализа готовятся и обновляются управленческие решения. Экономический анализ обеспечивает и обосновывает решения и действия, служит основой научного управления производством и гарантирует его объективность и эффективность. Экономический анализ – это функция менеджмента. Подготовка информации для планирования, оценка качества и точности плановых показателей, проверка и оценка выполнения планов – важные функции управленческого анализа. Анализу также отводится важная роль в выявлении и использовании резервов для повышения эффективности производства. Анализ способствует экономичному использованию ресурсов, выявлению и внедрению передового опыта, научно-технической документации и новых технологий. [4]

Важную роль в анализе финансово-хозяйственной деятельности играет автоматизация и использование современных технологий. В условиях цифровой экономики требуется адаптация производственных процессов, так как в масштабных

или международных компаниях необходим анализ большого количества информации и без применения научно-технического прогресса не обойтись.

Цифровизация позволяет быстрее собрать нужную информацию, дает возможность хранить, обрабатывать большие объемы данных. Появление программного обеспечения и усовершенствование цифровых технологий помогает аналитикам использовать данные о проведенных финансовых операциях, потребительском поведении и способствует ускоренному процессу анализа рынка.

Автоматизация процессов создает условия для быстрой и эффективной работы с большим объемом данных, результаты становятся более точными, уменьшается ручной труд, тем самым сокращая время работы. Это позволяет сотруднику сосредоточиться на анализе данных, принятии решений и разработки новой стратегии поведения, вместо выполнения рутинных действий.

С появлением цифровых технологий получают развитие и новые методы АФХД. Например, использование искусственного интеллекта позволяет выполнять более сложные аналитические задачи, такие как выявление взаимосвязи между различными финансовыми показателями.

Но, с появлением цифровизации появляются и различные риски, связанные с потерей данных или мошенничеством. Утечка важной информации является одной из главных проблем. Появляется необходимость в защите конфиденциальности данных при работе.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности необходим не только для руководителя компании, но и для других специалистов.

Для инвесторов важно видеть финансовое составляющее компании, денежные потоки, чтобы выявить перспективы компании. Они используют результаты анализа для выявления инвестиционной привлекательности проектов, минимизации рисков инвестирования и принятия решений о выделении необходимого капитала.

Потенциальные покупатели фирмы обязаны предусмотреть все риски, с которыми смогут столкнуться, понять соотносится ли стоимость бизнеса с текущим положением компании на рынке.

Партнеры и поставщики должны видеть для себя выгоду от сотрудничества с данной компанией. Именно экономический анализ позволит определить прибыльность взаимной работы.

Кредитующие организации и банки должны понимать платежеспособность компании, быть уверенными, что организация будет способна покрыть свои долги и использовать средства в правильных целях.

Налоговые службы должны быть в курсе финансового состояния предприятия, тем более, если есть налоговая задолженность.

Аудитор – аналитик, который по поручению руководства имеет доступ к финансовому составляющему организации, анализирует финансовую эффективность фирмы. [2]

Анализ финансово-хозяйственной деятельности – одна из важных составляющих, оказывающая влияние на дальнейшее развитие компании. Экономический анализ влияет на принятие управленческих решений и является одной из функций менеджмента. Используя финансовый анализ, предприятие сможет выявить возможные риски, охарактеризовать текущее положение и составить план на будущее. Компании, которые активно используют анализ хозяйственной деятельности достигают большей эффективности и результативности в своей работе.

Список литературы:

1. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]. URL: <https://www.litres.ru/book/aleksandr-zarickiy/analiz-finansovo-hozyaystvennoy-deyatelnosti-shpargalki-8604387/chitat-onlayn/>

2. Анализ финансовой деятельности предприятия: метрики, методики, этапы проведения [Электронный ресурс]. URL: <https://gb.ru/blog/analiz-finansovoj-deyatelnosti/>

3. Роль и значение анализа финансово – хозяйственной деятельности организации [Электронный ресурс]. URL: <https://schetuchet.ru/rol-i-znachenie-analiza-finansovo-hozyajstvennoj-deyatelnosti-organizacii/>

4. Теория анализа хозяйственной деятельности. Научные основы хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]. URL: <https://audit-by.narod.ru/aduc/economist/ahd.htm>

УДК 33.339.9

*Горецкая Е.О.,
д.э.н., профессор
кафедры экономики и цифровых технологий
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

*Кухаренко Л.В.,
к.к., доцент
кафедры экономики и цифровых технологий
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

*Гринько Н.А.,
обучающаяся (магистрант)
кафедры экономики и цифровых технологий
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ

PROBLEMS AND PROSPECTS OF ATTRACTING FOREIGN DIRECT INVESTMENT IN RUSSIA

Аннотация: иностранные инвестиции являются важной частью развития экономики любой страны. В статье рассматривается отраслевая и региональная структура иностранных инвестиций в России и в мировой экономике, развитие импортозамещения в российской экономике, характеризуются современные тенденции в области иностранного инвестирования.

Annotation: foreign investment is an important part of the economic development of any country. The article examines the sectoral and regional structure of foreign investments in Russia and in the global economy, the development of import substitution in the Russian economy, and describes current trends in the field of foreign investment.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, отраслевая и региональная структура, импортозамещение, инвестиционные партнеры России.

Keywords: foreign investments, sectoral and regional structure, import substitution, investment partners of Russia.

Иностранные инвестиции являются важной частью развития экономики любой страны, региона, территории. Даже если государство или регион являются самодостаточными во всех смыслах, то это не является препятствием привлечения

иностранных инвестиций. В условиях открытых экономик, государства берут курс на свободное перемещение капиталов. [4] Если государство по каким-либо причинам принимает решение изолироваться от зарубежного инвестирования, то оно теряет шансы расширения собственного рынка сбыта, получения технологического преимущества, использования современных технологий, применения международного опыта менеджмента, маркетинга и пр. Фактически, изолированное государство будет находиться в состоянии выживания. Российская Федерация взяла курс на открытость экономики в 1991 году, когда приняла Федеральный закон «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации» от 04 января 1999 г. № 4-ФЗ, а затем и об иностранных инвестициях. Для того чтобы разобраться в теоретической части вопроса и подойти к практическим, необходимо определиться с терминологией и понятийным аппаратом. Следует отметить, что источниками трактования таких понятий могут являться как учебные, научные издания, так и нормативно-правовые акты. Если разбирать учебную и научную литературу, то мы часто видим некий дискуссионный подход. Каждый автор старается добавить какие-либо черты, индивидуализирующие его исследование, либо подводящие к его гипотезе. Учебная литература в плане понятийного аппарата близка к научной, она склонна давать либо обобщенные трактовки инвестиций, либо старается показать широту взглядов на вопросы инвестиционной деятельности как в исследовательской среде, так и в среде практиков. [5]

Для предпринимательской среды стоят несколько другие задачи – не выяснить теоретические особенности процесса инвестиций, а четко определить позиции в договорах и контрактах, зафиксировать конкретные условия отечественных и зарубежных контрагентов, добиться взаимовыгодного сотрудничества между странами, заручиться гарантийной поддержкой государственных органов в выполнении контрактов. Поэтому предпринимательские круги или практически ориентированные участники инвестиционного процесса предпочитают опираться на нормы законодательства. [1]

На территории России действует Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 9 июля 1999 года № 160-ФЗ, принятый Государственной Думой 25 июня 1999 года и одобренный Советом Федерации 02 июля 1999 года. Именно в нем трактуются основные понятия, от которых отталкиваются в дальнейшем и практики и теоретики процессов иностранного

инвестирования. Разрабатывают эти нормы и правила и теоретики, и практики в результате совместных усилий. [1] А государственные органы и правительство дает им заказ на такие разработки. Поскольку предприятие осуществляет деятельность в определенных сферах экономики (например, туристско-рекреационный комплекс, транспортно-логистический комплекс, промышленно-производственный, внедренческий сектор), то его деятельность будет регулироваться в первую очередь и другими, отраслевыми нормативно-правовыми актами.

Для иностранных инвесторов Закон об иностранных инвестициях в РФ является важнейшим гарантом того, что их деятельность будет вестись по известным, а главное четким нормам и правилам. В этом случае инвестор будет чувствовать себя защищенным и главное готовым «принести» свои финансовые ресурсы на данную территорию.

Важнейшую характеристику при изучении инвестиций любого уровня дает их структура. Инвестиции могут подразделяться по самым разнообразным категориям, что требует четкого понимания их структуры. Различают отраслевую и региональную структуру иностранных инвестиций. [5] Существуют различные классификации иностранных инвестиций. Так, это могут быть инвестиции в основной капитал, в акции компании и другие инструменты, процессы. Важное значение имеет структура инвестиций по формам собственности, что отражается в принадлежности инвестируемого капитала к частным или государственным структурам. В свою очередь, государственные структуры будут подразделяться на федеральные источники и региональные источники субъектов Федерации. Среди источников субъектов Федерации могут выделяться еще и муниципальные источники финансирования. Для иностранных государств все эти источники имеют место, но отличия могут быть в сфере государственного устройства стран. Исследование особенностей структуры иностранных инвестиций в РФ дает полное представление о современном состоянии зарубежных капиталовложений, о проблемах иностранного инвестирования, позволяет выявить дальнейшие перспективы привлечения внешних источников финансирования российской экономики.

Для рассмотрения структуры инвестиций в основной капитал в России по формам собственности обратимся к таблице 1, где представлены данные по российской собственности, государственной, федеральной, а также иностранной и совместной российской и иностранной собственности. [9]

Таблица 1 – Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации по формам собственности (в фактически действовавших ценах и в процентах)

Структура инвестиций	2017	2018	2019	2020	2021	2022
1	2	3	4	5	6	7
миллиардов рублей						
Инвестиции в основной капитал - всего, в т.ч.	13902,6	13897,2	14748,9	16027,3	17782,0	19318,8
российск. собственность, в т.ч.	11975,6	11720,5	12251,7	13426,8	15124,7	16852,7
государ.собственность, из нее:	2069,7	2052,2	2238,1	2309,2	2627,0	2829,7
федеральная собственность	1243,3	1304,9	1295,5	1340,0	1413,4	1498,7
собствен. субъектов Федерации	826,2	747,2	942,6	969,2	1213,6	1331,0
муниципальная собственность	466,3	414,1	404,2	394,8	410,1	501,7
частная собственность	7832,9	7903,2	8240,7	9318,3	10465,6	12231,6
смешанная рос. собственность (без иностранного участия)	1350,9	1138,8	1153,9	1202,2	1407,3	1090,8
собственность гос. корпораций	239,0	200,7	207,7	193,7	204,7	189,1
иностранная собственность	975,8	1147,1	1098,6	1192,4	1171,1	1123,0
совместная российская и иностранная собственность	951,2	1029,6	1398,6	1408,1	1486,2	1343,1
в процентах к итогу						
Инвестиции в осн. капитал, в т.ч.	100	100	100,0	100,0	100,0	100,0
российск. собственность, в т.ч.	86,1	84,3	83,1	83,8	85,1	87,2
государств собственность, т.ч.	14,9	14,8	15,2	14,4	14,8	14,6
федеральная собственность	8,9	9,4	8,8	8,4	8,0	7,7
собственность субъектов Федерации	5,9	5,4	6,4	6,0	6,8	6,9
муниципальная собственность	3,4	3,0	2,7	2,5	2,3	2,6
частная собственность	56,3	56,8	55,9	58,1	58,9	63,3
смешанная (без иностранной)	9,7	8,2	7,8	7,5	7,9	5,6
Собственность госкорпораций	1,7	1,4	1,4	1,2	1,2	1,0
Иностранная собственность	7,0	8,3	7,4	7,4	6,6	5,8
Совместная российская и иностранная собственность	6,9	7,4	9,5	8,8	8,3	7,0

Источник: Росстат, 2023.

Анализ данных таблицы 1 показывает, что общий объем инвестиций в основной капитал в 2022 году составил более 19,3 трлн. рублей. При этом рост наблюдается на всем анализируемом временном отрезке, за исключением 2018 года. Следует отметить, что имеется ряд особенностей структуры инвестиций в основной капитал по разным странам мира. Так, в унитарных государствах не выделяются муниципальные и федеральные источники. Характерные черты будут иметься и монархических формах государственного устройства. В географическом разрезе, так же есть весьма существенные различия, ряд которых обусловлен распространением господствующих религий. К примеру, для мусульманских стран с ортодоксальным уклоном, имеется особое отношение к деньгам, монетарной системе, кредитам и инвестициям. И хотя иностранный капитал может участвовать в развитии этих государств, но инвестиционный процесс там представлен в особых формах, требующих специального и углубленного изучения. С другой стороны, есть территории, которые, напротив, имеют упрощенную систему инвестирования.

Начиная с 2014 года произошел ряд событий, негативно отразившихся на всей экономике России. Это период введения санкционных ограничений как со стороны иностранных партнеров, так и ответная реакция российского правительства в отношении иностранных инвесторов. К характерным выводам приводит анализ соотношения иностранных и собственных инвестиций в основной капитал в исследуемом периоде. Иностранные партнеры, желая добиться определенных политических решений со стороны российских властных структур, первым делом лишили резидентов «дешевых» денег, то есть тех самых кредитов с невысокой процентной ставкой, которые на территории России и превращались в инвестиции.

Важно понимание появления прямых и портфельных иностранных инвестиций и их источников. Чаще всего за такими инвестициями стоят те самые «дешевые» кредиты, которые брали наши иностранные партнеры и вкладывали в быстрорастущую экономику России. Например, взяв «длинный» кредит под 2,0 - 5,0 процентов в европейских банках, можно было их инвестировать на территории России либо в виде прямых инвестиций, став совладельцем компании, либо единоличным иностранным владельцем компании на территории России со 100% иностранным капиталом. Учитывая низкую процентную ставку для иностранных предпринимателей, их большой опыт ведения международного бизнеса, широко распространенную практику страхования кредитов и вкладов, достаточно четкие гарантии Правительства России по

иностранным инвестициям, инвесторы охотно вкладывали заемные средства на территории России.

Однако же с 2014 и 2015 года начинается инерционное замедление и начало спада объема иностранных инвестиций в России. Так, в 2017 году инвестиции в иностранную собственность составили 975,8 млрд. рублей, в 2018 году 1147,1 млрд. рублей. Тут мы наблюдаем инерционный рост, то есть еще срабатывают старые контракты и различные механизмы инвестиционной деятельности, по которым фактические решения принимались еще до начала кризисных явлений. Однако, уже по результатам 2019 года отмечается снижение иностранных инвестиций до 1098,6 млрд. рублей. Начиная с этого периода установился нисходящий тренд, который пришёл к снижению инвестиций в иностранную собственность до 1123,0 млрд. рублей. Если говорить об общем объёме инвестиций, то следует отметить их устойчивый рост. Экономика продолжает развиваться, если не за счет традиционных иностранных инвестиций из стран Европы, то за счет собственных средств.

Одним из механизмов роста инвестиций в стране является достаточно высокий рост инвестиций в государственном секторе. Так мы видим устойчивый рост по всем видам собственности: федеральной, субъектов РФ, муниципальной собственности. В целом инвестиции в государственную собственность выросли с 2069 млрд. рублей в 2017 году до 2829 млрд. рублей в 2022 году, то есть на почти 800 млрд. рублей. Надо отметить, что такие государственные инвестиции составляют 14,6 % от общего объема инвестиций.

Наибольший же объем приходится на частные инвестиции (63,3% или 12231 млрд. рублей). В целом рост частных инвестиций составил почти двукратное увеличение с 2017 года с 7832 млрд. рублей до 12231 млрд. рублей в 2022 году. Инвестиции по линии собственности государственных корпораций в целом снизились и достигли в 2022 году минимальных за период значений (до 189 млрд. рублей), тогда как в 2017 году они составляли максимальные за период 239 млрд. рублей. Это объясняется чувствительностью российских госкорпораций к мировой политической конъюнктуре.

Как показала практика, чувствительными к политической конъюнктуре оказались и частные иностранные корпорации, которые под давлением правительств своих стран базирования были вынуждены сворачивать инвестиционные программы на территории России, а некоторые даже и свою деятельность. [2] По различным причинам с российского рынка ушли транснациональные автомобильные компании

Опель, Шевроле, Форд. Значительно сократили присутствие и компании из IT-сферы Гугл, Майкрософт и другие. Отчасти это стало и благодаря воздействию российских властей. Так, иностранные компании посчитали неприемлемыми требования России по размещению серверов, хранящих информацию о российских пользователях на территории РФ. Такие решения для иностранных компаний означали бы огромные вложения в инфраструктуру на территории России с недостаточно чёткой перспективой роста российского рынка. [3]

Все эти явления привели к важному для российской экономики тренду по развитию импортозамещения. Это коснулось таких отраслей как сельское хозяйство, производство высокоточных приборов и компьютерной техники, разработка программного обеспечения, повлияло на концентрацию производства на территории России в сфере авиастроения и ракетно-космической отрасли (ведь раньше мы получали компоненты и из Украины, и из стран Европы, и из США). Безусловно, такие процессы развития импортозамещения требуют усиления инвестиционной составляющей.[3] Но основная масса инвестиций будет осуществляться за счет собственных российских средств, либо за счет увеличения доли новых партнеров, а также роста доли традиционных партнеров из дружественных стран, таких как Китай, некоторые страны Юго-Восточной Азии, Южной Америки, и конечно наших партнёров по ЕАЭС – Армении, Белоруссии, Казахстана, Киргизии. Несмотря на то, что сами по себе страны не являются «богатыми», их предпринимательские сообщества, обладающие определённым капиталом и в условиях, благоприятных для движения капитала в рамках ЕАЭС, будут несомненно использовать возможности инвестирования в российскую экономику, которая на их собственном фоне выглядит не только огромной, сильной, но и стабильной, устойчивой к даже самым серьёзным внешним и внутренним потрясениям. [2]

Таким образом, ситуация с привлечением иностранных инвестиций в экономику России ухудшилась, начиная с 2014 года, с введением экономических санкций западными странами в отношении России. Но ситуация изменилась в 2023 году. Российские предприниматели и Правительство РФ совершили разворот в сторону стран Азии, Африки и Латинской Америки, то есть дружественных стран, на которые теперь и делается ставка по привлечению иностранных инвестиций. [5] Страны БРИКС и «расширенного БРИКС», страны ЕАЭС становятся в современных геополитических условиях основными инвесторами российской экономики. Китай, Индия, Саудовская

Аравия, ОАЭ, Бразилия, а также Сингапур, Гонконг, Азербайджан, Египет выступают как инвестиционные партнеры Российской Федерации, осуществляя взаимные потоки иностранных капиталовложений. При этом большую работу проводит Национальное агентство прямых инвестиций России, создавая благоприятный имидж РФ среди иностранных инвесторов. Российские предприятия, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность, имеют возможность привлекать иностранные инвестиции, использовать их в производственном процессе для увеличения выпуска товаров и услуг высокого качества и реализации их на внутреннем и внешнем рынке России.

Анализ практики прошлых лет и современные реалии в совокупности позволяют сделать теоретически оправданные выводы относительно стабильной волатильности рынка в условиях ограничений и санкций. [3,5]

Так, следует отметить значимые проблемы российских предприятий в современных условиях при выходе на внешние рынки:

1. Рост цен на продовольственную и сельскохозяйственную продукцию на мировом рынке от 10% до 40%;
2. Возможный уход европейских предприятий и торговых марок с российского рынка;
3. Закрытие частью дистрибьюторов филиалов в России в связи с неустойчивостью национальной валюты;
4. Поиск новых импортных рынков.

Рост российского экспорта продовольственной и сельскохозяйственной продукции за рубеж, который превысил импорт в 2020 г., и продолжает неуклонно увеличиваться, в 2021-2023 годах делает агропромышленный комплекс России одним из самых инвестиционно-привлекательных в Европе и Азии. Производственные мощности позволяют российским предприятиям выходить на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона, с учетом того, что организации выпускают продукты высокого качества. Расширение торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества с такими дружественными странами как Казахстан, Беларусь, Киргизия, Грузия, Азербайджан, Турция, Китай, Индия, Иран, Саудовская Аравия, ОАЭ, Египет позволит российским предприятиям выходить на внешние рынки ближнего и дальнего зарубежья и экспортировать свою продукцию, а также привлекать иностранные инвестиции для расширения своей деятельности. (таблица 2)

Таблица 2 - Основные страны-инвесторы, заинтересованные в инвестиционном сотрудничестве с Россией

№п/п	Страны ближнего зарубежья	№п/п	Страны дальнего зарубежья
1	Беларусь	1	Турция
2	Казахстан	2	Китай
3	Киргизия	3	Индия
4	Грузия	4	Иран
5	Азербайджан	5	Саудовская Аравия

Новые транспортно-логистические связи, развитие транспортных коридоров Север - Юг, Запад - Восток создает благоприятные условия для расширения участия российских предприятий во внешних экономических связях. При этом стоит отметить, что не смотря на существующие проблемы логистики, а также остановку деятельности в РФ, к примеру, транспортных компаний «DHL Express», «Maersk», «Mediterranean Shipping Company» и «СМА CGM», пропуск транзитных грузов на российско-китайской границе продолжается в штатном режиме. Например, в Екатеринбурге планируется строительство путепровода протяженностью в два километра. Ожидается, что этот объект ускорит перевозку товаров из Китая в Россию и из России в Китай, стабилизировав транзитные перевозки. [2].

В настоящее время Россия остается в довольно неблагоприятном положении с точки зрения динамизма прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Экономисты считают, что это связано с геополитическими рисками и экономическими санкциями. Тем не менее, оценивая перспективы развития российской экономики и темпы роста ВВП в 2023 году, следует констатировать достаточно высокие темпы роста по сравнению с целым рядом западных стран, в том числе ЕС. Участие России в международном движении капитала в целом характеризуется той же тенденцией, которая характерна для всего мирового хозяйства. Во-первых, до 2008 года отмечался рост объемов экспорта и импорта капитала, причем объем прямых иностранных инвестиций рос быстрее, чем объем ВВП, во-вторых, в России за последние тридцать лет преобладала тенденция преобладания объемов вывоза капитала над ввозом, что характерно для стран с активным текущим платежным балансом, к каким и относится РФ, в-третьих, значительные изменения в структуре и объемах ввоза капитала произошли в 2022 году в связи с введением экономических санкций со стороны

западных стран и снижением ВВП. [6, 7] В 2022 году отмечается сокращение накопленных в зарубежных странах прямых и портфельных российских инвестиций и одновременно рост вывоза прочих инвестиций в виде наличной валюты, ссуд, депозитов, займов, задолженностей. Это связано с кардинальным изменением внешнеэкономических факторов и участия РФ в системе международного разделения труда.

Согласно оценкам экспертов, в России продолжается отток капитала, хотя уже в меньших объемах. К примеру, в 1-2 кварталах 2022 года из России было вывезено 67,0 млрд. долл. США, в 1-2 кварталах 2023 года вывезено 24,9 млрд. долл. США. [6] Ввоз капитала в 2022 - 2023 годах характеризуется процессами дезинвестирования, то есть уменьшения объемов ранее вложенных иностранных инвестиций, что связано с уходом зарубежных компаний из России. В первом квартале 2023 года дезинвестирование продолжилось и составило 13,3 млрд. долл. США, согласно расчетам, проведенным на базе показателей платежного баланса РФ.

Расчеты показывают, что доля иностранных инвестиций в России в общих объемах инвестирования всегда была достаточно значительной и составляла в 2011-2020 годах 12-15 процентов. Таким образом иностранные инвестиции способствовали развитию российской экономики, модернизации производства и технологий, обновлению основных фондов, притоку новых идей, управленческих приемов, системы менеджмента и маркетинга. Пока же на современном этапе развития процессы бегства и вывоза капитала российских резидентов способствовали оттоку в 2022 году рекордного объема инвестиций за последние тридцать лет - 237,5 млрд. долл. США. [7]

Важнейшая современная тенденция в области иностранного инвестирования - это активное сотрудничество Евразийского банка развития (ЕАБР) с Россией. Евразийский банк сегодня выступает крупнейшим инвестором российских предприятий. Изучение предприятий с точки зрения международной инвестиционной деятельности позволяет провести более глубокий анализ влияния иностранных инвестиций на стоимость конечного продукта, экспортируемого на международный рынок. Иностранные инвестиции являются важной частью развития экономики любой страны, региона, территории. Даже если государство или регион являются самодостаточными во всех смыслах, то это не является препятствием привлечения иностранных инвестиций.

В настоящее время Россия еще остается в довольно неблагоприятном положении с точки зрения динамики прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Экономисты считают, что это связано с геополитическими рисками и экономическими санкциями. Тем не менее, оценивая перспективы развития российской экономики и темпы роста ВВП в 2023 году, следует констатировать достаточно высокие темпы ее роста по сравнению с целым рядом западных стран, в том числе ЕС, что открывает благоприятные перспективы для привлечения иностранных инвестиций в российские предприятия.

Список литературы:

1. Белицкая, А. В. Правовая природа соглашения о защите и поощрении капиталовложений / А. В. Белицкая, П. А. Батайкин // Право и экономика. – 2023. – № 6 (388). – С. 20–24.
2. Булатов, А.С. Новые тренды в движении капитала в мире и России / А.С. Булатов // Вопросы экономики. - 2023. №9.- с.65-83.
3. Волостнов, Б.И. Инновационно-технологическое развитие России в условиях экономических санкций. Проблемы и механизмы импортозамещения / Б.И. Волостнов // Проблемы машиностроения и автоматизации. – 2023. – № 3. – С. 4–29.
4. Дементьев Н.П. Входящие и исходящие иностранные инвестиции в экономике современной России / Н.П. Дементьев // ЭКО. – 2022. – №2 (572). – С. 115–139.
5. Зыкова, О. А. Правовая оценка Федерального закона «О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации» / О. А. Зыкова // Вестник РГГУ. Серия: Экономика. Управление. Право. – 2021. – № 2. – С. 135–140.
6. Официальный сайт Консультативного совета по иностранным инвестициям в России. URL : <http://www.fiac.ru>.
7. Центральный банк Российской Федерации. Статистика внешнего сектора. Международная инвестиционная позиция Российской Федерации. http://www.cbr.ru/statistics/?Prtid=svs&ch=Par_47562#CheckedItem
8. Центральный банк Российской Федерации. Статистика внешнего сектора. Прямые инвестиции http://www.cbr.ru/statistics/?Prtid=svs&ch=PAR_30241#CheckedItem (accessed 24.12.2023)
9. <https://rosstat.gov.ru/>

УДК 33.339.72

*Горецкая Е.О.,
д.э.н., профессор
кафедры экономики и цифровых технологий
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

*Мишнев Е.А.,
обучающаяся (магистрант)
кафедры экономики и цифровых технологий
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ДВИЖЕНИИ КАПИТАЛА

CURRENT TRENDS IN THE INTERNATIONAL MOVEMENT OF CAPITAL

Аннотация: международная миграция капиталов относится к важнейшей форме экономических отношений. Привлечение зарубежных капиталовложений в национальную экономику имеет большое значение для поддержания отечественного производства товаров и услуг. Рассматриваются современные тенденции в международном движении капитала, делаются выводы по перспективам иностранного инвестирования.

Annotation: international capital migration is one of the most important forms of economic relations. Attracting foreign investments into the national economy is of great importance for maintaining domestic production of goods and services. Modern trends in the international movement of capital are considered, conclusions are drawn on the prospects of foreign investment.

Ключевые слова: международное движение капитала, современные тенденции, инвестиционный климат, проблемы и перспективы.

Keywords: international capital movement, current trends, investment climate, problems and prospects.

Международная миграция капиталов относится к важнейшей форме экономических отношений. В современном мировом хозяйстве ни одна страна не может обойтись без иностранных инвестиций. Привлечение зарубежных капиталовложений в национальную экономику имеет большое значение для поддержания отечественного производства товаров и услуг. Несомненно, государство

заинтересовано в привлечении иностранных инвестиций и для этого создает необходимые условия, формируя благоприятный инвестиционный климат. При этом существует ряд отраслей, привлечение иностранных капиталовложений в которые поощряется (машиностроение, химическая промышленность, наукоемкие технологии), но есть и отрасли, в которые привлечение зарубежных инвестиций ограничено либо запрещено (ОПК, авиационно-космический комплекс). [1] На современном этапе экономического развития России в связи с изменением технологических цепочек производства товаров и услуг, переориентированием экономических взаимосвязей на азиатские страны, исследование проблем и перспектив иностранного инвестирования российской экономики является актуальным и приобретает особо важное значение.

В России экспорт и импорт капитала осуществляется в самых различных формах, в зависимости от принципа его функционирования. К наиболее важным из них относятся:

1. Капитал в ссудной форме. Вложенный за рубежом капитал в этой форме приносит инвестору доход в виде процентов. Это банковские депозиты или другие вклады за рубежом в иностранной валюте. Также большое значение имеют займы и кредиты. Между кредиторами и должниками осуществляются как кредитные договоры, так и договоры купли-продажи.

2. Капитал в предпринимательской форме. Вложенный в подобной форме капитал приносит доход инвесторам в виде портфельных и прямых инвестиций. К прямым инвестициям относятся те, которые способствуют образованию собственных компаний, а также капиталовложения в предприятия за границей, составляющие не менее 25% акционерного капитала компании. Прямые капиталовложения означают образование за рубежом организации собственного производства, либо же владение контрольным пакетом акций местной компании. Доходы, получаемые от прямых инвестиций, представляют собой совокупность процентов за предоставленные ссуды, дивидендов от собственных акций, платежей за управленческие услуги, а также лицензионных платежей. Некоторые прямые инвестиции – это инвестиции в заграничные отделения родительской фирмы, которые имеют национальную принадлежность. Прямые инвестиции для национальной экономики наиболее предпочтительны, поскольку позволяют организовать совместное производство конкурентоспособных товаров и услуг внутри национальной системы, обеспечить занятость рабочей силы, снизить уровень безработицы.

3. К портфельным инвестициям относят вложения в ценные бумаги, которые обычно не дают инвестору права принимать участия в управленческом контроле. На практике это отдельные акции или их небольшие пакеты, облигации, векселя и другие долговые обязательства в виде ценных бумаг, а также финансовые деривативы, которые иногда выделяют из портфельных инвестиций в отдельную форму. [3, с. 41]

4. Вывоз в форме частного и государственного капитала. Подобное деление производится в зависимости от того, вывозится ли капитал частными организациями, или же государством или межгосударственными органами. Частный капитал – это негосударственные средства, движимые за границу или принимаемые из-за границы юридическими или физическими лицами. К частному движению капитала относят межбанковское кредитование, инвестиции, торговые кредиты. Напрямую с государственным бюджетом они не связаны, но правительство держит их в своем поле зрения и в случае необходимости может регулировать и направлять их потоки. Вывоз частного капитала производится в предпринимательской форме. Экспорт государственного капитала принято называть официальным экспортом капитала. Вывоз государственного капитала осуществляется в ссудной форме. К экспорту государственного капитала относятся средства из госбюджета, которые движутся за рубеж по решению непосредственных правительств, а также можно отнести межправительственные организации. По формам это: межправительственные ссуды, займы, помощь, гранты, международное движение которых определяется международными соглашениями. Стоит отметить, что объемы вывоза государственного капитала во много раз уступает частному. Сюда же можно отнести кредиты и прочие средства международных организаций. [3]

5. Вывоз капитала в денежной и товарной формах. Экспорт капитала может осуществляться как в денежной, так и в товарных формах, если оборудование и патенты экспортируются за рубеж в качестве вклада в уставной фонд создаваемой компанией за рубежом. В товарной форме часто случается бегство капитала, (не регулируемый государством вывоз капитала физическими или юридическими лицами с целью более надежного вложения). Часто товарами первой необходимости доставляется помощь другим странам, особенно продовольствием, а также дефицитным сырьем или же оборудованием. Также может быть доставлена и техническая помощь, в том в виде различных консультантов и специалистов.

6. Вывоз капитала в легальной или нелегальной формах. Большая часть экспорта капитала осуществляется с нарушениями. Если национальное законодательство большинства стран мира требует обязательного возврата в страну выручки от экспорта товаров и услуг, то часть этой выручки все же нередко остается за рубежом, а часть товаров и услуг вообще экспортируется без подобающего таможенного оформления. Подобная практика способствует «бегству капитала». [3, с. 49]

Рассмотрим краткую суть основных форм вывоза капитала, в том числе ссудного, предпринимательского, частного, государственного, денежного, товарного, легального, нелегального, что отражено в таблице 1.

Таблица 1 – Краткая характеристика основных форм вывоза капитала

№	Форма вывоза капитала	Краткая характеристика
1.	Ссудный капитал	Капитал, вложенный за рубеж в иностранной валюте на условиях возвратности и приносящий инвестору доход в виде процентов.
2.	Предпринимательский капитал	Капитал, вложенный в уставный капитал другого предприятия с целью получения права управления компанией и установления контроля над ней (прямые инвестиции) или для получения дохода (портфельные инвестиции).
3.	Частный и государственный капитал	Частный капитал – негосударственный капитал, движимый за границу либо же принимаемый из-за границы физическими или юридическими лицами (зарубежные инвестиции, межбанковское кредитование) Государственный капитал – государственные средства, движимые за рубеж или принимаемые оттуда по решению государственных органов либо межправительственных организаций (государственные ссуды, гранты, займы и т.д.)
4.	Денежный и товарный капитал	Денежный капитал – денежные средства, функционирующие в форме капитала, косвенно участвующие в обменном процессе, приносящим прибыль. Товарный капитал – часть оборотных средств предприятия, которые прошли стадию производства и в данный момент представляют собой готовую продукцию, хранящуюся на складах предприятия, находящуюся на торговых точках или же отгруженную оптовым покупателям.
5.	Легальный и нелегальный капитал	Легальный капитал – форма капитала, при движении которого соблюдается установленное национальное и международное право. Нелегальный капитал – форма капитала, движение которого идет в обход национального и международного права.

Таким образом, в мировой экономике существуют следующие наиболее часто встречающиеся формы движения капитала через национальные границы: ссудный капитал, приносящий инвестору доход в виде процентов; предпринимательский капитал, позволяющий создавать предприятия с иностранными инвестициями или

дающий привилегии на получение контроля над компанией или частью её; государственный и негосударственный капитал (частный); капитал в денежной и товарной форме передвижения; капитал в легальной и нелегальной форме передвижения.

На современном этапе развития мировой экономики в международной миграции капитала происходят существенные изменения в региональной направленности и в динамике в целом. Это связано с целым рядом объективных факторов - пандемией, геополитическими изменениями, экономическими санкциями. Изменение сложившихся тенденций вызвано снижением темпов роста мирового ВВП, замедлением экономического роста во многих странах мира, ростом политической и экономической неопределенности, снижением темпов глобализации. На предыдущих этапах мирового экономического развития рост объемов международного движения капитала сопровождался ростом мирового ВВП, на современном этапе развития мировой экономики идут прямо противоположные тенденции. В результате объемы экспорта капитала сегодня значительно снизились, так и не достигнув показателей докризисного 2008 года. Так, объемы экспорта капитала в 2022 году составили 7,4 трлн долл. США, тогда как в 2007 году они составляли 10,3 трлн долл. США. [2] Темпы роста ВВП стран мира росли гораздо быстрее, чем темпы роста экспорта товаров и услуг, самыми низкими темпами роста характеризовался экспорт капитала. Такая динамика характерна для всех стран мира в период с 1990 по 2023 годы, что связано не только с экономическими, но и политическими факторами.

Сложившаяся на современном этапе тенденция отставания темпов роста международного экспорта капитала от темпов роста ВВП началась с переходом мировой экономики к экономической фрагментации, многополярности, которая преследует целью обеспечение экономической безопасности стран и регионов. Если ранее в мировой экономике выделялись три центра силы - США, Западная Европа и Япония, то на современном этапе развития появляются новые центры силы - Россия и Евразийский экономический союз, страны БРИКС, Ближний Восток, страны глобального Юга, Латиноамериканский регион. Кроме того, по мнению экспертов, рост числа вооруженных конфликтов в мире негативно повлиял на процессы иностранного движения капитала.

Есть еще одна проблема, препятствующая притоку прямых иностранных инвестиций из-за рубежа. Согласно проведенным исследованиям, существует гипотеза,

получившая название «невозможная троица», согласно которой нельзя развивать свободное перемещение капитала через границу в случае обеспечения фиксированного валютного курса и проведения независимой монетарной политики. Международное движение капитала ограничено во-первых, в случае проведения мероприятий по финансовой стабилизации, во-вторых, введения ограничений по обеспечению национального суверенитета, в-третьих, в случае полной нацеленности на решение сугубо внутренних социально-экономических и политических проблем. Итак, усиление геополитических рисков сегодня выступает важнейшим фактором-ограничителем в трансграничном движении капитала. Иностранные инвесторы в качестве основных факторов риска называют финансовые ограничения, возможность национализации и экспроприации вложенного капитала, информационные проблемы в странах с противоположными взглядами.

С 2014 года по настоящее время увеличиваются потоки капиталов лишь между политически благонадежными странами, находящимися в договорно-правовых отношениях, территориально близкими, входящими в интеграционные союзы. Доля геополитически и географически ориентированных прямых иностранных инвестиций в мире в 2003 - 2021 годах неуклонно растет. Такое действие инвесторов, связанное с дистанцированием, активно поддерживается правительством ряда стран, основной целью при этом является обеспечение устойчивости глобальных цепочек добавленной стоимости. На практике в сфере иностранного инвестирования используется решоринг - перевод технологических цепочек в национальную экономику, в свою страну, либо применяется френдшоринг - перевод цепочек в политически благонадежные страны.

В целом, анализируя современную ситуацию с привлечением иностранных инвестиций в страны в рамках всего мирового хозяйства, следует констатировать увеличение ограничительных мер в отношении международного движения капитала. Поощрительных действий отмечается гораздо меньше. Доля поощрительных мер в мире в отношении прямых иностранных инвестиций снизилась с 78 в 2005 году до 58 в 2022 году, доля ограничительных мер увеличилась с 22 в 2005 году до 42 в 2022 году.

[2]

В целях обеспечения национальной безопасности в последние годы быстрыми темпами развивается скрининг иностранных инвестиций. По сути это относится к санкционным мероприятиям развитых стран как основных экспортеров капитала по отношению к развивающимся. Так, согласно данным статистики в 1995 году

государств, осуществляющих санкционные мероприятия, было лишь три. В 2023 году число стран, практикующих скрининг иностранных инвестиций увеличилось до 37, в основном за счет стран ЕС, США, Канады, Японии, Южной Кореи, Австралии. Согласно данным ЮНКТАД, количество юрисдикций, против которых введены финансовые санкции, увеличилась за период с 2010 по 2023 гг. с 22,0 до 57,0 процентов. [2]

Значительные изменения происходят и в региональной структуре международного движения капитала. Основные финансовые потоки движутся между развитыми странами, однако доля развивающихся стран неуклонно растет. В экспорте и импорте капитала доля развивающихся стран в 2000 году увеличилась с 10,0 до 19,0 процентов. В 2021 году доля развивающихся стран увеличилась с 9,0 до 23,0 процентов. Внутри групп развитых и развивающихся стран происходит смена лидеров по объемам перемещаемого капитала. За период с 1990 года по 2021 год на смену таким лидерам по объемам иностранного инвестирования как США, Германия, Великобритания, Франция пришли новые индустриальные страны - Южная Корея, Гонконг, Сингапур, Тайвань, относящиеся к так называемым «азиатским драконам» или «азиатским тиграм», а также Ирландия, которая лидирует по количеству размещенных на ее территории филиалов американских транснациональных корпораций (ТНК). Примечательно, что Япония в настоящее время уже не входит в число стран-лидеров по объемам иностранных инвестиций. Если говорить о группе развивающихся стран, то здесь неоспоримым лидером экспорта и импорта капитала выступает Китай, а также достаточно значительные доли занимают Индия, Россия, Саудовская Аравия и Бразилия.

К основной причине ограниченного объема иностранных инвестиций в развивающихся странах относят наличие повышенных экономических и политических рисков. К примеру, в 2023 году Китай как крупнейшая страна мира со значительным потенциалом для инвесторов находилась лишь на 7-м месте по привлекательности для прямых иностранных инвестиций. Индия в этом рейтинге занимала 16-е место, Саудовская Аравия - 24-е место. В число 25 наиболее привлекательных для зарубежных капиталовложений стран не вошли Россия и Бразилия. Следует отметить также еще одну тенденцию в сфере международного движения капитала. Это усиление контроля за выводом финансовых средств в оффшорные зоны и транзитные страны, что

связано с борьбой государств против ухода компаний от налогообложения в иностранных юрисдикциях.

В целом, анализ международных потоков иностранных инвестиций позволяет сделать ряд выводов.

1. Объемы зарубежных капиталовложений будут определяться темпами роста ВВП в мире в целом и в отдельных странах в частности.

2. Темпы роста прямых иностранных инвестиций будут отставать от темпов роста ВВП в большинстве стран.

3. Объемы прямых иностранных инвестиций увеличатся в развитых странах, хотя и несущественно.

4. Ожидается снижение объемов зарубежных капиталовложений в развивающихся странах вследствие роста экономических и политических рисков для инвесторов из развитых стран.

5. Развивающиеся страны не смогут обеспечить значительный рост взаимных прямых иностранных инвестиций из-за экономических проблем и барьеров.

6. Объемы зарубежных инвестиций в мире в ближайшие годы останутся на уровне 2021-2022 годов.

Итак, Россия желает быть открытой для иностранных инвестиций. Она стремится создавать благоприятные условия для иностранного бизнеса, в том числе понятные и удобные условия по открытию и началу ведения предпринимательской деятельности. Любому инвестору, который решил работать на территории РФ, предстоит принять решение: какой из четырех существующих способов ведения бизнеса ему подходит: открыть российское юридическое лицо, купить долю в уже работающем российском предприятии, открыть филиал или представительство иностранного юридического лица, работать с дистрибьюторами.

Список литературы:

1. Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 N 160-ФЗ (с изменениями от 21 марта 2002 г. и 25 июля 2002 г.). Принят Государственной Думой 25 июня 1999 года. Одобрен Советом Федерации 2 июля 1999 года. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2000. – № 32. – С. 3873.

2. Официальный сайт Российского фонда прямых инвестиций. URL : <http://rdif.ru>.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения / О. В. Игнатова [и др.] ; под редакцией О. В. Игнатовой, Н. Л. Орловой. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 358 с. — (Высшее образование).

УДК 657

*Дубовик Э.С.,
обучающаяся ОСПО
по специальности «Коммерция (по отраслям)»
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Трипкош Е.В.,
преподаватель ОСПО
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕСА

FEATURES OF ACCOUNTING IN THE CONDITIONS OF DIGITAL BUSINESS TRANSFORMATION

Аннотация: бухгалтерский учет в условиях цифровой трансформации бизнеса становится все более важным и актуальным. С развитием технологий и изменением бизнес-моделей, бухгалтерский учет также должен адаптироваться и учитывать новые реалии.

В условиях цифровой трансформации бухгалтерский учет сталкивается со следующими особенностями:

Автоматизация процессов: цифровые технологии позволяют автоматизировать множество процессов в бухгалтерском учете, таких как обработка платежей, учет рабочего времени и управление запасами. Благодаря автоматизации, время на выполнение рутинных операций сокращается, а точность данных повышается.

Annotation: accounting in the context of digital transformation of business is becoming increasingly important and relevant. With the development of technology and changing business models, accounting must also adapt and take into account new realities.

In the context of digital transformation, accounting faces the following features:

Process automation: Digital technology allows automation of many processes in accounting, such as payment processing, time tracking and inventory management.

Thanks to automation, the time required to complete routine operations is reduced and data accuracy increases.

Ключевые слова: Бухгалтерский учет, система, финансовая информация, деятельность предприятия, сбор информации, доходы и расходы, активы и

обязательства, финансовая отчетность, основные цели, информация для принятия решений, контроль законодательства, эффективность работы, снижение рисков, задачи бухгалтерского учета, формирование отчетности, обучение сотрудников, налоговые проверки, управленческие решения, важная составляющая, контрольные функции, инвесторы и кредиторы, применение бухгалтерского учета, бизнес, цифровые технологии.

Key words: Accounting, system, financial information, enterprise activity, information collection, income and expenses, assets and liabilities, financial statements, main goals, information for decision making, control of legislation, operational efficiency, risk reduction, accounting tasks, formation reporting, employee training, tax audits, management decisions, important component, control functions, investors and creditors, application of accounting, business, digital technologies.

Бухгалтерский учет является неотъемлемой частью любого бизнеса, так как он обеспечивает точность финансовой отчетности и контроль за финансовыми операциями компании. Однако с развитием технологий и переходом к цифровой трансформации бизнеса, появились новые особенности и вызовы в области бухгалтерии.

Одной из основных особенностей бухгалтерского учета в условиях цифровой трансформации является автоматизация процессов. С появлением специализированных программ и систем учета, множество рутинных операций по обработке и анализу финансовых данных стали выполняться автоматически. Это позволяет снизить время на выполнение задач, минимизировать риск ошибок и повышает эффективность работы всей бухгалтерской службы.

Еще одной важной особенностью является цифровизация документооборота. Вместо традиционных бумажных документов все больше компаний переходят на электронные форматы. Это упрощает процесс передачи и хранения информации, а также способствует быстрому доступу и обмену данными между различными структурными подразделениями компании.

Цифровая трансформация также повлекла за собой изменения в требованиях к профессионализму бухгалтеров. За последние годы их роль перешла от простого ввода данных в учетные системы к анализу и интерпретации финансовой информации. Бухгалтеры должны быть готовы работать с различными программами и

технологиями, а также обладать навыками в области анализа данных и принятия стратегических решений.

Однако, несмотря на все преимущества цифровой трансформации в бухгалтерии, она также сопряжена с определенными вызовами. В первую очередь, это кибербезопасность и риск взлома или утечки конфиденциальной информации. Бухгалтеры должны быть внимательными к защите данных и иметь надежные системы безопасности.

В целом, цифровая трансформация бизнеса привнесла значительные изменения в сферу бухгалтерского учета. Она повысила эффективность и надежность процессов, упростила документооборот и расширила функционал бухгалтерских систем. Однако, требования к профессионализму и навыкам бухгалтеров также изменились, и сегодня они должны быть готовыми к работе с новыми технологиями и уметь анализировать и интерпретировать финансовые данные.

Бухгалтерский учет — это система, которая собирает, регистрирует и анализирует финансовую информацию о деятельности предприятия. Он включает в себя сбор и обработку информации о доходах и расходах, активах и обязательствах, а также составление финансовой отчетности.

Основные цели бухгалтерского учета:

1. обеспечение информацией для принятия решений;
2. контроль за соблюдением законодательства;
3. повышение эффективности работы предприятия;
4. снижение рисков.

Задачи бухгалтерского учета:

1. Сбор и обработка информации о хозяйственной деятельности предприятия.
2. Формирование финансовой отчетности.
3. Контроль за соблюдением законодательства.
4. Анализ финансовой информации и предоставление рекомендаций по улучшению работы предприятия.
5. Обучение сотрудников основам бухгалтерского учета.
6. Сопровождение налоговых проверок.
7. Обеспечение информацией для принятия управленческих решений.

Бухгалтерский учет применяется в различных организациях и предприятиях для регистрации, классификации и обобщения финансовых операций, а также для подготовки и представления финансовой отчетности. Основные области применения бухгалтерского учета включают:

1. Коммерческие предприятия: Бухгалтерский учет используется для отслеживания активов, обязательств, доходов и расходов компании, а также подготовки финансовых отчетов, таких как балансовый отчет, отчет о прибылях и убытках и отчет о движении денежных средств.

2. Государственные учреждения: Бухгалтерский учет необходим для управления государственными финансами, включая бюджетирование, контроль за исполнением бюджета, подготовку отчетов о финансовых операциях и аудит финансовой отчетности.

3. Некоммерческие организации: Бухгалтерский учет позволяет некоммерческим организациям отслеживать свои доходы, расходы и финансовые операции, составлять годовые отчеты для доноров и подавать налоговую отчетность.

4. Личные финансы: Индивидуальный бухгалтерский учет может помочь людям управлять своими личными финансами, контролировать свои расходы, планировать накопления и определять свое финансовое состояние.

5. Банковский сектор: Бухгалтерский учет играет важную роль в управлении активами и обязательствами банков, контроле за соблюдением требований регуляторов и подготовке финансовой отчетности для акционеров и инвесторов.

6. Страховые компании: Страховые компании используют бухгалтерский учет для расчета страховых премий, учета выплат по страховым случаям и подготовки отчетов для регулирующих органов и страховых аудиторов.

7. Фондовые биржи: Бухгалтерский учет помогает фондовым биржам контролировать соблюдение правил листинга компаний, обрабатывать сделки с ценными бумагами и предоставлять информацию о финансовом состоянии компаний для инвесторов и акционеров.

8. Учебные заведения: Бухгалтерский учет является важным инструментом для управления финансами учебных заведений, включая учет поступления средств от студентов, родителей и государства, контроль за расходованием этих средств и подготовку финансовой отчетности.

Цифровая трансформация бизнеса (digital transformation) — это процесс изменения бизнес-процессов компании с использованием цифровых технологий, включая искусственный интеллект, машинное обучение, интернет вещей, облачные вычисления и другие. Основная цель цифровой трансформации — создание устойчивых и эффективных бизнес-моделей, способных адаптироваться к условиям цифровой экономики и быстро реагировать на изменения рынка.

Основные этапы цифровой трансформации:

1. Анализ текущего состояния — определение текущего состояния бизнеса, выявление проблем и возможностей для улучшения.
2. Выбор технологий — определение цифровых технологий, которые будут использоваться в процессе трансформации, таких как искусственный интеллект, машинное обучение, интернет вещей и другие.
3. Проектирование изменений — разработка стратегии и плана внедрения выбранных технологий, определение ролей и ответственности.
4. Внедрение и обучение — реализация выбранных технологий, обучение сотрудников и адаптация бизнес-процессов.
5. Тестирование и корректировка — мониторинг результатов внедрения, анализ успехов и проблем, внесение корректировок при необходимости.
6. Масштабирование и стабилизация — расширение внедрения новых технологий и стабилизация новых процессов.
7. Оценка результатов — анализ достигнутых результатов, определение новых возможностей для развития и совершенствования.

Цифровая трансформация бизнеса помогает компаниям повысить производительность, сократить издержки, улучшить обслуживание клиентов, создать положительный имидж бренда и адаптироваться к изменениям цифровой экономики.

В условиях цифровой трансформации бизнеса бухгалтерский учёт стал применять с использованием цифровых технологий, что включает:

1. Переход на электронную бухгалтерию, использование электронных документов вместо бумажных.
2. Подключение к операторам электронного документооборота для обмена документами с контрагентами.
3. Автоматизацию рутинных операций с помощью интеллектуальных сервисов и AI-технологий.

4. Использование готовых проектных документов и шаблонов для управления проектами.
5. Применение Agile-методологии для управления командной работой и визуализации статуса выполнения проектов.
6. Организацию единого архива для хранения бумажных и электронных документов.
7. Внедрение искусственного интеллекта и машинного обучения для анализа данных и автоматизации рутинных задач.
8. Использование технологий блокчейн и криптовалют для упрощения и ускорения процессов обмена данными.
9. Создание и внедрение новых стандартов управления данными, включая GDPR и ССРА.
10. Развитие и интеграцию систем управления рисками для обеспечения стабильности и устойчивости бизнеса.
11. Создание партнёрских отношений с другими компаниями и экспертами в области цифровой трансформации.
12. Активное участие в конференциях, форумах и образовательных программах по цифровой трансформации бизнеса.
13. Внедрение новых технологий, таких как блокчейн и криптовалюты, для упрощения и ускорения процессов обмена данными и проведения транзакций, а также для обеспечения большей прозрачности и безопасности.
14. Создание и внедрение новых стандартов и подходов к управлению данными, включая GDPR, ССРА и другие, для обеспечения соответствия законодательству и защиты персональных данных пользователей.
15. Развитие и интеграция систем управления рисками, которые помогут компаниям выявлять и управлять рисками, связанными с цифровой трансформацией, и обеспечивать стабильность и устойчивость бизнеса.
16. Создание и развитие партнёрских отношений с другими компаниями, профессиональными сообществами и экспертами в области цифровой трансформации, чтобы обмениваться опытом, знаниями и лучшими практиками.
17. Активное участие в конференциях, форумах и образовательных программах, связанных с цифровой трансформацией бизнеса, для поддержания непрерывного обучения и развития навыков сотрудников.

18. Внедрение и использование искусственного интеллекта и машинного обучения для анализа больших объемов данных и автоматизации рутинных задач, что позволяет экономить время и ресурсы сотрудников.

19. Развитие и применение технологий блокчейн и криптовалют для упрощения и ускорения процессов обмена данными и проведения транзакций, а также для обеспечения большей прозрачности и безопасности.

20. Создание и внедрение новых стандартов и подходов к управлению данными, включая GDPR, CCPA и другие, для обеспечения соответствия законодательству и защиты персональных данных пользователей.

Бухгалтерский учет остается важным и полезным инструментом в условиях цифровой трансформации бизнеса, поскольку он обеспечивает ряд преимуществ на разных уровнях:

1. Управление и контроль: Бухгалтерский учет предоставляет информацию о финансовом состоянии компании, позволяя менеджерам принимать обоснованные решения и контролировать эффективность бизнес-процессов.

2. Отчетность и прозрачность: Цифровые технологии упрощают процесс подготовки и представления финансовой отчетности, что повышает прозрачность и доверие со стороны инвесторов, кредиторов и других заинтересованных сторон.

3. Оптимизация затрат: благодаря бухгалтерскому учету компании могут анализировать свои затраты и оптимизировать их, чтобы максимизировать прибыль.

4. Соответствие законодательству: Бухгалтерский учет помогает компаниям соблюдать все применимые законы и правила, связанные с налогами, отчетностью и аудитом.

5. Обучение и развитие: Бухгалтерский учет также может использоваться для обучения и развития персонала, поскольку он требует понимания основных принципов учета, таких как двойная запись, амортизация и анализ финансовых отчетов.

6. Улучшение принятия решений: Бухгалтерский учет может помочь бизнесу отслеживать прогресс и отклонения от планов, предоставляя аналитические данные, которые можно использовать для улучшения принятия решений на всех уровнях организации.

Таким образом, бухгалтерский учет является существенным инструментом для бизнеса в условиях цифровой трансформации, поскольку он помогает управлять финансами, повышать эффективность и обеспечивать соответствие законодательству.

Исходя из общего положения и опираясь на совокупность всех ранее перечисленных и упомянутых факторов, в условиях цифровой трансформации, бухгалтерский учет становится еще более важным для обеспечения эффективного управления и контроля над деятельностью предприятия. Он помогает контролировать финансовые потоки, обеспечивать соответствие законодательству, привлекать инвестиции, улучшать управление рисками, анализировать и прогнозировать деятельность, а также обучать и развивать персонал. Цифровые технологии позволяют автоматизировать и оптимизировать многие процессы, что делает бухгалтерский учет еще более эффективным и полезным для бизнеса.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция). URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/?ysclid=lr68m7s1z3123184748
2. Цифровая трансформация бизнес процессов 2020 г <https://hsbi.hse.ru/articles/tsifrovaya-transformatsiya-biznes-protsesov/>

УДК 338.432

*Куцегреева Л.В.,
к.э.н., доцент
кафедры финансов и бизнес-аналитики
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Лаврикова А.А.,
обучающаяся (магистрант)
кафедры финансов и бизнес-аналитики
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

**СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ
АГРАРНО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ**

**THE CURRENT STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE
AGRICULTURAL AND INDUSTRIAL COMPLEX OF THE KRASNODAR REGION.**

Аннотация: Данная статья посвящена оценке современного состояния и перспектив развития аграрно-промышленного комплекса (АПК). Целью работы является определение состояния АПК Краснодарского края в современных условиях. Задача научной статьи заключается в анализе показателей деятельности АПК.

Annotation: This article is devoted to the assessment of the current state and prospects for the development of the agro-industrial complex (AIC). The purpose of the work is to determine the state of the agro-industrial complex of the Krasnodar Territory in modern conditions. The task of the scientific article is to analyze the performance indicators of the agro-industrial complex.

Ключевые слова: аграрно-промышленный комплекс, внутренний региональный продукт, рентабельность, прибыль.

Keywords: agricultural and industrial complex, domestic regional product, profitability, profit.

Основа экономики Краснодарского края – аграрно-промышленный комплекс. Это связано с тем, что регион обеспечивает продукцией сельского хозяйства страны ближнего зарубежья и значительную часть субъектов РФ.

Развитию АПК способствует природно-климатические условия и географическое расположение.

Представим структуру АПК Краснодарского края на рисунке 1.



Рис. 1. Структура АПК Краснодарского края.

В Краснодарском крае существует большое количество организаций, занимающихся производством оборудования для сельскохозяйственных нужд. Данные организации производят технику, необходимую фермерским хозяйствам для обработки почвы, заготовки корма, сбора урожая, а так же технику для обработки почвы и растений от вредителей.

Большое множество агропромышленных предприятий производят пищевую продукцию. Данные предприятия занимаются производством молочной продукции, мясной продукции, в крае производят растительное масло, макаронные и хлебобулочные изделия и т.д.

На данном этапе экономического развития края наблюдается увеличение таких товарных позиций, как соки фруктовые и овощные, муки и купы, а так же хлеба и

мучных изделий.

Однако, стоит отметить, что по некоторым позициям наблюдается тенденция снижения объемов производства в связи с недостаточной конкурентоспособностью. Например, консервы и творог.

Благодаря активной государственной поддержки сельскохозяйственные организации существенно нарастили объем производства.

Увеличение объемов производства так же коснулись и отраслей обеспечивающих АПК средствами производства.

В настоящий момент лидером на рынке сельского хозяйства является «Агрокомплекс» Выселковского района насчитывающий свыше 750 тыс. га земли.

АО фирма «Агрокомплекс» имени Н. И. Ткачёва – одна из лидирующих в стране по площади сельскохозяйственных земель, производству молока, сахара и мяса. Компания была основана в Краснодарском крае 22.07.1993 году в результате слияния комбикормового завода с комплексом по откорму крупного рогатого скота.

Ее основным видом экономической деятельности является смешанное сельское хозяйство. Предприятие с каждым годом расширяет ассортимент и увеличивает качество продукции.

Объем производства на предприятие устанавливается исходя из спроса потребителей и наличия производственных мощностей.

Цены на продукцию находятся в среднем диапазоне.

Проведем оценку финансово–хозяйственной деятельности предприятия, используя данные отчета о финансовых результатах АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И Ткачева за 2018 – 2022 гг., проанализируем основные финансово–экономические показатели деятельности предприятия, которые представлены в таблице 1.

Исходя из данных таблицы можно сделать вывод, что в анализируемом периоде наблюдается тенденция роста выручки, так выручка организации в период с 2018 по 2022 год увеличилась с 50 026 млн. руб. до 78 922млн. руб. т.е. на 57%. Это произошло из-за роста цен на товары, реализуемые организацией, что так же это свидетельствует о повышении эффективности производственной деятельности.

Себестоимость продукции в анализируемом периоде увеличилась на 51%, росту себестоимости послужило расширения деятельности предприятия, повышение цен на сырье, топливо и другие материальные затраты.

Стоит отметить, что темп роста себестоимости ниже, чем темп роста выручки,

что в свою очередь положительно сказывается на деятельности предприятия.

Таблица 1.

Основные показатели АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И Ткачева за 2018 – 2022 гг,
млн. руб.

Показатели	2018	2019	2020	2021	2022	Абс. отклонение (+;-) 2022/2018	Темп изменения, % 2022/2018
Выручка	50026	53193	57278	71813	78922	+28896	157,76
Себестоимость	34221	36439	39524	48047	51765	+17544	151,27
В % к выручке	68,41	68,50	69,00	66,91	65,59	-2,82	95,88
Валовая прибыль (убыток)	15805	16754	17755	23766	27157	+11352	171,83
В % к выручке	31,59	31,5	31	33,09	34,41	+2,82	108,91
Коммерческие расходы	7530	7403	7490	7547	8440	+910	112,08
В % к выручке	15,05	13,92	13,08	10,51	10,69	-4,36	71,05
Управленческие расходы	1 364	1460	1535	1876	2380	+1016	174,49
В % к выручке	2,73	2,74	2,68	2,61	3,02	+0,29	110,60
Прибыль (убыток) от продаж	6911	7891	8729	14343	16338	+9427	236,41
В % к выручке	13,81	14,83	15,24	19,97	20,70	+6,89	149,85
Проценты к получению	418	435	349	357	302	-116	72,25
В % к выручке	0,84	0,82	0,61	0,5	0,38	-0,45	45,80
Проценты к уплате	9629	8907	8465	6979	7340	-2289	76,23
В % к выручке	19,25	16,74	14,78	9,72	9,30	-9,95	48,32
Доходы от участия в других орг.	975	3914	4946	3023	5013	+4038	514,15
В % к выручке	1,95	7,36	8,64	4,21	6,35	+4,40	325,90
Прочие доходы	2 424	1861	1768	4378	2790	+366	115,10
В % к выручке	4,85	3,5	3,09	6,1	3,54	-1,31	72,96
Прочие расходы	4023	3553	4641	6041	5785	+1762	143,80
В % к выручке	8,04	6,68	8,1	8,41	7,33	-0,71	91,15
Прибыль (убыток) до налогообложения	2925	1641	2687	9080	11319	+8394	386,97
В % к выручке	5,85	3,08	4,69	12,64	14,34	+8,50	245,29
Прочее	0	0	13	480	632	+632	0,00
В % к выручке	0	0	0,02	0,67	0,80	+0,80	0,00
Чистая прибыль (убыток)	2924	1641	2673	8600	10687	+7763	365,49
В % к выручке	5,84	3,08	4,67	11,98	13,54	+7,70	231,67

Общая динамика изменения выручки и себестоимости продаж в АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И Ткачева за 2018-2022 годы представлена на рисунке 2.

Основными показателями, характеризующими эффективность производства и эффективность деятельности предприятия, являются показатели прибыли. Рассмотрим изменение прибыли от продаж. Прирост прибыли от продаж в анализируемом периоде составил 9 427 млн .руб.

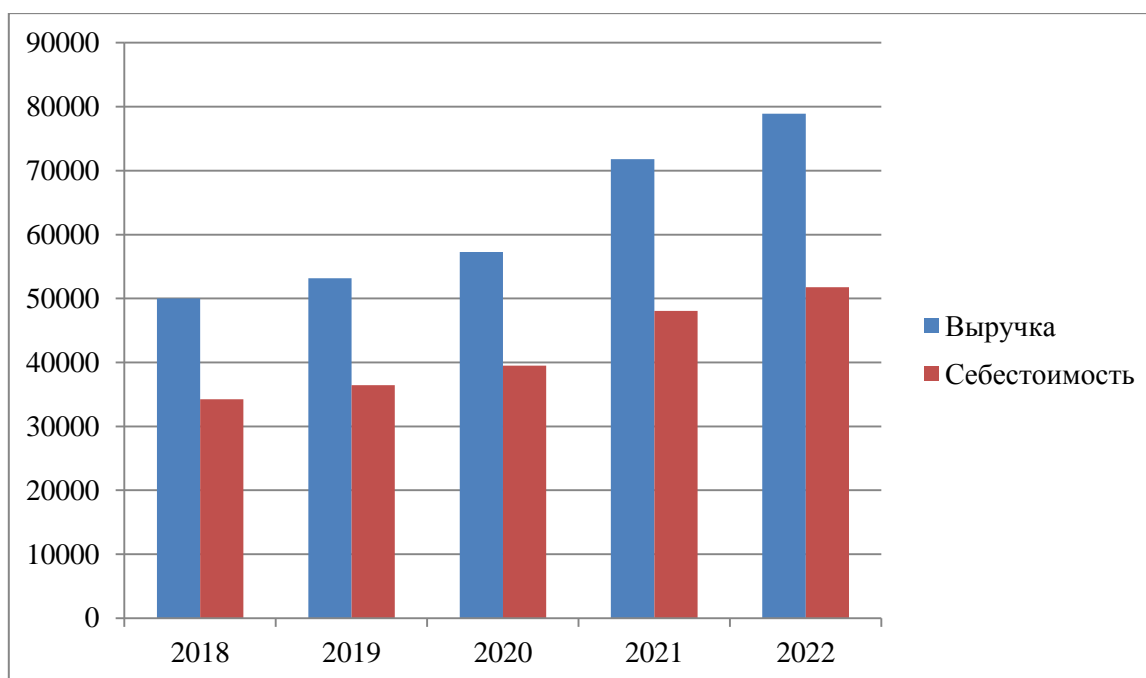


Рис. 2. Динамика изменения выручки и себестоимости продаж в АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И Ткачева за 2018-2022 годы, млн. руб.

Стоит отметить и тот факт, что показатели рентабельности продаж АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И Ткачева за 2018-2020 годы равны примерно 15%, сравнивая этот показатель со средней рентабельностью продаж данной отрасли, равной 20%, можно сказать, что он значительно ниже среднеотраслевого показателя. Это свидетельствует о том, что эффективность производственно – сбытовой деятельности организации в этот период была ниже, чем у предприятий данной отрасли.

Однако, в 2021 году показатель рентабельности продаж увеличился до 19%. Отсюда можно сделать вывод о том, что организация увеличила темпы производства и снизила постоянные и переменные затраты.

Так же стоит отметить то, что прочие расходы больше прочих доходов, в свою очередь это отрицательно влияет как на показатель прибыли до налогообложения, так и на чистую прибыль.

Что касается финансового результата, то в 2018 году организация понесла убыток в размере 2 924 млн. руб. Однако, за период с 2019 по 2022 год, совокупный финансовый результат организации представлен чистой прибылью, и в 2022 году составил 10 687млн. руб.

Производство сельскохозяйственной продукции в последние годы существенно

увеличилось. Наибольший рост приходится на зерновые и зернобобовые культуры, сахарная свекла и производство овощей.

Следует отметить, что в настоящее время ведется активная поддержка экспорта.

Согласно данным Министерства сельского хозяйства РФ объёмы производства продукции сельского хозяйства имеют положительную тенденцию. Наибольший удельный вес в общем объеме производства продукции занимает продукция растениеводства. Рассмотрим основные показатели сельского хозяйства Краснодарского края, представленные в таблице 2.

Таблица 2.

Основные показатели сельского хозяйства Краснодарского края за 2018-2022
годы, млн. руб.

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Продукция сельского хозяйства, в т.ч.	382506	417201	432963	556249	660321
продукция растениеводства	275404	301780	312359	420261	506015
удельный вес, %	72,00	72,33	72,14	75,55	76,63
продукция животноводства	107102	115421	120603	135988	154306
удельный вес, %	28,00	27,67	27,86	24,45	23,37

Исходя из данных, представленных в таблице, можно сделать вывод о том, что наибольший удельный вес в общем объеме производства продукции занимает продукция растениеводства, так удельный вес продукции растениеводства за исследуемый период увеличился с 72% до 76%. Основной объем растениеводства занимает выращивание зерновых культур. Первое место среди которых, занимает пшеница. Её выращивают не только для внутреннего потребления, но и для вывоза за границу. Чуть меньше, чем пшеницы, высаживают ячменя, который имеет высокую морозостойкость и небольшой период созревания. Ячмень занимает 1/4 часть посевов разных культур, поскольку его используют в качестве корма для многих животных. Востребованными также являются посевы ржи, кукурузы, гречихи и риса.

Валовый сбор зерна в 2022 году составил 121,4 млн. тонн, в том числе пшеница – 76,1 млн. тон, кукуруза -15 млн. тон, ячмень – 18 млн. тон. Сахарная свекла – 41,2 млн. тон, семена масличных культур – 24,9 млн. тон, в том числе подсолнечника – 15,7 млн. тон, сои – 4,8 млн. тон.

Валовый сбор картофеля в Краснодарском крае в 2022 году составил 18,3 млн. тон, овощей – 13,5 млн. тон.

Однако, доля продукции животноводства значительно ниже доли растениеводства в общем объеме производства сельскохозяйственной продукции Краснодарского края. Так по данным Министерства сельского хозяйства производство скота и птицы на убой составляет – 15,6 млн. тон, молока – 32,3 млн. тон, яиц – 4400 млн. штук.

Благодаря совершенствованию производства продуктивность в исследуемом периоде увеличилась. Так привес на одну голову крупного рогатого скота составил 14 кг, а надой молока увеличились на 1381 кг. Иными словами продуктивность возросла на 10,4 % и 21,9% к 2018 году соответственно. Для наглядности продемонстрируем динамику изменения показателей сельского хозяйства Краснодарского края на рисунке 3.

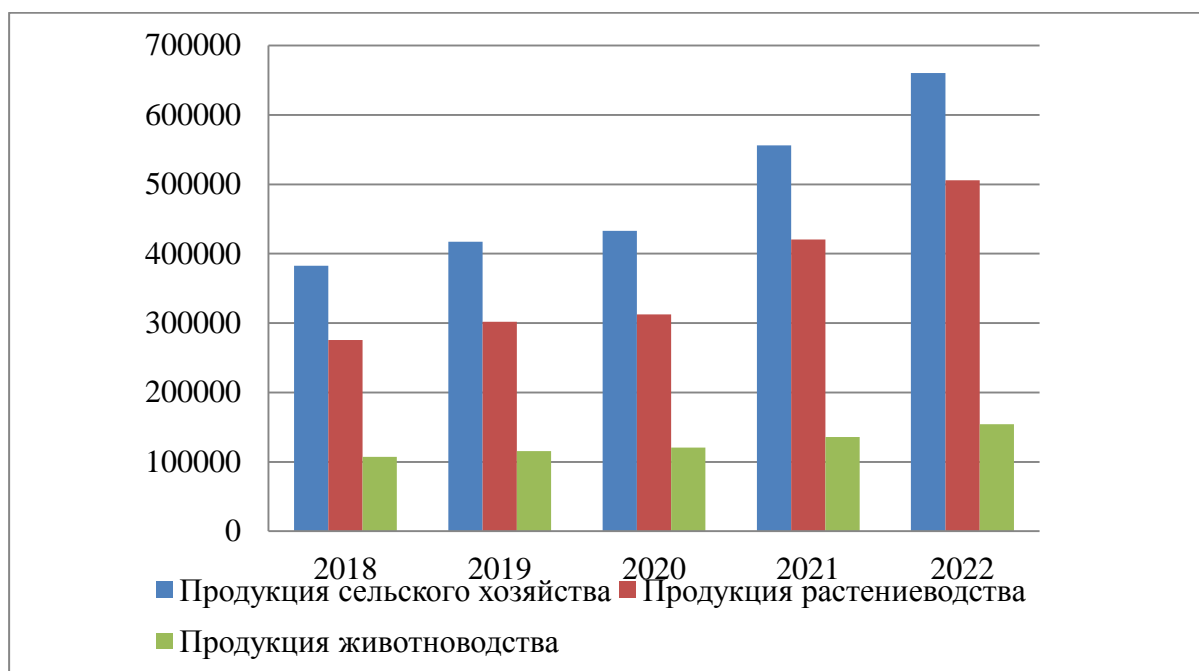


Рис. 3. Основные показатели сельского хозяйства Краснодарского края за 2019-2022 годы, млн. руб.

В структуре ВРП сельское хозяйство занимает примерно 11%, при этом рассматривая структуру по категориям хозяйств, можно сделать вывод о том, что наибольший удельный вес приходится на сельскохозяйственные организации. Рассмотрим структуру продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств, согласно данным рисунка 4.

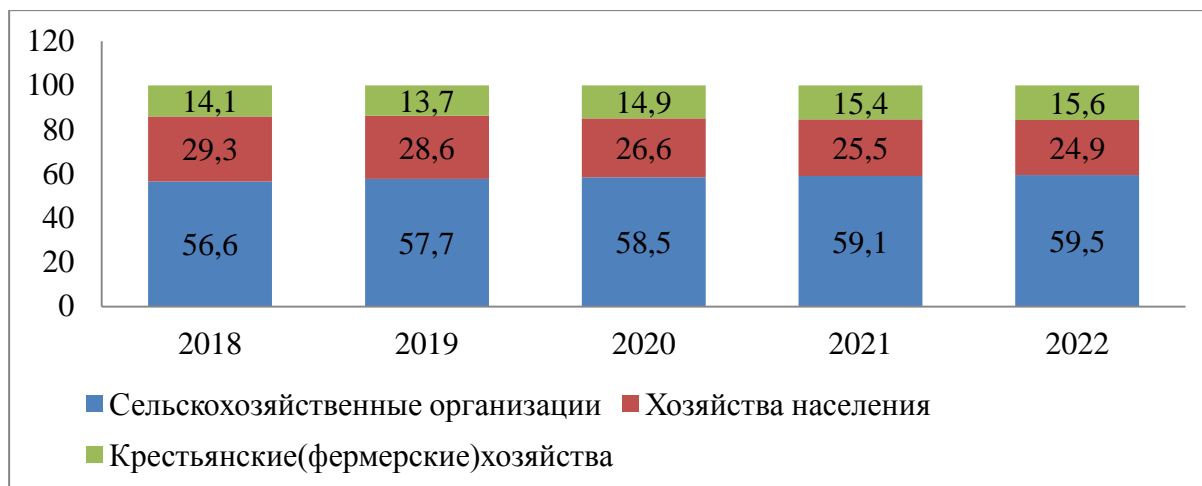


Рис. 4. Структура продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств за 2019-2021 годы, в %.

Согласно данным рисунка 4, крестьянские (фермерские) хозяйства занимают наименьший удельный вес в структуре хозяйства по категориям хозяйств. Однако, согласно данным Министерства сельского хозяйства вклад К(Ф)Х в производство зерновых и бобовых культур достаточно высок.

Следующим этапом рассмотрим эффективность производства продукции сельского хозяйства, представленную в таблице 3.

Таблица 3.

Основные результаты деятельности сельскохозяйственных предприятий Краснодарского края за 2018-2022 гг.

Показатели	Годы					Абс. отклонение(+/-) 2022/2018
	2018	2019	2020	2021	2022	
Число организаций, тыс.	4,6	4,5	4,2	3,3	3,2	-1,4
Доля убыточных организаций, %	27,36	26,67	26,19	18,18	18,01	-9,35
Площадь сельскохозяйственных угодий, тыс. га	78763	79888	79948	80437	80567	1804
Коэффициент текущей ликвидности	153,7	147,5	158	216,4	217,9	64,2
Сумма прибыли, млн руб.	315	299	492	648	659	344
Рентабельность, %	34,1	33,7	32,5	33,1	33,4	-0,7

Исходя из данных таблицы, можем сделать вывод, о том, что количество организаций и доля убыточных предприятий снизились, в первую очередь это связано с поглощением и слиянием крупных предприятий с мелкими и убыточными. Площадь сельскохозяйственных угодий увеличивается с каждым годом. Коэффициент текущей

ликвидности в анализируемом периоде увеличился на 64%. Сумма прибыли сельскохозяйственных предприятий остается на достаточно высоком уровне, так за период с 2018г. по 2022г. прибыль увеличилась на 344 млн. руб. Рентабельность сельскохозяйственных предприятий имеет неоднозначную тенденцию, однако следует отметить, что в исследуемом периоде рентабельность снизилась на 0,7%

Можно сказать о том, что аграрно-промышленный комплекс Краснодарского края развивается динамично. Об этом свидетельствует рост объемов производства продукции, рост производительности, а так же увеличение прибыли. Однако, стоит сказать, что на сегодняшний день в АПК Краснодарского края существует ряд проблем. Представим проблемы АПК Краснодарского края на рисунке 5.



Рис. 5. Проблемы развития агропромышленного комплекса Краснодарского края.

Все эти проблемы оказывают сдерживающее влияние на развитие АПК Краснодарского края и требуют незамедлительного решения. Однако, несмотря на ряд проблем, аграрно-промышленный комплекс края по-прежнему является лидером в этой отрасли.

Список литературы:

1. Курносков, В.С. Инвестиции как фактор развития отрасли животноводства сельскохозяйственных организаций / В.С. Курносков // Вестник Академии знаний. 2019. № 3 (26). С. 332-337.
2. Курносков, В.С. Эффективность инвестиций в совершенствование кормления племенных лошадей в краснодарском крае // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2021. № 29. С. 39-42.
3. Проблемы и перспективы развития АПК и сельских территорий / Бодрова Е.В., Бугара А.Н., Калинов В.В., Камбарова Е.А., Кулебякина О.А., Лысоченко А.А., Сайфетдинов А.Р., Сайфетдинова Н.Р., Санникова А.Б., Смирнов П.А., Тюпаков К.Э., Шевцов В.В./ Новосибирск, 2019. Том Книга 2.
4. Сельское хозяйство как объект государственного регулирования / Белова Л.А., Мкртычян Э.А.// Экономика и предпринимательство. 2019. № 9-2 (86). С. 686-690.
5. Тюпаков, К. Развитие рынка сельскохозяйственной продукции /Фоменко Б., Сидоренко В., Тюпаков К.// Международный сельскохозяйственный журнал. 2019. № 5. С. 14.
6. Тюпаков, К.Э. Особенности эффективного формирования и воспроизводства технико-технологической базы растениеводства: монография/ Краснодар, 2019.
7. Тюпаков, К.Э., Курносков, В.С. Приоритетные направления развития племенного коневодства // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2022. № 23. С. 70-74.
8. Формы и источники финансирования воспроизводства материально-технической базы отечественных сельхозтоваропроизводителей / Тюпаков К.Э., Папахчян И.А. // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2020. № 2. С. 142-150.
9. Экономическая эффективность технико-технологической модернизации производства продукции растениеводства сельскохозяйственных организаций: монография / А.И. Трубилин [и др.].– Краснодар : КубГАУ, 2019.–302 с.

УДК 658.14

*Куцегреева Л.В.,**к.э.н., доцент**кафедры финансов и бизнес-аналитики**Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова**Сердюк Д.А.,**обучающаяся (магистрант)**кафедры финансов и бизнес-аналитики**Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

КРИТЕРИИ ОПТИМИЗАЦИИ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

CRITERIA FOR OPTIMIZING THE ORGANIZATION'S CAPITAL STRUCTURE

Аннотация: статья посвящена методике оценки критериев оптимизации капитала организации и последующем выборе политики финансирования активов организации на основании полученных данных. Цель работы заключается в получении навыков оценки оптимизации капитала организации и последующем принятии управленческого решения. Задача данной статьи состоит в том, чтобы на основе полученных данных рассмотреть применение критериев оптимизации структуры капитала в действии на основании реальных организаций.

Annotation: the article is devoted to the methodology for evaluating the criteria for optimizing the organization's capital and the subsequent choice of an organization's asset financing policy based on the data obtained. The purpose of the work is to gain skills in evaluating the optimization of the organization's capital and subsequent management decision-making. The purpose of this article is to consider, based on the data obtained, the application of criteria for optimizing the capital structure in action based on real organizations.

Ключевые слова: капитал, финансы, рентабельность собственного капитала, финансовый леверидж, средневзвешенная стоимость капитала, политика финансирования активов.

Keywords: capital, finance, return on equity, financial leverage, weighted average cost of capital, asset financing policy.

На данном этапе развития экономической системы страны немаловажную роль играет грамотная и рациональная оценка структуры капитала хозяйственных субъектов.

Для бесперебойного функционирования и налаживания деятельности в условиях скачущей экономике большая роль отводится к таким показателям, как критерии оптимизации структуры капитала. Именно данные показатели могут более подробно охарактеризовать деятельность организации и ее платежеспособность и зависимость от заемных источников, а также помогают наметить политику финансирования активов, а также определить дальнейшую стратегию действия при условиях, вытекающий из полученного анализа.

Капитал – совокупность собственных, привлеченных и инвестируемых средств в финансово-хозяйственную деятельность организации, приносящих доход организации в процессе его использования, а также, позволяющий осуществлять финансово-хозяйственную деятельность.

Капитал - финансовый ресурс организации, приносящий доход и характеризующий состоятельность самой организации.

Капитал – стоимость средств организации в денежной, материальной и нематериальной формах, инвестируемая в формирование активов организации.

Классификация капитала:

1. В зависимости от принадлежности организации подразделяется:

- Собственный капитал – это капитал, сформированный за счет собственных средств учредителей, выражаемый в чистых активах предприятия и приносящий доход в любой форме. Данный вид капитала непосредственно взаимосвязан в производственным капиталом, так как участвует в производственном процессе.

- Заемный капитал – капитал, привлеченный организацией для расширения возможностей, покрытия обязательств и инвестирования в проекты, приносящие доход. Данный вид капитала характеризуется срочностью, возвратностью и платностью.

2. По цели использования капитал подразделяется:

- Производственный капитал – капитал, непосредственно участвующий в процессе производства организацией товаров, работ, услуг.

- Ссудный капитал – капитал, привлекаемый от сторонних организаций на основе платности, срочности и возвратности, а также имеет свой процент при использовании. Чаще всего, данных вид капитала выступает в роле банковского кредита с процентной ставкой за использование денежных средств.

- Спекулятивный капитал – капитал, направленный исключительно для привлечения инвестиций с целью получение последующего дохода. В данном виде

капитала задействованы исключительно активы организации, которые в последствии за счет движения на рынке аккумулируются в доход.

3. В зависимости от объекта инвестирования капитал бывает:

- Основной капитал – представляет собой средства организации, вложенные в формирование активов предприятия, а также в долгосрочные инвестиции. Данный вид капитала заключен по статьям баланса: основные средства, нематериальные активы, долгосрочные финансовые вложения и входят в состав I раздела баланса организации «Внеоборотные активы»

- Оборотный капитал – капитал, задействованный в текущей деятельности организации. Данный капитал выполняет две функции:

- Формирование оборотных производственных фондов.
- Участие в обороте внутри организация и за ее пределами и формирование фондов обращения.

4. В зависимости от стадии процесса кругооборота капитал может выступать в:

- денежной форме;
- производственной форме;
- товарной форме;

5. По характеру использования капитал подразделяется на:

- Потребляемый капитал – капитал, который полностью участвует в производственном процессе и проходит полный кругооборот. В последующем, после полного потребления, он теряет своих функции капитала.

- Накапливаемый капитал – капитал, который формируется за счет капитализации прибыли, а также при выплате дивидендов. Данный капитал может быть реинвестирован для улучшения финансового состояния предприятия.

Роль капитала в финансовой деятельности заключается в том, что именно за счет него организация может действовать и развиваться, накапливать средства и в дальнейшем получать доход. Сама организация не может быть создана без уставного капитала.

Основные характеристики капитала:

- капитал является основным фактором производства;
- капитал характеризует финансовые ресурсы организации, приносящие доход и может существовать изолировано от производственных факторов;

- капитал является главным источником обеспечения благосостояния собственников;

- капитал – основной измеритель рыночной стоимости организации;

Динамика структуры капитала является основным критерием эффективности хозяйственной деятельности организации.

Капитал отражается в пассиве бухгалтерского баланса организации. Капитал и резервы (строка 1300) – характеризует собственный капитал организации.

Данный раздел состоит из уставного капитала, добавочного капитала, резервного капитала и нераспределенной прибыли (убытка).

Уставный капитал организации представляет собой денежные средства учредителей организации, вложенные в активы при создании самой организации.

Для каждой организационно-правовой формы существует свой уровень уставного капитала:

- для акционерного общества и публичного акционерного общества размер уставного капитала при создании должен быть не менее 100 тыс. руб.

- для общества с ограниченной ответственностью размер уставного капитала при создании должен быть не менее 10 тыс. руб.

Уставный капитал может выступать в роли вложений в основные средства, движимое и недвижимое имущество, материальные активы, имеющие денежную оценку.

Добавочный капитал характеризуется суммой дооценки внеоборотных активов, безвозмездными полученными средствами, эмиссионным доходом от дополнительного выпуска ценных бумаг.

Элементы добавочного капитала:

- эмиссионный доход – разница между ценой продажи и номинальной стоимостью акций организации;

- курсовые разницы – имеют место, если доля уставного капитала финансируется за счет иностранного капитала. Характеризует разницу при финансировании уставного капитала в иностранной валюте;

- разница при переоценке основных средств – вариативность изменения стоимости основных средств.

Добавочный капитал имеет очень тесную связь с собственными средствами организации.

Резервный капитал представляет собой основные источники формирования собственных средств. Данный вид капитала создается для того, чтобы у организации всего был резерв для непредвиденных обстоятельств, и она могла покрыть хотя бы часть своих убытков или же выкупить дополнительные акции с целью получения дополнительного дохода.

Последняя статья собственного капитала может быть представлена в двух вариациях:

- Нераспределенная прибыль – отражает чистую прибыль организации, которая не была задействована в финансово-хозяйственной деятельности и осталась в распоряжении у собственников. В таком виде средства переходят в статью резервного капитала до их привлечения.

- Непокрытый убыток – убыток организации, образовавшийся в результате финансово-хозяйственной деятельности, который числится на балансе организации до тех пор, пока не будет погашен и не перейдет в прибыль.

Любая вариация этой статьи баланса представляет собой конечный результат финансово-хозяйственной деятельности на конец отчетного периода.

Долгосрочные обязательства (строка 1400) – к данному виду обязательств причисляются обязательства сроком свыше 12 месяцев.

Долгосрочные обязательства организации состоят из долгосрочных заемных средств, привлеченных в целях дополнительного финансирования, сюда же включены прочие виды долгосрочных обязательств предприятия, которые могли быть привлечены в ходе поиска источников финансирования организации.

Краткосрочные обязательства (строка 1500) – к данному виду обязательств относятся обязательства сроком менее 12 месяцев. Здесь важную роль играет краткосрочная кредиторская задолженность перед поставщиками и подрядчиками, а также перед бюджетом и внебюджетными фондами.

Капитал имеет свои стадии кругооборота:

1 стадия: Капитал в денежной форме – собственник или учредитель имеет определенную сумму денежных средств, которую он хочет вложить в определенный проект.

2 стадия: Капитал в производственной форме – после того, как собственник или учредитель вложил денежные средства в проект, он начинает его реализовать, тем

самым капитал начинает вращаться в процессе производства товаров, работ, услуг и начинает вступать в роли производственного фактора.

3 стадия: Капитал в товарной форме – после прохождения процесса производства денежные средства приобретают материальную форму в виде товара, работы, услуги, готовую к продаже.

4 стадия: Капитал в денежной форме – после прохождения всех стадий кругооборота, капитал возвращается в денежную форму, посредством продажи товара, работы, услуги и получения собственником или учредителем дохода в денежной форме.

Как и любой экономически значимый фактор в экономике, капитал имеет свои принципы формирования:

- учет перспектив развития хозяйственной деятельности организации;
- обеспечение соответствия привлекаемых объемов капитала, а также объема формирования активов организации;
- обеспечение оптимальной структуры капитала;
- обеспечение минимизации затрат по формированию капитала из разных источников;
- обеспечение высокой эффективности использования капитала в процессе хозяйственной деятельности;

Для экономической системы, государственного сектора и рыночного сектора капитал играет важную роль, т.к. выступает в материальной денежной и нематериальной формах, а также может инвестироваться. Так как капитал в первую очередь ресурс, который приносит доход, он очень важен в денежном кругообороте. Капитал считается главным объектом финансового управления предприятием и может обеспечить эффективное функционирование организации в рыночном секторе.

В Краснодарском крае преобладающая роль в секторе экономики отводится агропромышленному комплексу, т.к., именно в Краснодарском крае большая доля земли отведена для развития агропромышленной деятельности.

По данным Министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, по состоянию на 01.03.2022 г. насчитывается около 474 организаций в данной области.

Так как капитал имеет важную роль в оценке конкурентоспособности организаций, рассмотрим, какие же могут быть критерии оптимизации структуры капитал и какие выводы можно из этих данных вынести.

Капитал – стоимость средств организации в денежной, материальной и нематериальной формах, инвестируемая в формирование активов организации.

К критериям оптимизации структуры капитала можно отнести:

1. Оптимизация структуры капитала по критерию максимизации уровня финансовой рентабельности;

На данном этапе важную роль в оценке капитала организации играют показатели рентабельности собственного капитала и финансового левериджа.

$$\text{Рентабельность СК} = \frac{\text{ЧП}}{\text{СК}} * 100\%, \quad (1)$$

где ЧП – чистая прибыль (строка 2400);

СК – собственный капитал;

При оценке рентабельности собственного капитала оптимальным условием является – достижение максимального уровня рентабельности собственного капитала.

$$\text{ЭФР} = (1 - \text{ставка по налогу на прибыль}) * (\text{эк. рент. - проц. по кредитам}) * \left(\frac{\text{ЗК}}{\text{СК}}\right), \quad (2)$$

где (1- ставка по налогу на прибыль) – налоговый корректор;

(валовая (экономическая) рентабельность – ставка по кредитам) – дифференциал финансового рычага;

(ЗК/СК) – коэффициент (плечо) финансового рычага;

При оценке финансового левериджа важно обратить внимание на то, что организации с растущим объемом реализации продукции, но имеющие в силу низкий коэффициент операционного левериджа, могут в гораздо большей степени увеличивать коэффициент финансового левериджа, т.е. использовать большую долю заемных средств в общей сумме капитала. При этом данный показатель напрямую зависит от показателя рентабельности собственного капитала и имеет большое значение в последующем принятии решения о привлечении дополнительных заемных средств.

2. Оптимизация структуры капитала по критерию минимизации его стоимости;

На данном этапе целесообразно рассчитать средневзвешенную стоимость капитала по нижеприведенной формуле.

$$ССК = СК * W_s + ЗК * W_d, \quad (3)$$

где СК – стоимость собственного капитала;

W_s – доля собственного капитала, (%);

ЗК – стоимость заемного капитала;

W_d – доля заемного капитала, (%);

При расчете данного показателя оптимальным считается соотношение 50%: 50% собственного и заемного капитала.

3. Оптимизация структуры капитала по критерию минимизации уровня финансовых рисков;

Данный этап выступает больше как уже конечное принятие финансового решения и служит для того, чтобы определиться с политикой финансирования.

Представим данный этап в виде рисунка 1.

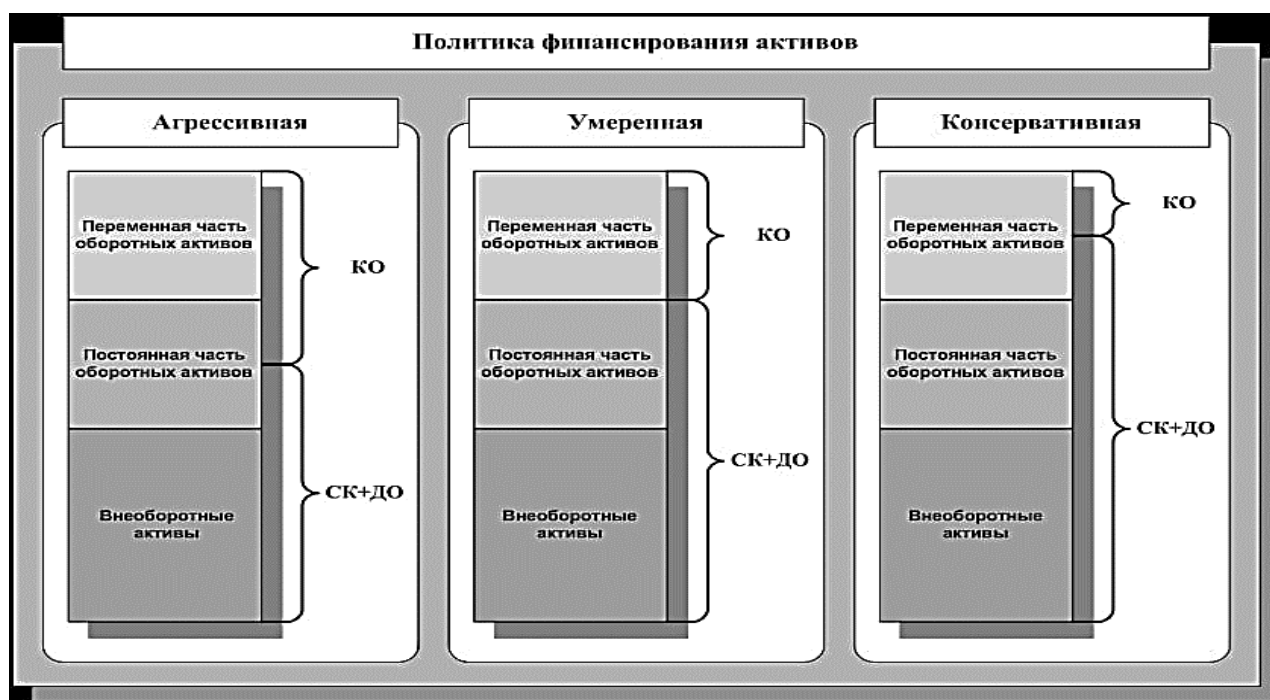


Рис. 1. Политика финансирования активов по критерию минимизации уровня финансовых рисков

Рассмотрим три более крупных предприятия агропромышленного комплекса по критериям оптимизации структуры капитала и пример конечное решение. Данные

представим в виде таблицы 1 «Критерии оптимизации структуры капитала агропромышленного комплекса Краснодарского края за период 2020-2022 гг.»

По данным таблицы 1 можно сделать вывод, что наилучшие показатели у СПК (колхоз) «Знамя Ленина». Все показатели данной организации показали положительную динамику роста, это говорит о том, что организация умело управляет своим капиталом.

Таблицы 1

Критерии оптимизации структуры капитала агропромышленного комплекса Краснодарского края за период 2020-2022 гг.

Организация	Показатели	Период			Абсолютное изменение, (+/-)	
		2020г.	2021г.	2022г.	2022/ 2020	2022/ 2021
СПК (колхоз) «Знамя Ленина»	Рентабельность СК, %	18,02	14,58	27,67	+9,64	+13,09
	ЭФР, %	-1,68	-0,96	0,17	+1,84	+1,12
	ССК, %	14,73	11,48	22,12	+7,39	+10,64
ОАО «Кавказ» (ГК «Доминант»)	Рентабельность СК, %	11,99	11,91	10,74	-1,25	-1,17
	ЭФР, %	-0,16	-0,13	-0,11	+0,05	+0,03
	ССК, %	11,62	13,64	12,89	+1,26	-0,75
ПАО «Племзавод им. В.И. Чапаева»	Рентабельность СК, %	15,28	25,34	22,23	+6,95	-3,11
	ЭФР, %	-3,03	1,06	0,06	+3,09	-1,00
	ССК, %	12,79	21,31	19,76	+6,97	-1,55

При этом следует отметить, что уровень рентабельности собственного капитала имеет наивысшие показатели по трем организациям по состоянию на 2022 год, что говорит о большой доле собственных средств у организации. Отрицательные показатели финансового левериджа говорят о том, что организации смело могут привлекать заемные средства, т.к. доля собственного капитала намного выше заемного.

Показатели средневзвешенной стоимости капитала тоже довольно неплохие, это говорит об умелом управлении капиталом.

Проанализировав все данные можно смело сказать, что организации в целом идет по пути умеренной или даже консервативной политики привлечения финансирования. В обеих ситуациях данный выбор политики положительно скажется на деятельности организации.

Список литературы:

1. Жилкина, А. Н. Финансовый анализ : учебник и практикум для вузов / А. Н. Жилкина. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 285 с.

2. Казакова, Н. А. Финансовый анализ в 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для вузов / Н. А. Казакова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 209 с.
3. Казакова, Н. А. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес : учебник для вузов / Н. А. Казакова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 233 с.
4. Кокин, А.С. Корпоративные финансы: Учебное пособие / А.С. Кокин, Н.И. Яшин, С.Н. Яшин и др. - Москва: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 369 с.
5. Копнова, Е. Д. Финансовая математика : учебник и практикум для вузов / Е. Д. Копнова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 413 с.
6. Кулагина, Н. А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Практикум : учебное пособие для вузов / Н. А. Кулагина. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 135 с.
7. Кремер, Н. Ш. Математический анализ в 2 ч. Часть 1 : учебник и практикум для академического бакалавриата / Н. Ш. Кремер, Б. А. Путко, И. М. Тришин ; отв. ред. Н. Ш. Кремер. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 244 с.
8. Лукасевич, И. Я. Финансовый менеджмент в 2 ч. Часть 1. Основные понятия, методы и концепции : учебник и практикум для вузов / И. Я. Лукасевич. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 377 с.
9. Лукасевич, И. Я. Финансовый менеджмент в 2 ч. Часть 2. Инвестиционная и финансовая политика фирмы : учебник и практикум для вузов / И. Я. Лукасевич. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 304 с.
10. Манько, С. Как навести порядок в финансах компании: Практическое руководство для малого и среднего бизнеса Учебное пособие / Манько С. - М.:Альпина Паблишер, 2018. - 248 с.
11. Малугин, В. А. Математический анализ для экономистов : учебник и практикум для СПО / В. А. Малугин. — 3-е изд., пер. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 557 с.
12. Погодина, Т. В. Финансовый менеджмент : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Т. В. Погодина. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 351 с.

13. Пирогова Е. С. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) : учебник для бакалавриата и магистратуры / Е. С. Пирогова, А. Я. Курбатов. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 291 с.

УДК 657

*Маслова Д.В.,
обучающаяся ОСПО
по специальности «Коммерция (по отраслям)»
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Говорова И.И.,
преподаватель ОСПО высшей категории
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

**БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ И АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: МЕТОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА**

**ACCOUNTING AND ANALYSIS OF FINANCIAL AND ECONOMIC
ACTIVITIES: METHODS AND TOOLS TO IMPROVE BUSINESS EFFICIENCY**

Аннотация: в условиях современной экономики эффективное управление финансами является неотъемлемой частью успешной деятельности любого предприятия.

Бухгалтерский учет и анализ финансово-хозяйственной деятельности играют важную роль в определении стратегий развития и принятии решений о повышении эффективности бизнеса.

Annotation: in the modern economy, effective financial management is an integral part of the successful operation of any enterprise. Accounting and analysis of financial and economic activities play an important role in determining development strategies and making decisions about improving business efficiency.

Ключевые слова: Бухгалтерский учет, анализ финансово-хозяйственной деятельности, эффективность, бизнес.

Keywords: Accounting, analysis of financial and economic activities, efficiency, business.

В условиях жесткой конкуренции на рынке успех бизнеса во многом зависит от его экономической эффективности. Бухгалтерский учет и финансовый анализ являются ключевыми инструментами для оценки состояния предприятия и определения направлений его развития. В данной статье рассмотрим основные методы и инструменты, которые помогают повысить эффективность бизнеса путем

совершенствования бухгалтерского учета и анализа финансово-хозяйственной деятельности. Бухгалтерский учет является одной из ключевых функций в финансово-хозяйственной деятельности предприятий. Он позволяет управлять, контролировать и отчитываться о финансовых ресурсах и операциях компании.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности, в свою очередь, является неотъемлемым инструментом для принятия обоснованных управленческих решений. Он позволяет оценивать эффективность использования ресурсов, определять финансовую стабильность и рентабельность предприятия.

Бухгалтерский учет и анализ финансово-хозяйственной деятельности тесно связаны и взаимозависимы. Бухгалтерия предоставляет фактическую информацию о финансовом состоянии и результативности предприятия, а анализ осуществляет глубокую интерпретацию этих данных.

Одной из важных задач бухгалтерского учета является формирование финансовой отчетности. Она представляет собой систематизированную информацию о финансовом положении, операционной деятельности и денежных потоках предприятия. Финансовая отчетность позволяет оценить достоверность, полноту и достаточность информации для проведения анализа.

Затем анализ финансовой-хозяйственной деятельности осуществляет оценку финансовых показателей и их динамики. Это позволяет выявить сильные и слабые стороны, проблемные места и потенциал для развития предприятия. Анализ также способствует идентификации факторов, влияющих на финансовые результаты и управленческие решения.

Информация, полученная из бухгалтерского учета и анализа, может быть использована для разработки скорректированной стратегии развития предприятия. Аналитические данные помогают определить цели и задачи, разработать бюджетные планы, провести анализ эффективности инвестиций и принять решения по управлению финансовыми ресурсами.

Таким образом, бухгалтерский учет и анализ финансовой-хозяйственной деятельности взаимосвязаны и являются важным инструментом для эффективного управления предприятием. Эти процессы позволяют управленцам иметь полную и объективную информацию о финансовом состоянии компании, ее результативности и эффективности использования ресурсов.

В современном деловом мире бухгалтерский учет является неотъемлемой

частью успешного функционирования организации. Он представляет собой систему учета, которая позволяет оперативно и точно отражать все финансовые и экономические операции организации. Необходимость ведения бухгалтерского учета обусловлена потребностями руководителей, инвесторов, банков, аудиторов и других участников бизнес-среды.

Тема бухгалтерского учета и анализа финансово-хозяйственной деятельности становится все более актуальной в современных условиях, когда деятельность компаний и предприятий все более сложна и многообразна. Бухгалтерская отчетность позволяет получить достоверную информацию о финансовом состоянии и результативности предприятия, что является ключевым фактором принятия управленческих решений. Основное назначение анализа финансово-хозяйственной деятельности - это определение эффективности использования ресурсов и управления данными ресурсами.

Для успешного ведения бухгалтерского учета и анализа финансово-хозяйственной деятельности необходимо учитывать несколько ключевых аспектов. Во-первых, необходимо разработать правильную систему учета, специфическую для каждого предприятия с учетом его особенностей и целей. Она должна соответствовать требованиям законодательства и международных стандартов финансовой отчетности.

Кроме того, важно иметь профессиональную команду бухгалтеров, которая обладает соответствующими знаниями и опытом. Это гарантирует качественное ведение учета и возможность проведения надежного анализа.

Важным аспектом успешного бухгалтерского учета и анализа финансово-хозяйственной деятельности является использование современных информационных технологий. Это позволяет автоматизировать процессы учета, сократить время на подготовку отчетности и обеспечить точность данных.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности позволяет определить сильные и слабые стороны предприятия, выявить недостатки в управлении и вовремя предпринять меры по их устранению. Анализ помогает выявить причины, влияющие на изменение финансовых показателей, и прогнозировать их дальнейшее развитие. Таким образом, бухгалтерский учет и анализ финансово-хозяйственной деятельности позволяют эффективно управлять предприятием, принимать обоснованные управленческие решения и обеспечивать его стабильное развитие.

В заключение, бухгалтерский учет и анализ финансово-хозяйственной

деятельности является важным инструментом для управления предприятием. Он позволяет оперативно контролировать финансовое состояние, анализировать показатели эффективности и разрабатывать стратегии развития. Знание основ бухгалтерского учета и анализа финансово-хозяйственной деятельности является необходимым требованием для каждого профессионала, работающего в финансовой сфере. Первоначально, бухгалтерский учет осуществляется с целью фиксации и систематизации всех финансовых операций, происходящих внутри организации. Это позволяет собрать информацию о доходах, расходах, активах и обязательствах, а также взаимодействии с клиентами, поставщиками и другими внешними сторонами.

Однако, бухгалтерия не является только инструментом для фиксации данных. Она также выполняет ряд функций.

Например, **аналитическую** функцию, позволяя управляющим принимать обоснованные решения на основе финансовых результатов деятельности компании, помимо этого включает в себя такие функции как:

Контрольная. Основной целью контрольной функции является минимизация рисков появления ошибок и мошенничества в финансовой отчетности. Это достигается путем установления строгих правил и процедур, контроля и проверок, а также применения автоматизированных систем учета и аудита.

Информационная. Данная функция бухгалтерского учета имеет огромное значение для предприятия, поскольку она обеспечивает объективную и надежную информацию о его финансовом состоянии.

Обеспечение сохранности имущества. Функция бухгалтерского учета имеет огромное значение для обеспечения сохранности имущества организации. Четкое и систематическое ведение бухгалтерского учета позволяет не только отслеживать все движения и изменения в составе активов, но и предоставляет полную финансовую гарантию безопасности имущества.

Обратной связи. Функция обратной связи является важным инструментом для регулирования и улучшения работы бухгалтерского учета. Она позволяет получать информацию о качестве и результативности проводимых операций, идентифицировать возможные проблемы и недочеты, и предпринимать соответствующие корректирующие действия.

Бухгалтерский учет активно используется при принятии решений о финансировании предприятия. Он помогает оценивать финансовую состоятельность

компании и привлекать инвестиции, кредиты или другие источники финансирования. Бухгалтерские показатели и отчетность являются основными источниками информации для банков, инвесторов и других заинтересованных сторон.

Основными методами бухгалтерского учета являются двойная запись, бухгалтерский баланс и система учета затрат и калькуляции себестоимости продукции. Эти методы позволяют отражать все операции предприятия в учете, контролировать их правильность и полноту, а также определять затраты на производство и реализацию продукции.

1. Методы бухгалтерского учета

Методы бухгалтерского учета включают в себя различные способы и приемы, с помощью которых происходит сбор, обработка и обобщение информации о хозяйственной деятельности предприятия. К основным методам бухгалтерского учета относятся:

- Документирование – запись информации о хозяйственных операциях на специальных бланках (документах).
- Инвентаризация – проверка наличия и состояния активов и обязательств предприятия.
- Оценка – определение стоимости объектов бухгалтерского учета.
- Калькуляция – расчет себестоимости продукции или услуг.
- Бухгалтерская отчетность – систематизация и обобщение данных бухгалтерского учета за определенный период.

2. Инструменты анализа финансово-хозяйственной деятельности

Анализ финансово-хозяйственной деятельности позволяет оценить результаты работы предприятия и выявить возможности для повышения его эффективности. Для проведения анализа используются следующие методы:

1. Горизонтальный анализ – сравнение показателей за несколько периодов.
2. Вертикальный анализ – определение структуры активов, обязательств и собственного капитала.
3. Анализ ликвидности – оценка способности предприятия выполнять свои обязательства.
4. Анализ рентабельности – определение уровня доходности предприятия.
5. Анализ деловой активности – оценка скорости оборота активов.

6. Факторный анализ – изучение влияния различных факторов на результаты деятельности предприятия.

7. SWOT-анализ – оценка сильных и слабых сторон предприятия, а также возможностей и угроз со стороны внешней среды.

8. PEST-анализ – исследование влияния политических, экономических, социальных и технологических факторов на деятельность предприятия.

9. Финансовое планирование и прогнозирование – разработка и анализ различных сценариев развития предприятия.

10. Повышение эффективности бизнеса через бухгалтерский учет и финансово-хозяйственный анализ

Совершенствование бухгалтерского учета и финансово-экономического анализа позволяет предприятию более эффективно использовать свои ресурсы, своевременно выявлять и устранять проблемы, а также разрабатывать стратегии развития. Основные направления повышения эффективности бизнеса включают:

1. Автоматизация процессов бухгалтерского учета и финансового анализа с использованием специализированных программ и информационных систем.

Это позволяет сократить время на сбор и обработку информации, снизить вероятность ошибок, а также быстро получать аналитические отчеты о состоянии предприятия.

2. Внедрение системы управленческого учета, которая позволит руководству принимать обоснованные решения на основе актуальных данных.

Управленческий учет должен быть интегрирован с бухгалтерской системой, чтобы обеспечить прозрачность и полноту информации о деятельности предприятия. 3) Проведение регулярного анализа финансово-хозяйственной деятельности, включая оценку рисков и поиск путей их минимизации.

Такой подход позволит своевременно реагировать на изменения во внешней среде и принимать меры по оптимизации работы предприятия.

Бухгалтерский учет и анализ финансово-хозяйственной деятельности являются важным инструментом для повышения эффективности бизнеса. Совершенствование этих процессов позволяет предприятию быстро адаптироваться к изменяющимся условиям рынка, снижать затраты и увеличивать прибыль. Важными направлениями развития являются автоматизация процессов учета и анализа, внедрение системы управленческого учета и проведение регулярного анализа деятельности предприятия.

Для оптимизации финансовых решений используются статистические методы. Они позволяют анализировать данные бухгалтерского учета, контролировать финансовую деятельность и определять наиболее эффективные стратегии развития.

Также для повышения эффективности бизнеса используются инструменты автоматизации бухгалтерского учета. Они позволяют ускорить процесс учета, упростить его и сделать более точным.

Однако, важно помнить, что использование всех этих методов и инструментов должно быть обоснованным и соответствовать специфике деятельности предприятия. Только тогда они смогут действительно помочь повысить эффективность бизнеса.

Мы рассмотрим методы и инструменты, которые помогут бизнесу достичь максимальной эффективности в учете и анализе своей финансово-хозяйственной деятельности.

Первым методом является систематическое ведение бухгалтерского учета. Точность и своевременность внесения данных в учетные документы позволяют получить достоверную информацию о финансовом состоянии предприятия. Важно использовать современные программы и информационные системы для автоматизации учета, что позволит снизить риск ошибок и повысить эффективность работы бухгалтера.

Второй метод – анализ финансовой отчетности. Знание и понимание отчетности позволят выявить факторы, влияющие на финансовое положение предприятия, и определить пути повышения его эффективности. Для этого используются методы финансового анализа, включающие горизонтальный и вертикальный анализ, а также расчет финансовых показателей. Анализ финансовой отчетности помогает выделить слабые места в финансовых процессах и принять меры по их улучшению.

Третий метод – бюджетирование и планирование. Разработка бюджета позволяет установить цели и выделить ресурсы для достижения определенных результатов. Планирование финансовых показателей на будущий период позволяет управлять деятельностью предприятия и принимать оперативные решения. Эффективное бюджетирование и планирование требуют систематического анализа и корректировки показателей в соответствии с изменениями внешней и внутренней среды.

Четвертый метод – контроль и аудит. Систематический контроль за финансово-хозяйственной деятельностью позволяет своевременно выявлять возможные нарушения и принимать меры по их устранению. Аудит финансово-хозяйственной деятельности

предоставляет независимую оценку качества ведения учета и эффективности бизнес-процессов. Контроль и аудит обеспечивают прозрачность деятельности предприятия и повышают доверие со стороны внешних и внутренних заинтересованных сторон.

Итак, применение указанных методов и инструментов в бухгалтерском учете и анализе финансово-хозяйственной деятельности позволит повысить эффективность бизнеса. Регулярное ведение учета, анализ отчетности, бюджетирование и планирование, контроль и аудит – все это поможет принимать обоснованные решения и достичь финансовой стабильности и успешного развития предприятия.

Список литературы:

1. Бухгалтерский учет и анализ : учебник для среднего профессионального образования / И. В. Захаров, О. Н. Тарасова ; под редакцией И. М. Дмитриевой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 415 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-16613-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].URL: <https://urait.ru/book/buhgalterskiy-uchet-i-analiz-531377>

2. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция).URL:https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/?ysclid=lr68m7s1z3123184748

УДК 343.535

*Пидяшова О.П.,
к.э.н., доцент
кафедры финансов и бизнес-аналитики
Краснодарского филиала РЭУ им. Г. В. Плеханова,
Баженова И.А.,
обучающаяся (магистрант)
кафедры финансов и бизнес-аналитики
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
(Научный руководитель – к.э.н., доцент Пидяшова О.П.)*

МЕТОДЫ ВЫЯВЛЕНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ВЕРОЯТНОСТИ РИСКА НАСТУПЛЕНИЯ БАНКРОТСТВА КОМПАНИИ

METHODS FOR IDENTIFYING AND PREDICTING THE PROBABILITY OF THE RISK OF COMPANY BANKRUPTCY

Аннотация: целью данной статьи является рассмотрение совокупности методов анализа и прогнозирования вероятности наступления банкротства компании. В рамках исследования проанализированы различные точки зрения на процесс выявления риска наступления банкротства и методов его прогнозирования для целей определения относительной эффективности различных используемых методов. В статье применяется общий подход, в том числе выделяются различные методы эмпирического анализа, принцип доступных методов и сравнение их эффективности.

Annotation: the purpose of this article is to consider a set of methods for analyzing and predicting the likelihood of bankruptcy of an enterprise. The study analyzed various points of view on the process of identifying the risk of bankruptcy and methods for predicting it in order to determine the relative effectiveness of the various methods used. The article takes a general approach, including highlighting different methods of empirical analysis, the principle of the available methods, and a comparison of their effectiveness.

Ключевые слова: метод, банкротство, предприятие, риск, вероятность наступления, прогноз, эффективность.

Keywords: method, bankruptcy, enterprise, risk, probability of occurrence, forecast, efficiency.

В прошлом банкротство обозначало санкцию, налагаемую на торговцев и

руководителей бизнеса, оказавшихся в состоянии прекращения платежей (невозможности выполнить свои обязательства имеющимися у них активами).

В настоящее время в просторечии термин «банкротство» по-прежнему используется для обозначения обострения экономических и финансовых трудностей, с которыми сталкивается компания. Компания-банкрот – это компания, которая больше не в состоянии платить по своим долгам и экономическое восстановление которой невозможно: она должна быть подвергнута процедуре судебной ликвидации.

Если до сих пор используется термин «банкротство», то данная ситуация юридически соответствует состоянию «прекращения платежей» компании. Прекращение выплат необходимо отличать от других сложных ситуаций, с которыми могут столкнуться компании, таких как неплатежеспособность, временное затруднение или продолжение убыточной деятельности.

Компанию следует считать «банкротом», когда компания находится в состоянии прекращения платежей, когда ее доступные активы (наличные и в банке, а также все, что может быть очень быстро превращено в наличные) больше не позволяют ей выполнять свои обязательства (долги, оплата которых может быть произведена), немедленно востребованные кредиторами (сотрудниками, поставщиками или государственным казначейством). Другими словами, компания считается банкротом, когда ее бухгалтерское и финансовое положение уже не позволяет погашать долги за счет собственных средств: тогда компания должна «подать заявление о банкротстве», заявив в суд о прекращении выплат в период уже более 45 дней. [1]

Прекращение выплат может коснуться всех компаний, независимо от их правового статуса и характера деятельности. Независимо от того, осуществляете ли компания коммерческую, ремесленную или сельскохозяйственную деятельность от своего имени или через подрядчиков, крайне важно распознавать первые сигналы неудач в бизнесе, чтобы иметь возможность сохранить его и предотвратить ухудшение ситуации.

Причин, по которым бизнес может обанкротиться, множество. Основные причины классифицируются на внутренние и внешние. [2]

Рассмотрим внутренние причины банкротства бизнеса.

Предпринимательская жизнь - это не всегда спокойный и равномерный процесс деятельности предприятия. Переживать трудные периоды и тем более совершать управленческие ошибки – это нормально, особенно в первые годы.

Банкротство может произойти из-за неправильного выбора коммерческой стратегии, разногласий между менеджерами, накопления долга или неудачных инвестиций. Парадоксально, но бывает даже, что компания разоряется после слишком быстрого и неконтролируемого роста.

Также возможно, что у менеджера нет качеств, необходимых для того, чтобы держать бразды правления компанией: отсутствие опыта работы в соответствующем секторе, неспособность предвидеть риски или даже отсутствие реакции на конкуренцию, инновации или развитие рынка.

Далее рассмотрим внешние причины банкротства бизнеса.

Если раньше руководитель компании подвергался систематическим санкциям, то сегодня считается, что банкротство может быть вызвано не только плохим менеджментом, но и другими факторами.

Такое положение дел, например, в особенно сложном экономическом контексте, связывают с последствиями финансового, политического, социального кризиса или даже кризиса в области здравоохранения. Это также может быть следствием насыщенного рынка или сектора деятельности, в котором сложнее выделиться среди конкурентов. К сожалению, иногда причиной банкротства бизнеса являются и жизненные происшествия (смерть, болезнь и т.п.).

Банкротство неизбежно имеет экономические и правовые последствия не только для компании, но и для ее руководителя. Для компании открытие судебного процесса о ликвидации является синонимом прекращения деятельности и расторжения трудовых договоров. Что касается управляющего, то он будет освобожден от своих функций, а управление компанией будет передано судебному ликвидатору. Более того, если менеджер несет некоторую ответственность за банкротство своей компании, к нему могут быть применены персональные санкции. Поэтому крайне важно реагировать как можно быстрее, когда бизнес сталкивается с трудностями.

Таким образом, можно говорить о банкротстве, когда финансовое состояние компании больше не позволяет ей выполнять свои обязательства и она в какой-то момент оказывается в состоянии прекращения платежей. Это драматическое событие может быть вызвано внутренними проблемами или событиями, внешними по отношению к компании. Тем не менее, закон предусматривает возможные средства правовой защиты, которые помогут предпринимателям справиться с этой ситуацией без особых затруднений. [4]

Прогнозирование банкротства компании является предметом многочисленных эмпирических исследований на протяжении последних нескольких десятков лет. Оно основано на экономическом и финансовом анализе несостоятельных компаний с целью определения переменных, в основном бухгалтерских, которые лучше всего различают две категории фирм: имеющих риск банкротства и не имеющие.

Нынешнее увеличение количества обанкротившихся компаний и, следовательно, увеличение суммы соответствующих долгов является убедительным аргументом в необходимости применения тех или иных методов прогнозирования банкротства. Защита интересов кредиторов или даже восстановление устойчивости компании зависит от предвидения серьезных экономических и финансовых трудностей, с которыми компания может столкнуться.

Наиболее частый подход заключается в обращении к финансовому анализу для определения переменных, в основном бухгалтерских, которые лучше всего отличают несостоятельные компании от состоятельных компаний. Цель состоит в том, чтобы установить устойчивую статистическую зависимость между выбранными независимыми переменными и принадлежностью компаний к одной из двух групп. В настоящее время аналитикам доступны различные инструменты, наиболее часто используемым из которых является линейный дискриминантный анализ, но существует множество альтернативных методов.

Многие исследователи успешно оценивают риск наступления банкротства и его прогнозирование на основе финансового анализа показателей деятельности компании. Хотя используемые методы различаются между собой переменными, общий принцип, лежащий в основе различных исследований, одинаков: использовать уже полученные показатели деятельности предприятия как основу для прогнозирования ее деятельности в будущем. Применяются в таком случае бухгалтерские данные компаний. В целом выбираются наиболее отличительные учетные переменные, а затем устанавливается статистическую взаимосвязь между этими переменными и дихотомическим состоянием существования или отсутствия вероятности наступления банкротства, оценивается вероятность банкротства. О качестве разработанного таким образом индикатора риска судят по следующей классификации: компании, относящиеся к I типу (классу) финансовой стабильности, имеют низкую вероятность наступления банкротства; компании, относящиеся ко II типу (классу) финансовой стабильности, имеют среднюю вероятность наступления банкротства; компании, относящиеся ко III типу (классу)

финансовой стабильности, имеют высокую вероятность наступления банкротства. Таким образом, для прогнозирования банкротства необходимы четыре последовательных шага: переменные, объясняющие риск наступления банкротства; выбор метода отнесения компаний к группе плательщиков и неплательщиков; оценка качества сделанного прогноза. [3]

К вышеописанному принципу можно отнести такие модели выявления риска наступления банкротства и его прогнозирования, как модель Бивера, методы Альтмана, модель Гордона-Спрингейта, модель Таффлера, модель Фулмера; среди российских: модель Зайцевой и модель ИГЭА. Данные модели прогнозирования можно отнести к моделям на основе дискриминантного анализа.

Столкнувшись с ограничением полинормальности – редко наблюдаемой эмпирически – линейного и квадратичного дискриминантного анализа, некоторые авторы предпочли прибегнуть к другим методам. Первая возможность заключается в использовании других параметрических методов, предполагающих другое распределение учетных переменных: эконометрических методов на качественных переменных. Апостериорные вероятности помогают принять решение; они позволяют строить классы риска.

Когда отношения не следуют полинормальным распределениям, а логистическое или нормальное распределение не подходит для описания ошибок, одно из решений состоит в том, чтобы прибегнуть к непараметрическим методам, которые не требуют каких-либо предположений, касающихся распределения переменных. Были использованы две категории методов: рекурсивное разбиение и дискриминантный анализ, основанный на локальной оценке функции распределения учетных коэффициентов. [3]

Столкнувшись со многими ограничениями, связанными с традиционными статистическими методами, были использованы методологии, основанные на другой логике: нейронные сети и генетические алгоритмы. Они подпадают под искусственный интеллект, а точнее под отрасль, связанную с машинным обучением. Первое применение нейронных сетей для оценки риска банкротства было осуществлено на банковских данных. Затем активизировалось использование нейронных сетей, а потом и генетических алгоритмов на основе данных нефинансовых компаний.

Академические исследования методов прогнозирования банкротства остаются активными, как и их практическое использование. В применении данных методов

имеются, как и преимущества (систематизация обработки информации, экономия времени и средств), так и недостатки (проблема временной и секторальной устойчивости, статистические проблемы). Линейный дискриминантный анализ является наиболее широко используемым методом с оперативной точки зрения. Он дает самые надежные прогнозы на данный момент. Кроме того, функция оценки, которую она позволяет установить, богата полезными приложениями для практиков, такими как расчет апостериорной вероятности или построение классов риска. [5]

В настоящее время банки используют скоринговые методы для определения состояния бизнеса. Принцип прост: он предполагает квалификацию компании на основе ее финансовой отчетности и определение лимита риска с помощью синтетического индикатора, охватывающего сектор в целом.

Появление искусственного интеллекта привело к разработке инструментов, способных справляться со сложностью и многомерностью данных. Эти квалифицированные нелинейные методы позволили улучшить производительность моделей.

С помощью таких инструментов финансовые учреждения могут, с одной стороны, направить средства в пользу прибыльных компаний, способных создавать стоимость, а с другой стороны, выйти из нежизнеспособных компаний. Однако эти инструменты остаются несовершенными, и, несмотря на достижения, виден непреодолимый предел, который приводит к правильному прогнозированию состояния здоровья компаний только в 90% случаев. Однако оставшиеся ошибки заставляют банки принимать неверные решения, которые в конечном итоге не являются экономически оптимальными.

Это несовершенство можно объяснить тремя элементами: надежностью бухгалтерской информации, ее качеством и историей.

Прежде всего, что касается достоверности информации, то практически все модели банкротства используют данные бухгалтерского учета ввиду их доступности и стандартизации. Эта информация призвана быть объективной, и признаки слабости компании отражаются в финансовой отчетности. Однако этот подход ограничен по нескольким причинам.

Во-первых, он предполагает идеальное качество информации. Однако компаниям иногда предлагается манипулировать своими результатами в сторону увеличения (например, чтобы скрыть свою слабость) или уменьшения (например, для

снижения уровня налогообложения). Такая практика, вероятно, ухудшит качество информации, которая «питает» модели прогнозирования.

Все недостатки, связанные с ненадежностью бухгалтерских документов, оказывают реальное влияние на модели прогнозирования вероятности наступления банкротства. Действительно, если учесть, что коэффициенты, используемые в моделях банкротства, являются результатом качества данных, то модели прогнозирования искажаются, и их практическая полезность может быть ограничена.

Эта проблема управления результатами, которая в крайних случаях может привести к мошенничеству, приводит к размытию имиджа фирмы. Таким образом, представительство фирмы посредством бухгалтерских данных больше не является полностью доказанным. Несколько недавних исследований показывают, что учет манипуляций с бухгалтерским учетом позволяет точнее прогнозировать банкротство.

Во-вторых, реальность деятельности компании выражается не только в цифрах бухгалтерского учета. Неуспехи компаний могут быть объяснены и другими непредсказуемыми элементами, например, проблемами со здоровьем менеджеров (особенно в малых предприятиях) или трудностями в отношениях. Двойственность руководителей и концентрация собственности существенно и отрицательно коррелируют с неудачами малого бизнеса. Кроме того, переменные управления значительно повышают точность прогнозов моделей банкротства. Поэтому важно помнить, что более качественные данные (часто более трудные для получения и измерения) по-прежнему имеют большое значение и что неспособность определить их объясняет ограничения инструментов прогнозирования.

В-третьих, компания редко может внезапно обанкротиться. Непредсказуемые внешние потрясения могут привести к гибели общества. Нынешний пример кризиса в области здравоохранения является полной иллюстрацией этого. Даже если системы защиты, созданные государством, позволили ограничить разрушительные последствия Covid-19, но тем не менее остается крайняя уязвимость бизнеса, которая привела к многочисленным банкротствам.

Помимо этих непредсказуемых событий, банкротство - это процессы, в которых компании приходится постепенно сталкиваться с растущими трудностями, не имея возможности развиваться и преодолевать их. Эти пути банкротства, называемые траекториями банкротства, теперь четко определены исследователями.

Следовательно, если качество данных имеет значение, то их количество и их эволюция (учетные переменные рассматриваются как симптомы трудностей компании) не менее важны, поскольку эти данные позволяют лучше понять динамику ухудшения.

Были разработаны и другие методологии, такие как квадратичный дискриминантный анализ, регрессии по качественным переменным или даже непараметрические методы, такие как оценка, основанная на методе ядра. Их главная цель состояла в том, чтобы избежать статистических ограничений, налагаемых линейной дискриминацией. Однако эти методы не так широко используются на практике, как линейная дискриминация, в основном из-за проблем надежности (для квадратичного дискриминантного анализа) или доступности данных (для непараметрических методов). Однако качество прогнозов, обеспечиваемых регрессиями по качественным переменным, близко к качеству, предлагаемому линейным дискриминантным анализом. [6]

Последние методы, заимствованные из искусственного интеллекта, такие как нейронные сети и генетические алгоритмы, вызывают большой научный интерес. Они действительно позволяют делать хорошие прогнозы, но при этом не требуют статистических ограничений. Более того, генетические алгоритмы особенно надежны, в частности потому, что они не подвержены математическим ограничениям, таким как дифференцируемость или непрерывность используемых функций. Однако их практическое применения, в частности генетических алгоритмов, остается исследовательским. Их высокая степень техничности не позволяет им предоставить четкие объяснительные элементы тех или иных компаний к состоятельным или банкротам.

Часто формулируемая критика применения различных методов оценки риска наступления банкротства и его прогнозирования касается исключительного использования данных бухгалтерского учета. Несомненно, значительное улучшение в обнаружении банкротства было бы достигнуто скорее за счет использования информации, отличной от бухгалтерской и финансовой информации, чем за счет увеличения сложности техники прогнозирования.

Тем не менее, напомним в заключение, что модели прогнозирования риска банкротства являются лишь одним из средств принятия решений среди других и должны быть обогащены иными формами информации, такими как качество управления человеческими ресурсами или степень клиентоориентированности.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 8.02.98 г. №6-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // «Российская газета» от 20.01.98 г., № 10, от 21.01.98 г., № 11.
2. Зинченко, Я. В. Причины банкротства предприятий в РФ / Я. В. Зинченко, Л. Л. Орехова / Молодой исследователь. – 2023. – № 1 (4). – С. 110-114.
3. Никонова, Н. В. Реалистичность методов оценки диагностики вероятности банкротства / Н. В. Никонова, Н. В. Гумулинская // Успехи современной науки. – 2023. – Т. 3. № 1. – С. 104-106.
4. Пидяшова, О.П. Основы финансового механизма управления деятельностью организации / О.П. Пидяшова // В сборнике: Актуальные вопросы современного социально-экономического развития России: проблемы теории и практики. Сборник научных трудов Национальной (всероссийской) научно-практической конференции. - 2019.
5. Половникова, Н. А. Оценка вероятности банкротства предприятия / Н. А. Половникова // International Journal of Humanities and Natural Sciences. – 2022. – №11-4 (74). – С. 249-255.
6. Рахматуллин, Ю. Я. Риск банкротства предприятия / Ю. Я. Рахматуллин, Э. А. Рахимгулова // Эпоха науки. – 2020. - №22. – С. 183-187.

УДК 31

*Ходенков А.Л.,
старший преподаватель
кафедры менеджмента, учета и финансов
Минского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Бируля А.Г., Круглик В.А., Пакалюк И.Д.,
обучающиеся
кафедры менеджмента, учета и организации
Минского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО И КУЛЬТУРНОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

FEATURES OF SOCIO-ECONOMIC AND CULTURAL DEVELOPMENT OF MODERN SOCIETY

Аннотация: в рамках данного исследования будут проанализированы проблемы и перспективы социально-экономического и культурного развития современного общества. Также будет представлен свой собственный анализ и мнение по поводу изучения и прогнозирования развития современного общества. Также рассмотрим современные глобальные проблемы развития мировой экономики и их влияние на будущее развитие мировой культуры. И в заключении проанализируем современные глобальные проблемы на примере современной Российской Федерации.

Annotation: in the framework of this study the problems and prospects of socio-economic and cultural development of modern society will be analyzed. It will also present its own analysis and opinion on the study and forecasting of the development of modern society. Also consider the current global problems of the world economy development and their impact on the future development of world culture. And in conclusion we will analyze modern global problems on the example of the modern Russian Federation.

Ключевые слова: глобализация, миграция населения, корпорации, культура, разногласия в обществе.

Keywords: globalization, migration of population, corporations, culture, divisions in society.

На сегодняшний день мир достиг небывалых высот в развитии технологий, которые применяются повсеместно. Не исключениями стали такие отрасли, как: социально-экономические и культурные. Они еще больше начали зависеть от развития человечества.

Но совершенствование отдельных отраслей привнесло немало проблем, связанных с социально-экономической ситуацией в мире. К ним можно отнести:

- глобализацию экономики;
- истощение природных ресурсов;
- увеличение разрыва в уровнях социально-экономического развития отдельных стран;
- существенные изменения в демографической сфере. [1, с. 1]

Глобализация повлияла на все сферы жизни. Она привнесла свободную торговлю, миграцию населения, повышение налогов и пошлин, решение всеобщих проблем человечества и так далее. И можно сказать, что глобализация хороша для всех стран: и «первого мира», и для стран «второго мира», и для стран «третьего мира». У двух последних открываются рынки сбыта товара (если, конечно, есть что сбывать) за территорию их государства, что помогает им поддерживать свою экономику и развитие. У первой появляются ресурсы, которых ей не хватает. И хоть это одни из сторон с положительным эффектом, которые происходят из-за процесса глобализации, — население большинства государств не смогли правильно ее воспринять.

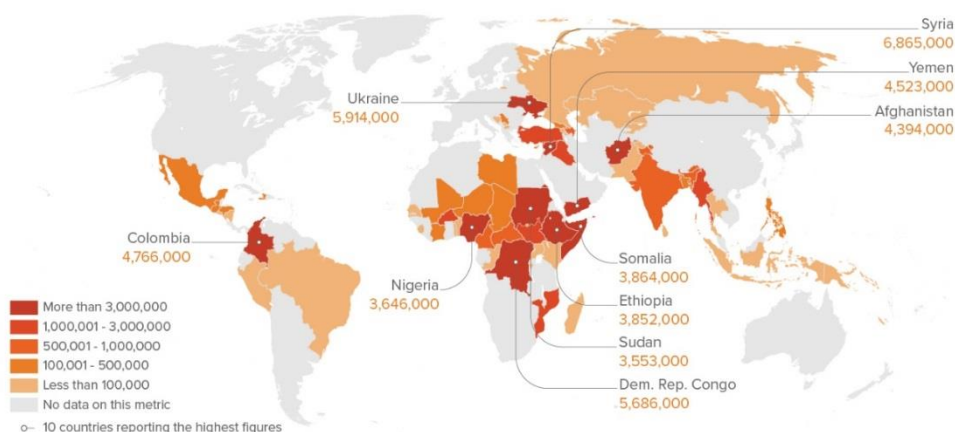
Однако глобализация сегодня не контролируется развитыми государствами и международными организациями во взаимоотношениях «стран второго» и «третьего мира», что повлекло за собой огромное число конфликтов и вооруженных столкновений в странах «третьего мира», а следовательно, огромное число региональных и международных конфликтов. Таким образом, появляется еще одна проблема — это проблема миграции в современном мире. [2, с.2]

Миграция играет важную роль как для государства, из которого уходит гражданин, так и для государства, в которое он приходит. С одной стороны, мигранты вносят большой вклад в развитие науки, экономики и других сферы жизни человека в принявшей его стране. И в то же время страна, из которой ушел потенциальный специалист, потеряла не только человека, но и "кошелек с деньгами" для государственной казны. Негативные последствия есть и для стран, которые принимают большое количество мигрантов и беженцев. Этот приток большого количества неорганизованных народных масс может очень сильно повлиять на социально-политические и экономические процессы и демографию государства, а в худшем случае - вызвать политическую нестабильность. Стоит также понимать, что гастарбайтеры за частую являются людьми необразованными и не уважающими закон, что не только повышает уровень преступности, но и создает плохое предвзятое мнение

обо всей нации в целом, разжигая межрасовую рознь. Это тоже не мало влияет на культуру обществ и стран. В наше время ситуация с миграцией за территорию своей страны и внутри нее стали еще более насущными. 11 мая 2023 года Центр мониторинга внутренних перемещений (IDMC) опубликовал ежегодный отчет о миграции граждан внутри своих стран. Сообщается, что в 2022-м из-за войн, насилия и природных катаклизмов сменить место жительства в пределах государства были вынуждены рекордные 71,1 млн человек. Это на 20% больше по сравнению с предыдущим годом.[4]

Влияние корпораций на культуру современного мира

Total number of IDPs by conflict and violence as of 31 December 2022



62.5 Million people living in displacement as a result of conflict and violence in **65** countries and territories as of **31 December 2022**

IDMC Internal displacement monitoring centre

The boundaries, names and the designations used on this map do not imply official endorsement or acceptance by IDMC.

Рис. 1 Заключительные значения от IDPS по конфликтам и насилию на 31 декабря 2022

Стоит также рассмотреть влияние корпораций, бюджет которых порой можно сравнить с небольшими странами. Они очень сильно влияют на мировую культуру. Сильнее, чем нам может показаться. Однако их влияние направлено на создание и

расширение клиентской базы, а также на стимулирование ее к большему потреблению своей продукции. За последнее 30 лет неуклонно растёт процент людей с ожирением у людей всех возрастов, а также сахарный диабет и другие заболевания, которые люди могли бы избежать, ведя здоровый образ жизни.

К тому же воздействие через бренды, созданные для всего, что было описано ранее, сейчас создают целые культурные пласты как в отдельных странах, так и в мире. Думаю, нет людей, которые не слышали о кока-коле или о ее аналогах. И не с проста, ведь, можно сказать, именно эта компания в свое время подарила нам привычное уже новогоднее настроение и знакомый образ Санта-Клауса. И это только одна из огромного количества компаний, которые влияют на нас каждый день.

Вот несколько способов, которыми корпорации могут влиять на культуру:

1. Финансирование и спонсорство: Корпорации могут выделять средства на поддержку и развитие культурных мероприятий, искусства, литературы, музыки и других форм культурного выражения. Они также могут выступать в качестве спонсоров различных культурных программ и фестивалей. Примером может служить лига по футболу, на которой компании покупают рекламу. Так у бренда “Coca-Cola” рекламная политика на этом мероприятии заключается в том, чтобы ее логотип был виден в моменты, когда забиваются голы. Это заставляет людей ассоциировать радостные моменты с этой компанией.

2. Социальная ответственность: Многие крупные корпорации активно участвуют в общественно-полезных и культурных проектах в рамках своей стратегии социальной ответственности. Это может включать в себя различные программы образования, поддержку местных и международных культурных исследований и другие инициативы.

3. Меценатство и коллекционирование: Некоторые корпорации также могут выступать в роли меценатов, поддерживая художников, дизайнеров и других творческих личностей. Они могут также создавать и расширять собственные коллекции произведений искусства, которые впоследствии могут быть доступны для публики.

Однако важно также учитывать, что корпорации могут оказывать влияние на культуру исключительно в соответствии с их корпоративными интересами, что может повлиять на объективность и разнообразие культурных выражений. Таким образом, роль корпораций в культурном развитии должна быть сбалансирована и прозрачно организована. Однако сейчас за этим практически не следят, что приводит к тому, что

многие рынки становятся монополистами, создавая культуру потребления своей продукции в обход другой, вне зависимости от ее качества.

Взаимодействия между социальными, экономическими и культурными процессами на примере Российской Федерации

Россия, представляя собой модель сложного территориального, социально-культурного образования, решает важнейшую задачу объединения огромного разнообразия культур, народов и этносов в единое целое и поддержание его. Для этого требуются разнообразные рычаги воздействия и взаимодействия правительства и разнообразных регионов. Прежде всего в России стираются границы национальностей, культур и религий, на первое место выходят навыки, опыт и социальный статус. От абхаза до чеченца объединяться под общей гражданской идеей. Но все не так гладко: в России так же присутствуют все те же проблемы с мигрантами, что и в других странах. Самой главной проблемой тут является тот факт, что Россия, словно одеяло из лоскутов, состоит из множества разных национальностей, и такие разногласия в обществе могут привести к чудовищным последствиям для страны. Из-за этого часть регионов получают более выгодные права, для их удержания в стране. Это приводит к расслоению в обществе и на территориальном уровне, а также к сильной внутренней миграции. Это неравенство приводит к тому, что в менее богатых регионах культура отличается от более богатых.

Социальные процессы, такие как социальная стратификация (система признаков и критериев социального расслоения, положения в обществе), формирование социальных институтов или демографические изменения, оказывают существенное влияние на экономическую сферу. Например, социальная стратификация может влиять на распределение доходов и имущества в обществе, а также на доступ к ресурсам и возможностям. Это может повлиять на экономическое неравенство и способствовать формированию различных экономических классов или слоев. Экономические процессы, в свою очередь, оказывают влияние на социальные и культурные процессы. Развитие экономики обычно связано с изменением производственной структуры, ростом производительности труда и изменениями в рыночных отношениях. Это может повлиять на социальные отношения и социальные группы, а также на развитие культуры и образа жизни людей. Например, переход к инновационным технологиям или изменение рыночных условий может привести к изменению требований к навыкам

и знаниям работников, а значит, повлиять на социальную стратификацию и культурные предпочтения. Культурные процессы, включающие нормы, ценности, обычаи и традиции, также играют важную роль во взаимодействии социальных и экономических процессов. Культура формирует поведение и ожидания людей, влияет на их выборы и понимание своей роли в обществе. Культурные факторы также могут влиять на экономические показатели, например, через потребительские предпочтения или предпринимательскую активность. Взаимодействие между социальными, экономическими и культурными процессами является сложным и взаимосвязанным явлением, которое определяет характер и динамику общественного развития.

Теперь поговорим о мировых отношениях. Сейчас Россия находится в состоянии экономической вражды с западом. Она с треском проиграла информационную борьбу, из-за чего часть граждан покинули страну. В первую очередь это сделали состоятельные люди, обладающие достаточными знаниями и возможностями, для проживания в другой стране. От части из-за этого внутри страны не развились высокотехнологические производства, и она вынуждена продавать ресурсы закупать произведенные из них технологические продукты, которая она не способна производить сама. Это привело к тому, что большая часть населения живет не слишком состоятельно. Это приводит к тому, что нет хорошей базы для развития частного предпринимательства.

Вывод

Примеров можно приводить еще много, но даже так: люди не те, что были 100 или даже 30 лет назад. Культуры смешиваться, экономики стран все больше зависят друг от друга, а следовательно, и люди. В данный момент наш мир, страны, жители этих стран - все они тесно взаимосвязаны. Каждое из этих составляющих будет зависеть друг от друга. А современные технологии, которые только усилили эту взаимосвязь, теперь уже будут непрерывно преследовать каждого из нас в нашей жизни и в наших решениях. Влияние корпораций на нашу культуру, несомненно, заслуживает внимания. Большие корпорации имеют огромные бюджеты, сопоставимые с государственными, и практически бесконечные ресурсы для продвижения своих идей и продуктов. Их влияние ощущается повсюду: на телевидении, в социальных сетях, на улицах городов. Одно из основных последствий такого влияния - привитие обществу лени и сверх потребления. Большие корпорации часто рекламируют товары и услуги,

которые обещают немедленное и легкое удовлетворение наших потребностей. Они создают образ жизни, в котором потребление и комфорт становятся главной ценностью. В результате за последние 30 лет мы наблюдаем постоянный рост процента людей с ожирением, сахарным диабетом и другими заболеваниями, связанными с неправильным образом жизни. Также следует упомянуть о воздействии корпораций через создаваемые ими бренды. Бренды становятся символами и иконами, а иногда даже культурными пластами. К примеру, все слышали о компании Coca-Cola и возможно даже пробовали ее напитки. Coca-Cola смогла создать собственную культуру вокруг себя, став символом праздников и веселья. Они внесли свой вклад в формирование образа Санта-Клауса, что стало всемирно известным. Несмотря на положительные аспекты глобализации, большинство населения государств не всегда адекватно воспринимает этот процесс. Контроль над глобализацией сейчас находится не в полном объеме у развитых государств и международных организаций в отношениях со странами второго и третьего мира. Это приводит к возникновению множества конфликтов и вооруженных столкновений в странах третьего мира, а следовательно, к увеличению числа региональных и международных конфликтов. Также современный мир стал сталкиваться с проблемой миграции. В контексте глобализации возникают сложности в управлении потоками мигрантов и сближении различных культур в обществе. Это становится дополнительным вызовом, который требует надлежащего внимания и решений. В целом, глобализация оказывает значительное влияние на наш мир. Она создает новые возможности и вызывает новые проблемы. Поэтому важно принимать соответствующие меры для эффективного управления и восприятия глобализации, чтобы максимизировать ее пользу и минимизировать негативные последствия.

Список литературы:

1. О.К. Слинкова Особенности социально-экономического развития на современном этапе: глобальные и региональные тенденции / О.К. Слинкова – 1 с. // Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-na-sovremennom-etape-globalnye-i-regionalnye-tendentsii/viewer> // Дата доступа 29.11.2023
2. А.Я. Кибанова Процессы глобализации в современном мире / А.Я. Кибанова – 2 с. // Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/protsessy-globalizatsii-v-sovremennom-mire-1/viewer> // Дата доступа 29.11.2023

3. П.В. Сарычева Влияние сферы культуры на социально-экономическое развитие региона / П.В. Сарычева – 1 с. // Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-sfery-kultury-na-sotsialno-ekonomicheskoe-razvitiie-regiona/viewer> // Дата доступа 29.11.2023

4. TADVISER Миграция в мире [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Миграция_в_мире // Дата доступа 29.11.2023