

*Колесникова О.А.,
преподаватель ОСПО
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Григоренко И.С.,
магистрант
кафедры финансов и кредита
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова*

КЛАССИФИКАЦИЯ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ ПО УРОВНЯМ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ

CLASSIFICATION OF RUSSIA'S POPULATION INCOMES AND EXPENDITURES

Аннотация: в статье обозначены понятия бюджет домашних хозяйств, доходы и расходы населения. Дана характеристика доходам и расходам населения по определённым классификационным признакам. Подробно рассмотрена дифференциация общества по доходам и, соответственно, по возможностям удовлетворения материальных потребностей населения в зависимости от доходов. Доходы и расходы населения являются неотъемлемой частью процесса удовлетворения потребностей и регулирования уровня жизни в целом.

Abstract: the article describes the concept of household budget, income and expenses of the population. The characteristic of the income and expenses of the population on certain classification signs is given. The differentiation of society by income and, accordingly, by the possibilities of meeting the material needs of the population depending on income is considered in detail. The incomes and expenditures of the population are an integral part of the process of meeting the needs and regulating the standard of living in General.

Ключевые слова: доходы населения, расходы населения, прожиточный минимум, бюджет домашних хозяйств.

Key words: population incomes, population expenses, the cost of living, household budgets.

Все доходы и расходы населения образуют бюджеты домашних хозяйств, а все отношения, связанные с доходами и расходами населения, характеризуются понятием финансы домашних хозяйств. В виду того, что были упомянуты определения бюджетов домашних хозяйств и финансов домашних хозяйств, представляется необходимым рассмотреть эти определения более детально.

Бюджетом домашнего хозяйства является совокупность доходов и расходов домашних хозяйств, которая устанавливается на определенный период.

Бюджеты домашних хозяйств подразделяются на следующие фонды:

Индивидуальный фонд – средства данного фонда предназначены для расходования их отдельным человеком или членом семьи на потребление необходимых материальных и нематериальных благ.

Совместный фонд – средства данного фонда, как правило, направляются на удовлетворение потребностей и интересов группы людей или членов семьи.

Фонд накопления или резервный фонд, также, как и совместный фонд, предназначен для удовлетворения потребностей группы людей или членов семьи, но различие состоит в том, что масштаб потребностей, удовлетворяемых за счет фонда накопления, глобально больше, чем масштаб потребностей, удовлетворяемых за счет совместного фонда. Еще одно существенное отличие кроется в названии фонда, а именно, средства, формируемые в данном фонде могут направляться на непредвиденные расходы, такие как дорогостоящее медицинское обслуживание.

Доходы, формируемые в рамках бюджетов домашних хозяйств, подразделяются на постоянные и временные доходы:

Постоянные доходы – доходы населения, носящие регулярный характер, к таким видам доходов можно отнести доходы, получаемые от трудовой деятельности.

Временные доходы – поступление данного вида доходов бюджета домашнего хозяйства, носят переменный или в частности одноразовый характер. К данным доходам можно отнести выигрыш, дивиденды и так далее.

Все бюджеты домашних хозяйств можно классифицировать в зависимости от моделей их формирования:

Совместный бюджет – совокупные средства, заработанные, всеми членами семьи, консолидируются, и после этого, происходит расходование средств на основании общего мнения.

Совместно-раздельный бюджет – данная модель имеет место в тех семьях, где доходы членов семьи примерно равны, расходование средств производится путем определения затрат на общие нужды, а затем, оставшаяся сумма поступлений распределяется равными долями между субъектами данных бюджетных отношений.

Раздельный бюджет – представляет собой бюджет домашнего хозяйства, где субъекты данных бюджетных отношений имеют достаточно высокий уровень доходов

и соответственно расходование средств происходит обособленно каждым участником данного бюджета

Рассмотрев теоретические основы бюджетов домашних хозяйств, можно перейти к более емкому понятию, а именно, финансам домашних хозяйств.

Финансы домашних хозяйств – представляют собой совокупность денежных отношений, связанных с формированием и использованием фондов денежных средств, направленных на осуществление целей и задач домашних хозяйств.

Как и любые денежные отношения, финансы домашних хозяйств выполняют ряд функций:

- распределительная функция – характеризуется рациональным и эффективным распределением средств фондов денежных средств домашнего хозяйства

- контрольная функция – представляет собой контроль за рациональным использованием денежных средств, с целью определения более эффективного использования этих средств в будущем.

- регулирующая функция – данная функция помогает осуществлять контроль и принимать необходимые меры для сбалансированности бюджетов домашних хозяйств, ведь если будет соблюдаться баланс бюджета домашнего хозяйства оно сможет эффективно развиваться

- инвестиционная функция – реализация данной функции направлена на увеличение пассивного дохода домашних хозяйств, которые могут быть направлены в фонд потребления или накопления.

Определив, что же такое финансы домашних хозяйств и бюджеты домашних хозяйств, можно перейти к рассмотрению их составных частей, а именно, доходов и расходов населения.

Как было описано выше, доходы населения являются неотъемлемой частью при характеристике уровня жизни населения. Следовательно, необходимо разобраться, что такое доходы населения, какие существуют виды доходов и как они формируются.

Доходы населения – выраженные, как в материальной, так и в вещественной форме, средства, получаемые населением в результате осуществления экономической или трудовой деятельности.

Исходя из определения, можно классифицировать доходы населения по форме их получения:

Денежные доходы населения – совокупность поступления денежных средств в виде выплат заработной платы трудящемуся населению, выплат социального характера, таких как пенсии, стипендии или различного рода социальные пособия.

Натуральные доходы населения – характеризуются поступлениями не материального характера, как правило, данный доход население получает от личного подсобного хозяйства.

Помимо классификации дохода по формам получения, существует более детальная классификация доходов населения, которая будет приведена ниже.

Классификация доходов населения по различным признакам:

По отношению к трудовой деятельности:

- доходы, получаемые за осуществление трудовой деятельности по наступлению трудоспособного возраста

- доходы получаемые в результате осуществления трудовой или предпринимательской деятельности

- доходы получаемы временно безработными или нетрудоспособной частью населения

- доходы, получаемые населением, вышедшим из трудового возраста

По отношению к закону:

- законные доходы – доходы, полученные легальным путем

- незаконные или скрытые доходы – доходы, получаемые криминальным путем или в результате сокрытия предпринимательской деятельности, неуплаты налогов и так далее.

Если рассматривать доходы в зависимости от источников их поступления, можно выделить: трудовые и нетрудовые доходы.

- трудовые доходы – поступления в денежной и натуральной форме, получаемые в результате осуществления трудовой или предпринимательской деятельности. Примером материальных поступлений могут выступать: заработная плата, выплаты премиального характера, прибыль. Что касемо поступлений в натуральной и нематериальной форме, данными доходами являются доходы, получаемые от личного подсобного хозяйства.

- нетрудовые доходы – данный вид дохода население получает в результате осуществления различных действий в теневой экономике (данные доходы являются

незаконными), а также, в виде выплат от государства и местных органов самоуправления, в качестве социальных выплат и льгот.

После того, как была рассмотрена классификация доходов населения по различным признакам, можно перейти к рассмотрению видов доходов населения.

Виды дохода населения разделяются на: номинальные, располагаемые и совокупные доходы.

Номинальные доходы – общая сумма поступлений доходов в материальной форме, без вычета обязательных к уплате различного рода налогов, пошлин и сборов.

Реальные доходы – сумма материальных доходов, которая остается у населения после уплаты налогов, сборов, пошлин и других обязательных платежей.

Совокупные доходы – представляют собой общую сумму поступлений, как в материальной, так и в вещественной форме.

После того, как были рассмотрены такие теоретические аспекты доходов населения как: определение, классификация и виды доходов населения можно перейти к рассмотрению источников формирования доходов населения.

Все источники формирования доходов населения можно разделить на три группы:

Факторные доходы – доходы, получаемые в виде заработной платы, прибыли, дивидендов, различных процентов, рентных платежей.

Трансфертные доходы – доход, получаемый от бюджетов разных уровней и внебюджетных фондов в виде пенсий, пособий и других выплат

Прочие доходы.

Что касается принципов формирования доходов населения, то здесь применяется один единственный признак распределение доходов по труду.

На этот счет, есть высказывание французского политика, экономиста и философа Пьера-Жозефа Прудона, которое гласит: «От каждого по его способностям, каждому – по его труду». Согласно данному высказыванию, каждый член общества должен получать доход равно пропорциональный его затратам труда. Но в современном обществе, при распределении доходов, достаточно большое значение имеет не только количество трудозатрат, но и наличие: профессиональных навыков, трудовой стаж, должностное положение, трудоемкость осуществляемой трудовой деятельности и так далее, так как перечень факторов, влияющих на распределение

доходов, достаточно обширный. Это все, что касалось распределения доходов от трудовой деятельности.

Но, помимо трудовых доходов, существуют, как было сказано ранее, нетрудовые доходы. Распределителями таких доходов является либо государство, либо органы местного самоуправления. И в данной категории, распределение доходов населения происходит следующим образом, больший объем получают те категории населения, которые находятся в большей, так называемой, «зоне» социальной уязвимости или на пороге бедности. Примером могут служить получение различного рода пособий и льгот многодетными семьями.

Еще одной немаловажной экономической категорией, при рассмотрении уровня жизни населения, являются расходы населения. Необходимо дать определение расходов населения.

Под расходами населения понимаются совокупные затраты на приобретение материальных благ, а также удовлетворения культурных и духовных потребностей, и некоторые расходы, которые не связаны с потреблением тех или иных благ.

Расходование денежных средств и накопленных сбережений населением может быть направлено на оплату необходимых товаров, работ, услуг, а также уплату обязательных платежей, таких как налоги и различного рода взносы, выплата процентов по кредитам и так далее.

Главной задачей населения, связанной с расходами, является распределение своих доходов на фонды: накопления, потребления, обязательных налоговых и других платежей, прочих фондов.

Разберем более детально направления расходования средств из каждого фонда:

Фонд потребления – единственной целью создания данного фонда является удовлетворение текущих потребностей населения. Примером может являться оплата необходимой продовольственной корзины.

Фонд накопления – направления расходования средств данного фонда более обширны. Главной задачей данного фонда является накопление и аккумуляция средств, с целью того, чтобы в дальнейшем у населения имелась возможность приобретать дорогостоящие товары или оплачивать работы и услуги. Примером является удовлетворение потребности населения в жилье, личном транспорте и т.п.

Как было описано ранее, фонд накопления предназначен для аккумуляции средств населения. Пути увеличения накоплений в данном фонде достаточно

разнообразны: инвестиции в недвижимость – получение дивидендов; открытие накопительных счетов в банках – получения процентов по данным вкладам; покупка ценных бумаг – получение дохода от спекулятивных операций.

Так же, пополнение данного фонда возможно в случаях: дарения имущества, вступления в права наследования и других безвозмездных поступлений.

Естественно, приведенные выше операции, могут способствовать увеличению накоплений, но не стоит забывать, что каждое из направлений связано с рисками потери уже имеющихся накоплений. Следовательно, необходимо объективно оценить конъюнктуру того или иного рынка, а также проанализировать риски и спрогнозировать возможные негативные последствия, и лишь после этого принимать решения будет ли оправдан риск или все же нет.

Все расходы населения можно классифицировать по следующим признакам:

В зависимости от периодичности расходования средств:

- постоянные расходы – могут являться расходы на продукты и другие необходимые в повседневной жизни товары;

- регулярные расходы – данный элемент классификации может быть представлен расходами на покупку одежды и прочих в приобретении которых нет ежедневной необходимости;

- разовые расходы – расходы, направленные на приобретение товаров длительного пользования такие как бытовая техника, предметы мебели или автомобиль.

В зависимости от необходимости осуществления расходов:

- необходимые расходы – расходы на продовольственные товары, предметы одежды, а также расходы на лечение.

- желательные расходы – могут выражаться в расходах на отдых

- прочие расходы

В зависимости от направления расходования:

- потребительские расходы – расходы, направляемые на оплату товаров работ услуг

- уплата обязательных и добровольных платежей – оплата услуг жилищно-коммунального хозяйства, уплата налогов, сборов, взносов и так далее

- накопление и сбережения – открытие сберегательных и накопительных депозитных счетов в банках, покупка иностранной валюты с целью дальнейшей

перепродажи, покупка ценных бумаг с целью получения дохода в виде дивидендов или дохода от спекулятивных операций

Разберем более детально элементы последнего классификационного признака.

Потребительские расходы, неотъемлемая часть расходов населения, и, как правило, общей структуре совокупных расходов домашних хозяйств, потребительские расходы занимают порядка 60%-75%. Данная категория расходов, характеризуется объемом денежных доходов, уровнем потребностей, уровнем потребительских цен. Но не стоит забывать, чем больше объем поступлений доходов, тем выше потребности человека или семьи в целом.

Как было описано ранее, обязательные расходы представлены необходимостью оплаты услуг жилищно-коммунального хозяйства, обязанностью уплаты налогов и сборов. Таким образом, такая статья расходования средств должна присутствовать в бюджете каждого домашнего хозяйства, так как, во-первых, при невыполнениях данных обязательств, граждане не могут в полной мере удовлетворять свои потребности, а во-вторых, невыполнение обязательств перед государством и различными внебюджетными фондами может преследоваться по закону.

Что же касается накопления и сбережения средств – данная категория расходов может формироваться у населения после того, как будут удовлетворены основные потребности и выполнены обязательства перед государством. Сумма средств, которая остается у населения после осуществления выше описанных расходов, и является частью средств, которые могут быть направлены на накопление или сбережение, ведь, как говорилось ранее, у населения имеются потребности, которые невозможно удовлетворить в короткий промежуток времени.

Рассмотрев доходы и расходы населения, можно перейти к рассмотрению дифференциации общества по доходам и, соответственно, по возможностям удовлетворения материальных потребностей населения в зависимости от доходов.

Федеральной службой государственной статистики предложена следующая классификация населения в зависимости от доходов:

Крайняя нищета – доход на душу населения находится на отметке ниже значения прожиточного минимума, то есть доходы, не превышающие 7-8 тысяч рублей на душу населения.

Нищета – доходы, колеблющиеся в пределах границ прожиточного минимума, таким образом, доход на душу населения составляет от 8 до 12 тысяч рублей

Бедность – сумма доходов на душу населения колеблется в пределах от 12 до 20 тысяч, что является выше прожиточного минимума

Выше бедности – доход на душу населения колеблется в пределах от 20 до 30 тысяч рублей.

Средний достаток – сумма денежных доходов на одного человека от 30 до 60 тысяч рублей

Состоятельные – ежемесячный доход на одного человека колеблется в рамках от 60 до 90 тысяч рублей

Богатые – доход на одного члена семьи от 90 до 100 тысяч рублей.

Сверхбогатые – сумма доходов на одного человека свыше 150 тысяч рублей.

Говоря о признаках классификации населения по доходам, все более или менее понятно, за исключением первых трех классифицируемых признаков, следовательно, необходимо разобраться с приведенными признаками.

Под бедностью понимается такое состояние – недостаточность материальных ресурсов, необходимых для поддержания потребления различных товаров на достаточном уровне. В данную группу попадает часть начисления, которая обладает незначительными социальными активами, уровнем культурного развития, а также материальными ресурсами.

При определении уровня бедности можно выделить два основных вида бедности:

Абсолютная бедность – выражается в невозможности удовлетворения необходимых для поддержания жизнеспособности потребностей. Такими потребностями могут выступать: потребность в продуктах питания; потребность в одежде; потребность в жилье.

Относительная бедность – данный уровень бедности, в основном своем проявлении базируется на психологическом воздействии на определенную часть населения, не смотря на то, что уровень дохода является достаточным для удовлетворения потребностей. Происходит это в результате сравнения различных групп населения с разными уровнями доходов.

Исходя из всего вышеописанного, без ответа остался один вопрос – каковы причины бедности? Причины бедности достаточно обширны, некоторые из них приведены ниже:

Экономические – низкий уровень доходов, кризисное положение в стране, высокий уровень безработицы.

Политические – военные действия, вынужденная миграция части населения.

Социальные – наличие инвалидности, старость.

Демографические – неполная семья, многодетные семьи.

Квалификационные – недостаточный уровень профессиональных навыков, недоступность образования.

Географические - низкий уровень экономической развитости региона.

Личные.

В приведенной ранее классификации, достаточно часто упоминается о прожиточном минимуме, но не приведено ни определение, ни его размеры, следовательно, необходимо разобраться, что же представляет собой прожиточный минимум.

Прожиточный минимум представляет собой стоимость потребительской корзины, которая включает в себя минимальный набор продовольственных и непродовольственных товаров, необходимых для обеспечения и поддержания жизнеспособности населения.

Под потребительской корзиной понимается набор товаров, работ, услуг необходимых для удовлетворения минимальных потребностей граждан.

Государственное регулирование осуществляется Федеральным Законом 134-ФЗ от 24.10.1997 «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» и Правительством РФ.

По социально – демографическому признаку прожиточный минимум делится на прожиточный минимум для: трудоспособных граждан; пенсионеров; детей и на душу населения.

Исходя из вышеописанного, можно сделать вывод о том, что доходы и расходы населения являются неотъемлемой частью процесса удовлетворения потребностей и регулирования уровня жизни в целом. Главными задачами населения в отношении доходов и расходов являются:

- обеспечение постоянного поступления денежных средств, направляемых в фонд потребления

- рациональное использование средств фондов денежных средств

- поддержание сбалансированности бюджетов домашних хозяйств, необходимых для дальнейшего развития.

Список литературы

1. Пидяшова О.П., Кравченко Т.Е., Терещенко Т.А. Статистическая оценка дифференциации регионов по уровню социально-экономического развития (на примере Южного Федерального округа). // Экономика и предпринимательство. 2018. № 5 (94). С. 422-430.

2. Савруков А.Н., Савруков Н.Т. Методический подход и критерии оценки эффективности государственного управления в регионах // Финансы и кредит – 2017. №7. – С. 388-402.

3. Терещенко Т.А., Колесникова О.А. Мировые проблемы функционирования финансов населения. // Сфера услуг: инновации и качество. 2016. № 23. С. 2.

4. Терещенко Т.А., Темчура О.В. Состояние инвестиционного климата России на современном этапе развития. // В сборнике: Современные научные исследования: исторический опыт и инновации Сборник материалов Международной научно-практической конференции. 2017. С. 66-69.

5. Терещенко Т.А., Темчура О.В. Инвестиционная привлекательность Российской Федерации. // Сфера услуг: инновации и качество. 2017. № 27. С. 10.